中国社会各阶层心理分析书稿

石勇 著

避免断更，请加微信12257914600

上部　背景

导论　人心的紊乱

1、当社会变化大幕拉开的时候，先表现出来的，一定是人心的紊乱

中国的事情正在起变化——而且将是大变化。

风起于青萍之末。当社会变化大幕拉开的时候，先表现出来的，一定是人心的紊乱。

让我们从一个真实的故事说起。

故事的主角是我的一个亲戚。他是公务员，28 岁，在一个西部四线城市的政府机关里工作，科员。

全国人民都知道，这样的工作绝对令人艳羡——公务员啊，很有社会地位，在老百姓面前非常有优越感。他的父母在别人面前也扬眉吐气，每每说到儿子，就笑得合不拢嘴。在“中国式父母”眼中，因为有了这样一个儿子，即使自己还处在社会底层，人生也是成功的。

但他想辞职了——虽然只是有了这个想法。

他打电话给我说的时间是 2012 年 8 月 16 日。再有一段时间，中共十八届三中全会就要开了。我的意思是，中国未来的一个大改变序幕，就要揭开了。

在电话的另一头，我语调平静，问他：“为什么想辞职，你不是干得好好的吗？”

他情绪低落：“我感觉看不到前途；每天机械性地重复毫无创造性，而且也非常压抑的工作，再这样下去，我就废了！”

看上去，这是一个心中还燃烧着中国梦的青年，还想着不让自己废掉。

我很清楚他家的情况。他父亲不是李刚，而是一个农民，没有任何能力帮他顺着权力等级阶梯往上爬。在官场里，除非运气太好，否则他未来的人生是什么样子已经可以预见。而人如果过了30岁才考虑要脱离体制，通过市场去追求所谓的成功，已经很难了，如果不是悲观一点的话，到时候他在市场上的谋生能力可能还不如一个农民工。

所以，他想辞职的背后，有一个普通人所具有的推理：既然在体制内混没有前途，那趁现在还有一点能力，一点闯劲，赶快到市场上去混吧！

当然，这个推理只是心理的产物，一种“不在体制混，就在市场混”预设下的条件反射，不过大脑的。

在后面，你就会看到，我的这位公务员亲戚，还不止说话没过大脑。

2、公务员们的内心语言

你和我都会有这样的疑问：公务员的金饭碗，不正是我的这位公务员亲戚当初梦寐以求，以及现在无数人排着队想抢吗？他也有过在体制内追求“成功”的抱负，为什么现在没信心了呢？

我随口问了一句：收入待遇还不错吧。我用的是肯定的语气。但没想到，这一句话触发了他的控诉。

很遗憾，根据相关法律法规和政策，控诉的有些内容无法在这里显示。另外，我也对他的口水进行了精减和技术化的处理。总结出的中心思想是：我读了那么多年书，竞争掉了很多人才考上公务员，好歹也是高素质的人才，但是工资还不如农民工！

我全听懂了。他内心深处并不想辞职，在能力上，也根本不敢辞职！

如果我们用心理分析，把他对我的一通倾泄翻译一下的话，那就是，他不是来向我讨教是否该辞职的，而是感到郁闷，憋屈，从而，把我当成情绪垃圾桶，来一个痛快的发泄。

发泄完了后呢？当然是该干嘛干嘛！他还继续当他的政治小爬虫，继续在网上或我面前发牢骚，继续在领导面前点头哈腰，继续在老百姓前面保持优越感。

他对我所说的所有的话，其实都没有过大脑。它们全是从他的心理结构里蹦出来的。这些话有它特定的功能，就是他在官场中，因为收入待遇，因为他的自我评价，因为新的形势而有了心理问题，但又摆脱不了，于是，用这些话来对自己的心理问题进行治疗。

我把一些人通过说一些话来治疗自己的心理问题，称之为“语言疗法”。

语言疗法治不了心理问题，但说了之后，症状减轻，一个人舒服了。

语言不仅暴露一个人的思维、认知、档次，而且暴露一个人的心理秘密。由于无论是

在个人心理分析、社会心理分析，还是在阶层心理分析中，对语言的分析都非常重要，下面，我要先停顿一下，讲一下语言疗法。

3、各个阶层的“语言疗法”

我有一个看上去很奇怪的观点：一个民族、一个地方骂人的话越多，越脏，越狠，那个民族、那个地方的人的精神结构越畸形，也就越有心理问题。因为很简单，脏话的功能就是排泄人的郁闷、受挫、攻击性等，它们都是人的内心已经被破坏的结果。

一个心理比较正常的人，平时是不大会用脏话、狠话、激烈的话来表达自我，以及他和别人，这个世界的关系的。反过来说，**当一个人平时说话比较脏，比较狠，比较激烈的时候，他内心里想干的一件事情，就是调整和别人、和世界的关系。**

废话和屁话呢？也同样如此。一个民族的废话和废话越多，这个民族的心理越阴暗。

所以，碰到一个喜欢说脏话、废话和屁话的人，我们的第一反应，如果是觉得这个人无聊，那就有必要反思一下了，这证明我们其实很没有心理洞察力。我们的正确反应应该是：这位仁兄想用这些无意义的话来治疗自己的什么心理问题呢？

今天的中国社会，大家玩语言疗法非常出色，让人钦佩。背景很清楚：整个社会的心理问题相当严重。

有的语言疗法，比如骂人的脏话，属于全民共享，没有阶层色彩。说一句“我X”，治疗一下自己，这是最低档的语言疗法了，没有分析的意义。

高档一点点的语言疗法，有特定的内容，但携带着情绪，或者表达夸张。以我的观察，它具有了阶层的色彩，每个阶层玩的内容都不一样。比如，处在社会下层的网民喜欢在网上骂骂咧咧；公务员喜欢发牢骚的；出租车司机喜欢向乘客炫耀他知道各种内幕之类……可以说，仅仅从语言的内容，就可以知道一个人的阶层身份。

还有更高档的语言疗法吗？有，不过不是社会中层和下层们玩的，是社会上层玩的。因为这些语言不仅不粗俗、携带情绪，而且有政治、学术色彩。

我们从未看到马云、柳传志、王石、马化腾、任正非、张瑞敏等人在网上骂骂咧咧、发牢骚、炫耀他们知道的内幕，对不对？他们都属于我后面要讲的阶层等级的NO2。

但这并不表明他们处于他们那个阶层地位，没有产生心理问题。恰恰相反，不仅产生，而且严重。他们也必须玩语言疗法，只是玩得非常高档，不是在喷，在发泄，而是对自身的利益、处境进行担忧、关切。

普通人和成功人士，社会中下层和社会上层，哪怕产生了心理问题要进行语言治疗时，居然也如此不同！

处在中国社会阶层等级第二等级的NO2们如何玩语言疗法呢？我们来看一下联想集团

总裁柳传志先生非常推崇的一种东西：精英民主。还有柳先生非常害怕的另一种东西：民粹主义。

如果柳先生向我们发表演讲，他会这样说，他不反对中国走向民主（在后面的阶层心理分析中，我会证明他说的是真心话），他希望改革。但他心目中的制度是精英民主，就是高层是被精英选举出来的，不是一人一票的民主。

意思很清楚，老百姓没有投票选举的权利，选谁，只是精英——即有权有钱有学识的那帮人——说了算。政治是这帮人的私有财产。好像只有政治是他们的私有财产，他们才能保护好自己的私有财产。

民主就得承认老百姓也可以投一票吧？可以说，一人一票的民主，在世界上已经是公认的了。这种背景下，还在鼓吹把老百姓当白痴和奴仆看待的精英民主，这不是有什么勇气，而是有心理问题。

我的意思是：如果你从柳总身上看到的只是敢于对抗潮流的勇气，而不是他的心理问题，我会说其实你的洞察力很迟钝，你没有看到：柳传志很想要这个东西，是因为他在心理上非常需要。

就是说，他说“精英民主”有一个心理背景：感到害怕——害怕自己的巨额财产，哪一天就被抢了。于是，他用这个词语来对自己的害怕进行治疗。

只要敢面对真相，真相就是如此简单。

问题是，害怕的对象是谁呢？两种人：一种是政治上层，即中国社会中位于第一和第二阶层等级的权力群体，后面会有分析；另一种，就是社会下层，据说，他们骨子里就渴望“打土豪分田地”，而柳传志等人正是大土豪。

可是没见到社会下层就起来干了呀。柳总们的害怕，只是一种充满了不确定性的害怕：社会下层会不会干，哪时干，没有人知道。但必须防，必须感到害怕，万一哪天真的干了呢？

看到没有？**如果我们在一个人面前没有安全感，那么，为了防止他万一真的伤害我们，我们即使不在行动上先发制人，在心理上也要先发制人，假定他真是有威胁的。**

但不确定，就无法在心理上进行有效的防御。你害怕什么，却又无法有效防御，对于你来说，将是不堪承受的折磨，因为一方面你害怕，另一方面，你面对的是虚无，在心理上被解除了武装，陷入精神紊乱的焦虑状态——大家有没有黑暗中走在街上的体验？是不是既害怕有人威胁自己，又不知这个歹徒是躲在哪儿？

碰到这种情况怎么办？必须同时治两个心理问题：害怕；无法确定威胁所带来的焦虑。

对于柳总们来说，“民粹主义”这个词正是治疗这两个问题的语言。这是一个看似挺有文化的学术词语。为什么它有治疗功能呢？原因是：

A、它从学术层面，确定社会下层确实要“打土豪分田地”，柳总们的害怕是有历史——从而还有现实——依据的，是合理的，不是疑神疑鬼了。它可以让柳总们自我说服威胁是真实的，把弥漫的不安全感化为心理的害怕；

B、既然这是一个真实的威胁，也就可以作出防御。它看上去消除了焦虑；

还有一个比较阴暗的方面，就是借助这个有点污名化的词，柳总们瞬间就把社会下层的一些可能只是公平的诉求妖魔化，而自己则稳居正人君子的角色，获得了道德优势。柳总们的心理语言是：既然要“打土豪分田地”的那帮人，以及他们的诉求不是什么好东西，我防御有什么不对的呢？在心理上，马上回应了所有可能的指责。

我为之一叹：语言就是这样可以让一个人自己骗自己，不，让一个人产生心理问题，然后又用它来进行治疗。

但语言疗法从来不会成功。原理是：我们说一句话，玩一个动作，可能会对别人造成一种杀伤，但也会反过来对我们的智力、心理造成杀伤。喜欢说脏话来治疗自己的人，格调会越来越低下；喜欢发牢骚的人，理性能力会越来越差；喜欢说“民粹主义”的人，心理上的害怕会更加严重，因为它的威胁好像变成真的了。

这绝对是一个铁律：用害怕来治疗害怕，结果是更加害怕。我把这句话，送给所有感到害怕的人参考。

4、离开了体制的庇所，有些人的生活会悲惨很多

前面延伸了一圈，现在让我们回来。

不知道你在我的公务员亲戚面前有什么感受，反正我的感受是一阵悲凉，甚至有些鄙视。

我的悲凉在于：他父母引以为傲的儿子，原来也就这点出息，对这个世界根本就没有多少认知能力，后面马上分析。

我的鄙视有两点。第一点涉及到人品。这是一个不诚实的人。一方面，他即使自己一个月工资账面上只有 3000 元钱，也可以在月工资 6000 元的同学面前耍优越感，因为他在福利、工作环境、医疗，包括以后退休的收益等方面，远比别人优越；另一方面，却又要在大众（我也是大众）面前叫苦装惨。这种得了便宜还卖乖的姿态只能让人厌恶。

我实在是忍不住要指出这一点：他涉嫌以让自己显得低智商为代价，侮辱别人的智商。

第二点涉及到能力。以他的能力，真的只能在体制内混饭吃，在市场上去讨生活，他是不行的。如果用好听一点的词语讲，也许他有能力，但他的能力结构不合适市场的需要。

我是怎么知道这一点的呢？语言，语言把他出卖了。我们来考察一下他的逻辑：

（1）、我是高素养人才，我就应该有高收入、高待遇；

（2）、为什么说我是高素质人才？因为我读了那么多年的书，我通过了难度非常大的公务员考试。

看到没有？推理的第一步就错了。即使你是高素质人才，只要你没有创造出什么价值，你的这个“高素质”就毫无意义，没人有义务要给你相应的回报。你会读书，会考试，别人就欠你的了？你做一件事付出了较高的成本，纳税人就有义务要开高工资来补偿你？搞得好像会读书会考试，就有理由要纳税人用高薪好吃好喝地养他一样。这实在有点无赖。

不承认这一点吗？那就得承认这个预设：你很伟大，你是上帝，或者，你是特权阶层。同时，还得承认，按照你的逻辑，你会煽自己一耳光。因为那些千辛万苦做生意却亏了的人也有理由叫社会补偿他了，那些投入了很多金钱、笑脸、忍耐才得到一官半职的人，也可以理直气壮地贪污，索回成本。

第二步则非常有讽刺意味。一个自认为高素质的人，居然不知道考试的能力不等于做事情的能力，更不等于创造价值的能力，而关于这一点，恐怕一个文盲都知道。以通过公务员考试自傲，搞得那张试卷好像有什么神秘的治国方略一样，当别人没有文化吗？

当然，我知道跟他讲这些是没什么用的。这并不仅仅是他在心理上并不愿意去听，而是在认知上理解可能都困难。一个并没有能力的人，只能靠学历、学校、考试这类东西来壮胆，来博弈，来对自己的无能进行治疗。但真正有能力、有自信的人根本不会去强调这些东西。

我对他说的话是：还是不要辞职了吧！

说完后，我在内心深处好想对他说：你该做的事情，不是对自己进行语言治疗，并把垃圾排到我这儿，而是怀着感恩的心态，好好地感谢一下党，感谢一下政府，感谢一下纳税人，是他们给了你在体制内的机会，并且养着你，否则，你的日子会比现在惨很多！

同时，感谢一下父母供你读书，感谢一下自己会考试！

在电话那头，传来一个声音：“您是说不辞职要比辞职好很多吗？”

我回答：“废话！”

5、一个容易成为心理动物的人，在社会变化中往往无法在心理上站稳

到这里，你应该可以看得出来，我的公务员亲戚，明显就是一只心理动物，心理已经紊乱。

而一个容易心理紊乱的人，在头脑的认知上，真不怎么样。前面，我已经描述了这一点。

我还想说，在悲凉和鄙视之外，我对他还有遗憾。很遗憾他缺乏两种非常重要的能力：

避免断更，请加微信12257791460

看清宏观现实和预见未来。

当然啦，要具备这两种能力，我们至少得具备一点点抽象思维能力，不要总是习惯了形象思维，一抽象大脑就混沌一片理不清头绪了。而我下面要说的东西，可能有一点点抽象。

谁都想改变命运。但对于一个既无法拼爹，也无法拼老婆的爹，而只能依靠自己单打独斗的人来说，没有这两种能力，想从社会下层往上爬是相当困难的。因为很简单，**你只有两种东西可以帮到你：能力和机会。**

能力不用说，是一个人安身立命的基本要求。但机会并不掌握在我们手中。那么它从哪儿来？从宏观现实，以及社会变化中来。它要求我们对宏观现实，以及社会变化，能够有一个把握，以便从中发现机会，规避风险。

要解释一下，宏观现实并不是我们所看到的那个社会现象，这个太狭窄了，它只是整个现实的一个微小的方面，就像一片树林里的一棵树木那样。不，也许还不能这样比喻，因为社会毕竟不是自然界，我们看得到的，是现实，看不到的，也是现实，而最能决定现实是什么的，往往在很多人的眼睛、头脑、经验、心灵之外。

哪些东西决定了现实呢？我可以列出一个清单：高层权力的想法；政治结构；社会结构；经济结构；阶层关系；社会的价值观念；各阶层的博弈能力和态势；人们的社会心态……每一个看上去都很抽象。而像我的公务员亲戚这类人，往往缺乏对抽象的东西的理解和把握。

所以，我们所说的宏观现实，其实是由政治、社会、经济、文化、心理等宏大的构造的。我们的处境和命运，以及心理状况都受到它们的影响。

预见未来的能力呢？就是能捕捉到变化，以及往哪儿化。这一点，在对现实的心理分析、政治分析、社会分析一样，正是本书的主题。

一个容易成为心理动物的人，在社会变化中往往无法在心理上站稳。而站不稳，不仅看不清楚前面的路该怎么走，而且会作出错误的选择。比如，我的公务员亲戚居然要辞职！

第一章 中国的大变化

6、活在社会中，我们每个人的处境和命运，受到六种因素的影响

在无知的基础上进行选择，只是一种盲目的愚蠢。

我相信，我的公务员亲戚的头脑，已经被自己的心理劫持，在那种心理情境中并没有看到这个残酷的现象：活在社会中，我们每个人的处境和命运，受到六种因素的影响。

第一个因素：家庭出身。

搜索微信，添加微信12257791460

这个因素我不想多说了。我知道能看到这本书的，既有已经成功的精英，也有家庭出身较好的官员子弟、富人子弟（我还是不说你们是官二代、富二代了吧，呵呵，因为你们看我的文章和书，已经表明了你们和传说中的官二代、富二代有本质的不同），但更多的恐怕是出身于平民家庭的人。成功的精英多是出身于平民家庭，大家非常了解自己的家庭根本帮不到自己什么，几乎全靠自己的努力、能力和抓住机会。官员子弟、富人子弟，一定清楚家庭帮了自己什么，加上自己的素质，想不成功都难。至于平民子弟，更是痛切地了解家庭出身让自己在努力奋斗的路上，是多么的艰难。一切都只能靠自己。

但无论你怎样，请不要以父母为傲，也不要怨父母，真的。这不仅仅是人品问题，更是层次问题。出身在官富家庭，那只是你中了自然的彩票，不是你的本事。而出身在平民家庭，你没有中彩票，但也不是你的原因。

素质低了，才是你自己的原因！

第二个因素：你自己。

这个因素我也不想多说。对于平民子弟来说，成功和失败都跟你有关，你自己不行，神仙也帮不了你。上帝只救愿意自救的人。

第三个因素：别人。

说别人会影响到我们的处境和命运，其实只是一个常识。用社会学的语言表达是：他人的选择会影响、制约到我的选择。

举一个例子就清楚了：一帮人去疯狂炒房，推高房价，一定会影响到我的处境和命运，让我买不起房。我是他们牟利行为的受害者，尽管，这帮人我从来就不认识，见都没见过！

第四个因素：制度、政策

制度是干什么的呢？管人，管事，管分配资源的。你在制度中处于一个好的地位，你就可以管别人，你分到的资源就多一些，反之，你则被别人管，你分到的资源就少得可怜。

政策呢？直接就是分配资源、调整利益。

比如，养老制度，就可以让我的公务员亲戚，有一个好的退休生活。体制外的人呢？恐怕不敢之样想。

很多人之所以要去影响制度、政策的出台，其实就是为自己去争一分利益。

第五个因素：政治社会和经济背景

政治社会和经济背景，其实就是我们的处境和命运的背景。

从大的方面来说，一个人生活在文革时代，和生活在现在，处境和命运肯定不一样。

这是背景的不同。一个小老板在 20 世纪 80 年代到 90 年代初，命运和现在肯定也不一样，那时候只要开厂就可以赚钱，现在则要抱好亏损的心理准备。这也是背景的不同。

第六个因素：运气。

如果说家庭出身是自然的彩票，那么，运气就是社会的彩票。中了自然的彩票，那是没办法的事。但社会的彩票呢？一半是纯粹的概率，但另一半则跟你的素质有关，因为它很大程度上就是机会。所以，你要有一个好运气，你就得变成一个可以获得好运气的人，你起码要素质高些，人品好些。

第四和第五个因素，可以合为“社会环境”。

7、如果要预见未来，我们必须以吃地沟油的命，操中南海的心

下面，还原一下我的公务员亲戚沦为心理动物的政治、社会背景。先让我们记住两个很有用的原理。相信我，真的非常有用！

A、 一定已经先有了改变宏观现实的社会事件发生，而且会继续发生，才有一帮人的心理紊乱。简而言之，当这个社会，很多人出现心态的迷茫，焦虑，不安等，社会变化就已经来了。

理解这个原理，简略的分析就可以了。我们活在现实之中，心理是和现实绑在一起的，用我的比较抽象、也比较装学术逼的说法就是“心理结构和现实结构同构”。什么意思呢？就是现实不动，很多人的心理是不动的，因为比较稳定，但现实一动，一改变，心理也就跟着动了。但又不知道现实是怎么改变的，朝哪个方面，在这个时候，心理就暂时悬空了，既脱离了原有的现实，又跟不上新的现实，因此出现了紊乱状态。

政治家、哲学家、社会学家、心理学家们深谙这个原理。他们仅仅从人心的变化，就可以知道现实，甚至看到未来。我们也应该学会有这种思维，从人心的紊乱中看出现实的改变，以及改变的方向。

即使看不到，记住这一点也是很有用的：当人心变了，社会肯定要变！反过来也如此！

切记！

B、社会的变化遵循着这样的模式：先是有什么问题，然后是主导这个社会的人头脑里、心里怎么想，再然后，才是这个社会中的大多数人有什么样的反应，最后，经过一翻博弈，社会变成了另一个样子。

这个原理很普通，对吧？但很有玄机。简单来说就是，你如果要具有预见未来的能力，不能当心理动物，不能只是抱怨或盲目跟从，你要先以吃地沟油的命，去操中南海的心。

从对宏观现实的把握上，大多数人只能被社会变化的大潮裹挟而走，但最高层却可以

避免断更，请加微信12257744460

总揽全局；而从聪明才智上，必须假定最高层比我们要聪明得多，我们能想到的，他们肯定已经想到了，而他们想到的，我们可能并没有想到。

故此，第一步，我们必须看到社会的问题所在，并且站在他们的立场来想一想会怎么干；第二步，这么干，会对社会的走向，会对我们的命运有什么样的影响。

以为最高层怎么想和我们无关不仅是错误的，而且愚蠢。原因不解释。

好，讲完了这两个原理。我们来描述一下引发我的公务员亲戚，以及他的同志们集体采用语言疗法的政治、社会背景。

背景就前面我强调的，过不了多久，就是十八届三中全会及其后，中国的执政最高层就要换届。而这个换届，必然会引发中国的剧烈变化。很简单，过去的一套，已经很难持续了。我估计中国的政治结构有一个重构的过程。

具体来说，很可能发生这样的事：

（1）、反腐力度变大，而且跟过去的反腐很不一样（因为要较大程度地重构权力结构）；

（2）、强化对社会的控制力度；

（5）、整顿权力体系。

……

所有这些可能性构成了中国社会变化来临前，很多人心理紊乱的背景。于是，我的公务员亲戚凌乱了。

7、在社会变化中，注定有三种人会惊慌失措

很遗憾，在接下来的社会变化中，注定有三种人会惊慌失措。

第一种人是肤浅的经验主义者，就是那些经常说“经历过才明白”，依靠社会经验来生活，来作判断的人。广场上跳舞的大妈、带女学生开房的校长、看天吃饭的农民、从来不关心国家大事的小生意人、只顾享受小情调的小资……全属于这一类人。他们的人数相当多。

他们对于社会的变化非常迟钝，往往要很多东西已经成为现实，成为他们眼睛所看到的东西后，才看得清楚，甚至都看不清楚。

这类人被绑死在了现实上面，眼界只及于狭隘的生活领域，根本看不见变化，所以变化一来，现实一松动，他们的心理就紊乱了。

这类人，就是我前面所讲的，形象思维很发达，抽象思维能力不行的人。他们无法抽象地把握这个社会。

如果你还不明白，那么让我们做一个想象力的实验。假定你插上了翅膀，飞上了天空。飞上天空干什么呢？往下看。天空的下面，就是一片平房。

好，你看到了什么？

你看到下面有很多平房，它们就像迷宫一样，然后，在平房旁的街巷里，有很多人，像昆虫一样蠕动。再细看，平房不远处，正在刮起狂风，卷起无数沙尘向平房涌来，大有吞没平房之势。但是，那些在在街巷里蠕动的人，根本就不知道生存环境已经剧变，自己马上就将陷入灭顶之灾。

你所看到的这些人就是第一种人。他们欠缺超出狭隘的社会生活领域的思维和眼光，无法像别人那样借助抽象思维，飞上天空往下看。打一个不太贴切的比方，他们有点像柏拉图所描述的“洞穴人”，只看见真实事物的影像，但看不见真实。

第一种人更多是平民大众。他们的生活环境导致了他们的变化很不敏感，这好像可以理解。 联系微信客服1225791460进同步更新群

但第二种人不是平民大众，而是这个社会的既得利益者，事实上在变化来临时也会惊惶失措。比如我的公务员亲戚和他的同志们，还有很多官员，很多有点钱的老板，也包括很多垄断企的管理人员和员工。以我和他们的接触经验，他们在心里普遍抗拒变化，对变化的来临没有心理准备。

看上去很奇怪，既得利益者虽然也有很多人在智商上非常平庸，但也不乏头脑灵光之辈，有些还是精英。而且，他们应该对变化保持敏感，因为他们对自己的利益非常敏感，变化一定会威胁到利益。可是并没有。

为什么呢？是因为他们在心理上，已经被利益绑架，而他们又被自己的心理绑架。他们拼命地想维护现实，也就是维护自己的利益，不愿意现实被改变。而**正因为无法跳出自己的这种心理情境，因此根本就看不见变化，一旦变化来临，就有猝不及防的感觉。**

第三种人是那些习惯了现实的安逸，和现实没有紧张关系的人。他们有点像我所讲的温和型性格的人，与世无争。而正因为和现实没有关系紧张，他们无法捕捉到那些可以改变现实的因素，对于变化非常迟钝，一旦变化来临，他们在心理上和现实的关系就会被颠覆，心理结构就会受到冲击，将不知如何反应。

以上三种人，不知你是哪一种？或者，都不是？

第二章　沉闷时代来临

1、在未来几年，我们要面对的，可能已经不是什么“用工荒”，而是大规模的失业！

无论我们对变化有没有心理准备，我们所生活的这个社会，背景正在更换。

背景的更换，在于现实的问题已经很严峻，要维持秩序的稳定，再也不能按过去那样玩了。关于政治、社会背景，面前我们已经说到，现在说一下现实问题，因为高层怎么想，他们对未来中国的布局，是有明确的现实问题意识的。

第一个问题：经济风险。

当然不用我提醒经济有很大风险，很多人都知道，政府当然也知道，高层更是非常清楚。可以说，这已经是一个常识。

经济的风险到了什么程度？我有一个朋友正好可以回答这个问题。

他是一个小企业的老板，做实体经济的，生产服装。在我们眼中，这样的人日子应该很好过。

但这是过去的事情了。现在他已经焦头烂额。他告诉我，从 2010 年后，他的厂就亏了，政府收的税特别高，订单减少，工人工资提高，而产品根本就无法提价，又不是什么品牌企业，在行业的利益链条上处于下端，没有多少利益分配的话语权。这一局面撑到了 2012 年初，他裁了一些员工，到 2012 年秋的时候，他告诉我，可能已经撑不了多久了。

这句话给我以巨大的震慑。想起过去几年，我们一再喊“用工荒”，而没有想到“用工荒”恰恰就是“失业潮”的前奏曲！我的意思是，在未来几年，我们要面对的，可能已经不是什么“用工荒”，而是大规模的失业！

这并不是在疑神疑鬼。我曾经在广州的几个招聘市场走过一圈，强烈地感受到 2012 年以后，中国经济非常诡异，一方面，工作仍然在招聘工人，好像还招不到人，另一方面，订单已经减少——**招人已经不是为了利润，而是为了维持企业的生存，那也就意味着，离无法生存已经不远了！**

我想说，随着实体经济做不下去，过去关于“血汗工厂”的话题恐怕要改写。人们不会谴责老板们如何如何无良地压榨工人了，而是会思考，如果工厂垮了，实体经济玩完了，大家怎么办？恍然之间，我们才发现，某种意义上，老板和工人也是一根绳子上的蚂蚱。

关于经济的风险，这是具体个案。而宏观的经济格局，更是充满风险。“钱荒”，以及央行不停地印钱，中国的 M2 一直升高已经说明一切了。这方面的探讨还是交给经济砖家去吧。

我想探讨的是：如果经济的风险引爆，即变成经济危机，会有什么后果？

后果可以从美国 1929 年的经济危机、1949 年国民政府的经济崩溃中借鉴。

美国的那次危机，完全就是一场活劫。损失不说了，很多人一夜回到解放前，1700 万人失业，半失业者不计其数，很多中产阶层纷纷破产。其中，大量的人饿死。只有很有钱的人，才躲过这一劫。

如果是在欧洲，或是别的地区，这样的经济危机是一定会引发社会大动荡的。但毕竟是发生在美国，它逃过了革命。但尽管如此，它也没有逃过改变一个国家的改革。罗斯福上台了，推出了“罗斯福新政”，一个重要的内容就是对社会下层搞福利制度。

当今世界的经济学牛人、诺贝尔经济学奖得主，同时也是美国人的保罗·克鲁格曼对这段历史非常熟悉。他说，在 1929 年前的美国，你不要说搞福利制度了，就是你主张对富人征税，也是政治不正确的，你马上会被说成是从欧洲来的危险激进分子。

但结果如何呢？从 1933 年后，一直到今天，在美国，谁敢反对给老百姓福利，那才是政治不正确。

1949 年在中国发生了什么事情，地球人都知道，中华人民共和国成立了，国民政府败退台湾。而 1949 年，也正是国民政府的经济崩溃之年。崩溃到了什么地步？极度通货膨胀，老百姓饿死无数，它发行的那些金圆券、银圆券，也就只能用来开屁股。

经济危机的破坏力，无论如何都无法低估。

需要注意的是，在中国，如果有经济危机的话，那么，并不是直接冲击政治结构，而是先冲击社会结构，然后再携带经济危机、社会危机的双重破坏力冲击政治结构。

。。。。。。

所以，必须想办法不让经济风险转化为经济危机，至少要延缓它的步伐。

2、

略

3、

略

4、一个不能预见到未来要加薪的公务员，在政治上并不成熟

到这里，我想说一下我的公务员亲戚，其实非常短视。

避免断更，请加微信12257914600

。。。。。。

所以，如果小弟暂时还没有得到好处，小弟的正确反应绝不是发牢骚，威胁说要辞职什么的，而是去想一想老大的难处，现在碰到了什么困难？

不想当将军的士兵不是好士兵，但士兵想当将军，必须先站在将军的立场想一想，而不是只站在自己的立场去想问题。对于公务员来说也是这样。

完全可以想象得到，对于公务员来说，加薪是注定的。我认为这一时间甚至不会很长。

一个在现在威胁说要辞职的公务员，一个叫嚷收入低的公务员，一个不能预见到未来要加薪的公务员，在政治上并不成熟。

5、中国就要拐弯了，同志们！

可以说，中国的大变化，第一个重要内容，就是在权力内部，调整上面和下面的关系，强化高层的权威。改革是需要权威的，没有权威的改革，说话没有人认真去执行，怎么进行得下去呢？

关于这个内容，我们在前面已经讲了。

那么，第二个重要内容，就和体制外的每个人息息相关了。这个内容是：调整国家权力和社会的关系，加大（而不是放松）对社会的控制。

看上去逻辑也是很清楚的：是治理这个国家的人说了算。权力本来就是一个人 A 支配另一个人 B，哪轮到 B 来指挥 A 怎么干？

还记得我和一个做生意的朋友有过一个讨论。当时还处于这种情况，到微博上一看，以为中国就要发生起义了，很多人对自由啊、民主啊、公正、法治啊这类东西念念有词，颇有情绪。而在网络反腐上，网民甚至成了一个扒粪群体和压力集团。他就以为，从那时开始，社会会进一步宽松。

我只能呵呵，对他说，这太天真了，很多人已经忘了这样一个事实：在实力不对等的情况下，弱势的一方，根本不可能逼强势的一方给你什么东西。这个东西对于他保持强势地位来说生死犹关。即使在确保强势的情况下，他愿意给你一点点这些东西，也不能是你伸手索要，搞得他欠你的，而是他主动拿给你，让你表示感激。

我不知道你是否听懂了我在说什么？这是一个类比，对，类比。

。。。。。。

中国就要拐弯了，同志们！

避免断更，请加微信12257914600

6、

为了清楚地说明这一点，必须讲一下社会的演化。

有一个词“社会溃败”，它是社会学家孙立平前些年用的，描述那时候他所看到的中国社会的演变。我们在前面所说的阶层固化、道德沦丧、社会冲突，等等，都是社会溃败的表现。

中国社会的溃败，演化到现在，是什么样子了呢？

我的发现是：现在的社会溃败，已经表现为社会腐烂。用“社会腐烂”这个词，更能准确地描述现在，还有未来一长段时间内中国社会的状态。

有些人曾经担心，中国社会的贫富悬殊、阶层固化、社会冲突，会不会导致社会崩溃。这种忧国忧民的精神是值得赞赏的，但太悲观了，答案是：不会。

认真看一下社会冲突，就可以发现这个答案。

马克思在《共产党宣言》里，描述资本主义社会时是这样说的“整个社会日益分裂为两大敌对的阵营，分裂为两大相互直接对立的阶级，资产阶级和无产阶级”。这种社会冲突是很可怕的，因为是一个阶级和另一个阶级干，是你死我活的。

但我们过去、现在，可能还有未来一段时间内的社会冲突并不是这样。确实有很多社会冲突，但基本上是这个阶层中的这伙人和那个阶层中的那伙人，以及同一阶层中的这个人、这伙人和那个阶层中的那个人、那伙人的冲突，不是这个阶层和那个阶层要干起来。不错，有仇官、仇民、仇富、仇穷的现象，但这最多只是社会情绪，而社会情绪最多可以让人们闹一下事，闹完就散了，缺乏对阶层的动员能力。

就是说，中国的社会冲突，不是以阶层为单位，而是以个人为单位。而且，这种社会冲突，更多是发生在心理层面，而不是社会层面。它离英国哲学家霍布斯所说的“每个人对每个人的战争”还相当遥远。

社会冲突，尤其是群体性事件，总是让人害怕，但必须看到，我们存在强大的国家力量，它可以平息任何的社会冲突。只要控制住秩序，社会结构就不会断裂，崩溃。

如果我们把社会结构比做一根树枝的话，既然社会溃败不是以折断它的方式，那么是以什么方式？

以让它腐烂的方式。多年来的中国社会演化，由于存在强大的国家力量的控制，最主要的方面，并不是大家去冲击社会结构，导致它崩坏，崩溃，而是对社会结构进行腐蚀，是

以人心腐烂的方式，让社会结构腐烂。而在强化了国家力量控制的今天，这一点更加明显。甚至可以说，它最终确立了这个路径。

个人是社会结构的一个组成单位，如果大家烂了，社会结构这根树枝，也就腐烂。到时候，不要用力去折，只要轻轻一碰，它就会完全散架。

每个人烂下去，是一种深度的，而且难以挽救的社会溃败，它比经过阶层冲突而导致社会结构断裂、崩溃严重多了。因为树枝折断，还可以修复一下，都腐烂了，谈修复就比较可笑了。

7、他们都会撤

经过以上的分析，我们看到，中国的政治社会经济背景已经发生变化。我们已经进入了一个新的时代。

这是一个沉闷的时代。它和以往大大不同。

我预计，很多关心公共事务的人，在受挫中，一定会变得很累。于是，他们会玩心理保护，会撤。撤到哪里？撤到自己的私人生活，觉得应该关心一下自己了，关心自己的身体健康，关心自己的家庭。

他们当然仍然会关心国家大事，但和过去不一样的是，在心理上已经和它拉开了距离，只是看着政治、社会、经济领域发生了什么。而在过去，他们在心理上是投入的。

我相信不仅仅是知识分子这些中产阶层在撤退。很多人也会这样。

原因很简单：如果发现很多东西改变不了，那自己身上还有点东西，那就去抓住这点东西吧。

8、一个心理保护机制的启动，决定了沉闷时代的来临

人们不想在公共领域去说话，去监督政府，去伸张权利，去积极进取，而是退回私人生活，退回自我世界，退回现在能抓住的一切，正是一个社会陷入沉闷的标志。

用心理分析我们马上就可以发现，人们之所以这样做，是要在心理上保护自己。他们要在心理上远离风险，远离无力，远离绝望。

就是说，在政治社会经济背景下，有一个心理保护的机制被启动了。这个心理保护决定了沉闷时代的来临。

在这个世界上，当一种东西 A 出现的时候，肯定在此前已经出现东西 B、C……了，它们又碰到了某些东西，才可能导致东西 A 出现。

沉闷的社会心态、社会状态正是如此。在沉闷之前，这个社会肯定有过希望，有过愤

想看断更，请加微信12257891460

怒。对此，我们过去一直在体验。在这些情绪的驱动下，人们行动，呼喊，发泄。但最终如何呢？没有什么作用。在这种情况，我们的心理机制就被启动了，为了在心理上生存下去，我们不能再怀有希望，因为这无疑是在愚弄、欺骗自己。我们也不能再体验到愤怒，因为这样只有一个结果，就是让我们更痛苦。

想一想，当我们有一个希望时，是不是有一种心理能量？心理上的力的方向，是不是由我们指向外部世界，指向远方？当我们愤怒时，心理能量是不是也很大，力是不是也是指向外部世界？

如果我们希望的东西有一点点实现的可能，我们不会感觉到挫败。挫败是一种非常糟糕的心理体验，因为它相当于你对外部世界投入了一股心理上的力，但是，碰到了障碍，它迅速地、强度很大地弹回来了，击中了我们的心理结构，我们相当受伤。

受伤一两次无所谓，我们还可以打一下鸡血，通过强迫或暗示，让自己看起来内心强大，仍然不放弃希望。但如果一直挫败呢？你恐怕就无法主宰你的自我了，对不起，它要自我保护，要在心理上撤退，不敢再抱希望。

不敢再抱希望，我们心理上的力，指向的就不是外部世界，而是指向自己。问题在于，希望的力是由我们心理上发出，指向外部世界的，不可能指向我们自己。那这里就发生了这样的心理事件：力在我们的心里受阻，心理能量淤塞——它就是沉闷。

愤怒也是这样。在心理上，我们想通过愤怒来获得力量感，想通过经改变现实。它倾泄出去了，但毫无作用，我们会有两种内心深处的体验，感到空虚，感到无力。如果有风险，那么我们还有另一种体验，感到害怕。

所以，愤怒也不能一直玩下去。如果愤怒一直无效，我们的心理能量就会衰竭，空虚、无力让我们没有心理动力去说，去愤怒，害怕也说服我们不要愤怒。结果和希望受挫一样，我们陷入沉闷。

9、最怕的并不是人们有愤怒——因为它完全可以看得见——，而是看上去不再愤怒了

很多人担心，一个弥漫着愤怒的社会要出大事。但心理分析可以告诉我们：不会。

民众的愤怒，本质上是一种弱者心态。它是一种有害的心理能量，一旦存在，就需要消除。民众有愤怒，并且表现出来，只是表明他想改变让他愤怒的现实条件，而非就是不依不饶要去干什么。同时，愤怒也表明，他还处在受到刺激后，心理受伤的阶段，而非绝望的阶段。咬人的狗是不叫的。一个绝望而要去做什么的人，愤怒深藏在内心深处，绝不会表现出来。

因此，愤怒只是支持“发泄”，而“发泄”是短时的，影响注定也有限，“发泄”过后，一个人就会收手，因为没有心理能量支撑了，除非下一次蓄积心理能量再来。

现实也恰恰如此。从十几年前，一直到进入沉闷时代前，无论社会怎么不公平，人们

起码是享受到了它的好处的。多数人再失意，他的自我、生活确实并没有坏到一塌糊涂，对于改变命运，改变处境，都仍怀有希望。也就是说，骨子里，人们对于“现在”有着眷恋。

另外，“未来”是不确定的，谁知道会更好还是更坏呢？也许坏得一塌糊涂也说不定。

在这种情况下，对“现在”骨子里有着眷恋的人们，虽然渴望发泄，但在内心里，他会无意识地阻止自己，以避免把事情闹到不可收拾。

就是说，当人们愤怒的时候，离出大事还远。

最怕的并不是人们有愤怒——因为它完全可以看得见——，而是看上去不再愤怒了。

为什么呢？因为愤怒是写在脸上的，它发生在社会表层，谁都看得见，而看得见，就可以防御；但是，当一个人，一个社会沉闷之后，很多事件，就发生在人们内心里了，你不一定知道，除非你具备一定的心理分析能力。而不知道，你就无法防御。

危险是从一片鸦雀无声开始的。一个沉闷的社会，无论表面上多么繁荣，多么风平浪静，都是一种假象。那只意味着，群体性事件，社会冲突不再在社会表层里发生，而是转移到了人们的内心里发生。而在人们内心里所发生的一切，终要转化成社会事件，郁积的心理能量一旦被点燃，往往会让人措手不及。

10、沉闷的前方就是烦闷，但没有人知道，这条通往危险的路有多长，会不会拐弯

对于中国社会来说，在沉闷之前，是希望和愤怒的交织。

而在沉闷的前方，就是烦闷。

如果说沉闷只是危险的开始，那么，烦闷正是一个社会可能会出大事的社会心理特征。

美国“码头工人哲学家”霍弗曾经描述，各种“群众运动”发生前，社会上几乎都有着烦闷情绪。法国大革命之前如此，纳粹德国上台之前也如此。

为什么沉闷的前方就是烦闷呢？有一个故事可以用来为我们演示一下。

这个故事是我从一个做生意的朋友那儿听到的。故事的主角是他手下的一个员工，我们姑且把他叫做 Z 员工吧。

Z 员工 20 多岁，还没有结婚，在我朋友的公司里工作比较努力，但家里来自西部农村，负担较重。因为可能比较自卑，也不擅长人际关系，他在公司里颇遭受到一些人的排斥，为此，他很郁闷，有时候也比较生气，但都忍了。

朋友说，Z 员工的忍受并没有让某些同事收手：欺负一个老实人干呢？他们还变本加厉，暗算，甚至故意捉弄他。结果，有一段时间，Z 员工变得相当消沉，什么话也没说。在后来，

我朋友就听到了他和同事打架，差点出了人命。

这是一个让人伤心的悲剧性故事。我发现，Z 员工的心理历程，几乎和中国人这么多年来在心理上的演变轨迹相似。不同的只是，我们现在只是处于沉闷的时候。

以 Z 员工的性格，为什么会和同事打架呢？这样的老实人之所以爆发，原因在于即使他忍耐退让，会让他生气的事情仍然存在，而且还在恶化。在他已经消沉，沉闷后，问题仍然没有改观。这种状态，肯定会让他烦，他也就从沉闷状态进入了烦闷状态。进入这个状态后，如果遇到刺激，就容易爆发了。

中国的社会心理也是如此。正如我前面描述的，大家是撤退了，撤退回私人生活，撤退回自我世界，但这只是一种心理保护，撤退了，社会的不公、贫富的悬殊、阶层的固化、雾霾的毒害、社会道德的沦丧、机会的缺失，所有这些问题就解决了吗？没有。我们的鸵鸟战术只是在躲避这些问题，但不可能一直不正视，除非我们真的彻底改变了心理结构，变成了精神病。

这些问题没有解决，撤退只意味着，人们只是压抑自己不去想，不去说，闷在心里而已。

沉闷一开始可能是成功的。因为转移了注意力，但不幸的是，它是心理保护，而心理保护从来不可能在心理上真正保护得了一个人。沉闷不可能让我们内心平静、健康，反而，因为是压抑、逃避，它在心理上恰是对我们的一种杀伤。在现实问题的刺激下，沉闷不可能一直持续，我们会感觉到烦。而只要感觉到烦，社会就进入烦闷状态。

11、一个烦闷的人，总渴望闹点事。

烦闷为什么对一个社会保持“稳定”具有极大的杀伤力？前面所说的“码头工人哲学家”霍弗没有解释。事实上，他最大的特点就是描述相当准确形象，一针见血，看着让人非常过瘾，但欠缺解释的能力。

我们来解释。不解释，就只能记住结论，却搞不清楚到底是怎么回事。

烦闷是什么？是一种焦虑，一种内心有无名怒火的焦虑。一个人被从一个固定的秩序里剥离出来，想抓住什么却什么也抓不住，心理的能量不知该往哪儿发泄，越憋越大，而出口不知在哪。再这样下去，他有一种内心要像汽球一样引爆的感觉。

他有一种内心的恐惧：担心自己爆炸，准确地说，是担心自己被压爆。而这个社会，正是那个可能会压爆他的外部世界。

因此，要摆脱这种心理上的处境，一个人就渴望把内心的火给烧出去，烧得越旺，他内心里越畅快。所以，一个烦闷的人，总渴望闹点事。

12、在古代，出大事的前提是人们在生理上无法生存，到现代社会，是人们在心理上无法生存

为什么是烦闷，而不是愤怒、沉闷呢？为了方便理解，我们再比较一下。

■ **烦闷**：人们在内心里，已经被剥离出一个固定的秩序，想抓住什么也抓不住。就是说，在心理上，已经没有退路，或没有想到要有退路。

■ **愤怒**：人们内心里或者有恐惧，或者有很不公正的感觉，所以，出于心理保护，产生出强大的心理能量并指向外界，这种心理能量具有很强的破坏性。

一个人愤怒，也许真控制不住去攻击别人，但它会导致剧烈的社会冲突吗？不会。

因为剧烈的社会冲突，对于现实秩序是摧毁性的，人们手中拥有的东西，有可能会彻底失去。而从心理上说，一个人之所以愤怒，虽然力是由他指向了别人，但在内心深处，动机恰恰是要保护他手中拥有的东西，在愤怒的同时，他其实也在害怕失去什么！

所以，你知道一个高明的官员，面对一帮愤怒的人群，在不同的情况下，是怎么扑灭他们的怒火吗？其实就是不同的两招。

如果这个人群声势浩大，官方的力量根本弹压不住，比如几万人围攻县政府，那么要做的就是赶快放低姿态，承诺解决他们的问题，给他们什么好处。只要玩这一招，就能击中人众的软肋，因为他们害怕如果这样闹大下去，性质将发生变化，问题将无法得到解决，好处再也得不到。对于怒火来说，这一招就是一盆冷水。

一个聪明人明白：如果一个人对你愤怒，他往往在内心里就愿意阻止自己继续愤怒，只是，你要给他这个理由。就是说，这个理由不是他给自己，而是你给的。

同时，你也要给他一个不继续愤怒，或把愤怒化为行动的理由，不要去刺激他。

回到正题。如果人群声势不怎么样，官方力量完全可以控制局势，比如就几百个人围攻县政府呢？那就不是放低姿态了，而是铁腕镇压，而且是快速、坚决、无情地镇压。

这么干就是在唤起他们的恐惧，对于失去自由、生命的恐惧。坚决而无情的镇压，具有强大的心理震慑力，瞬间就能击崩人群的愤怒，直达他们恐惧的内心，因此，只要控制住人群，愤怒的火马上就扑灭。而旁边那些准备加入闹事的人，也会被震慑住。

多年前，在我的家乡，一个主政的官员就是这样干的。很不幸，这个官员恰恰和我是同乡，非常了解那个地方的人的性格、心理。他不是镇压人群众围攻县政府，而是带领大批警察去围剿一个村。

这个村大概有两百多户人家，以前是农村群体性械斗的主角，谁都不敢惹，后来异化为黑恶力量，很多青壮年拦路抢劫、偷盗，无恶不作。他们拥有土造枪支，也算是一支小规模的武装力量。县里的主政者一直拿它没办法。

这个官员主政后，在上级的支持下，第一件事就是整治治安，拿这个村开刀。他调集了几百警察，以及外地的武警到这个村抓人。看着阵势这么强大，这个村几乎没做什么抵抗就被攻破。

并不是犯罪分子们都是懦夫，而是，人是一架由心理能量支撑的机器，只要你击中人的恐惧，再强的人也会垮。

扯了大半天，我想说，对于中国社会来说，仅仅是愤怒不可怕，因为它虽然看上去有很大的破坏性，但只要人们感觉还害怕什么失去，他们在内心里就会阻止自己。愤怒要形成毁灭一个社会秩序的破坏力，还需要其它的条件，这个条件是：人们在愤怒时，不仅不害怕失去什么，而且还看见，自己的愤怒可以让自己得到更多。

群众运动和革命之所以发生，是因为很多人已经看见，毁灭社会的秩序，重新洗牌，可以改变自己的命运。如果看不见这一点，能够有多少人参与，不无疑问。

■ **沉闷：**沉闷是一种撤退，去保护自己尚能抓住的东西，保护他已遭受威胁的生活。而只要还能抓住这些东西，一个人骨子里就不会绝望，就会在内心深处阻止自己去破坏现存秩序，避免把局面搞得一团糟。因为这样对他也没什么好处。

我们需要注意这样的一个事实：在古代，绝望了、活不下去了才会出大事。但在现代社会，在今天，愤怒和绝望都不会出大事，烦闷才会这样。

原因是，从古代到现在，随着生活水平的提高，人们承受绝望的心理底线也在抬高。

在古代，只要有一口饭饭吃，不饿死，人们就尚还能忍受，或忍受处在心理承受的范围内，但在现代社会，并不需要处于饿死的边缘才绝望，生活处境的恶化，贫富对比的极为悬殊，相对被剥夺的感受很强烈，在心理上都会受不了。

就是说，在古代，出大事的前提是人们在生理上无法生存，在现代社会，是人们在心理上无法生存。社会变得沉闷，恰是人们最后的心理保护。只有这个心理保护崩溃了，才会真的绝望。

13、从沉闷到烦闷之间，这条路有多长

从沉闷到烦闷之间，这条路有多长？说实话我不知道，因为现在刚刚进入沉闷状态。但我想，如果一切都没有变，按照这个社会心理演化的轨迹，至少都要五年以上的时间。

但在这至少五年以上的时间里，我们的社会当然不可能没有变化。高层已经意识到了中国社会存在的问题，正在改革，而且我相信会有更大力度的改革。我们愿意看到从沉闷到烦闷的过程被力度很大的改革的逻辑中止，中国社会变得更好。我们应该为之努力。

避免断网，请加微信12257914460

中部 原理

第三章 富人们的心理秘密

1、问题不在马云的智商，而是他的心理

马云作出了一个泄露天机的决定。

阿里巴巴的那位马云——不需要介绍他了，你一定知道。这是一个如雷贯耳的名字。

现在回看一下，这个决定，是 2013 年，以及注定在未来一长段时间内，中国社会富人阶层所暴露出来的最真实的内心状况。

如果你对人心和社会变化保持敏感，或真的打算说服自己保持敏感，那么我想说，读懂马云的心理，你几乎可以读懂现在以及未来一长段时间内的中国。

——我说的是现在，以及未来一长段时间的中国。

当然，如果不是为了娱乐八卦，而是看清社会，我们要读懂的绝不仅仅是马云的心理，而是中国社会所有的阶层，尤其是在顶端的一个阶层——对全国局势、中国走向拥有巨大影响力的领导层，即后面我们要讲的阶层等级中的第 1 级是怎么想的。

否认成功人士马云聪明绝顶肯定绝对是错误的。但很不幸，他和广大屌丝群众一样，有时候也是心理动物——陷入某种心理情境后，头脑突然失常，整个人被神秘的心理规律控制，自己把自己卖了都不知道。

避免断更，请加微信1225791460

我曾经揭示：当我们出现在这个世界上时，身体（包括衣着打扮、皮肤的颜色、肉体的组织形状）就是对我们最原始的出卖，当然你也可以伪装——政客、骗子、泡妞高手、装13青年们就擅长此道。

就是说，我们的存在本身，只要被人看见，就是一种自我暴露——关于你的那些信息，立马就会和某个阶层等级、档次、社会地位、职业等等社会属性联系、对应起来。你的存在，一定会被人们被嵌进社会结构的某个位置里，他们太喜欢这样干了。

第二次自我暴露，是在我们的存在和世界所发生的联系中。你只要一开口说话，搞一个表情，玩一个POSE，显示和什么人有什么关系，那么恭喜，你已经暴露了自己在头脑上、心理上和世界的联系是怎么样的，你是什么人，什么档次。

联系微信客服1225791460进同步更新群

这当然也可以伪装，但遗憾的是只能骗一般人，骗不了官场、职场老江湖，以及只要略懂一点心理分析的人。

让我们记住社会分析和心理分析共享的一个原理：一个人只要记得他是谁，他的语言、姿态、动作，是一定会暴露出这一点的！

马云记得他是谁吗？废话。他对此太清楚了，包括他是什么人，他在现在的中国社会中，是什么阶层等级、身份——而我最想说的是，现在恰恰是一个人在心理上，最能记得住这些东西的时候！

避免断更，请加微信1225791460

2、背后有一个惊天秘密

现在来说一下马云的这个决定到底是什么，对于中国社会来说有什么玄机。

准备一下，我们镜头回放：

2013 年 7 月初，马云去了江西萍乡，同道中人有李连杰、赵薇。去干嘛呢？去拜访当时还没有出事的大师王林。王大师给这三位男神女神的拜访准备了隆重的道具：三辆悍马、一辆劳斯莱斯，外加随从若干人等。

双方的演出堪称精彩。但这似乎没有给王大师带去好运，拜访马上被媒体关注，很快就被挖出了老底。一个游走在上层社会的官、商之间，混得风生水起的大师，不幸被祛魅，然后，倒下。

如果我们没有记错，马云兄其实挺好大师们的神功这一口的。比如，他就和重庆的李一道长是“朋友”。李大师的骗术被揭穿，臭了大街后，他还挺仗义地表示，李大师没有骗过他害过他，他仍然欣赏李大师。

李大师当然不是刻意要骗马云，因为他是骗天下，否则他怎么混？至于说李大师没有害马云，他傻啊，要去这样做。

不管怎样，对于据说有神秘功力的大师——比如王林大师，酷爱探索神秘现象的马总去结交，显得很正常。

但围观的各位觉得不正常了。王林不过是 N 多年前的“气功大师”而已，他玩的那些把戏——比如“空盆来蛇”、“纸灰复原”、“凌空题辞”——，技术含量并不高，连低级的魔

猫鱼断更，请加微信1225791460

术都不如。马云居然去相信这一套？

这显然对马云的智商提出了质疑。

但背后还有一个不好意思说出来的意思：从社会价值排序上说，如此高档的马云，去和一个低档的江湖术士结交，让你那些自我感觉很良好的粉丝情何以堪？粉丝在这个江湖术士面前，无论混得如何，还是挺有心理优势的。

马云很快作出了回应。他的话相当有哲理性，绝非李开复、潘石屹们的心灵鸡汤和柴静的文青味可比，甚至一直玩深沉的白岩松也比不了。我把它抄袭如下：

常有朋友指责我去探视“非科学”的东西。对未知的探索，欣赏和好奇是我的爱好，即便是魔幻术，挑战背后的奥秘也快乐无穷。好奇心让人受益。人类很容易以自己有限的科学知识去自以为是的判断世界。科学不是真理，科学是用来证明真理的。过度的沉溺信仰和迷失信仰都是迷信，今天我们是后者。永保好奇。

读了这段话后，你有什么感觉？很显然，马云说的没错。把这句话简短地翻译一下就是：科学搞不定这个世界的所有事情，至少，很多事情是它暂时还没有能力去解释的，所以，科学，还有我们，在一些事情上，最好保持谦卑，有一个边界意识，OK？

我代表所有懂点哲学认识论，知道科学有一个德国哲学家康德所说的“理性限度”的人回答：OK！

但有问题。这个问题在于，马云犯了一个简单的逻辑错误，不遵守“同一律”啊，他这句话当然是对的，但对得没有任何意义，因为答非所问。大家问的不是这个，而是：这么拙劣的骗术，以你老人家那颗外星人般充满智慧的大脑，居然都看不出来啊？

是的——如果马云比较真诚的话，他肯定会这样回答：不好意思，我真的看不出来！

这和智商无关，因为这完全是马云心理的产物。

当我们在心理上很需要某种东西，想用它来治疗我们的某种焦虑、恐惧，甚至想用它来治疗我们的存在的时候，我们就对它闭上了眼睛。

不具有马云心理的人，或不具有心理分析能力的人，显然是无法理解马云的。因为，理解一个人，不是，或不仅仅是你用头脑去判断、了解一个人，更重要的是，你得用心理去体验、理解他的心理，感受他的渴望，他的困惑，以及他内心的挣扎！

一切就像狄仁杰对曾泰和元芳所说的：背后有一个惊天的秘密。

3、大多数人的脑袋被屁股决定。心理其实也是这种苦逼的命

我们都知道屁股可以决定脑袋，但不太清楚：心理其实也是这种苦逼的命。

避免断更，请加微信12257914(9)

还是对一个常识恢复一下记忆吧：我们在头脑和心里怎么想，就会倾向于怎么做——无论是我们自己真的这么想，还是别人操纵我们这么想，也无论我们有没有意识到自己这么想！

马云很清楚自己在做什么，想要什么。

如果我们也想知道，而且知道得比马云还多的话，那就必须记住他是谁：一个在中国的阶层等级中，已经攀爬到财富和成功顶尖的富人、企业家。

对语言保持敏感，是一个有洞察力的人的一项基本素质。说到“富人”这个词，一个被失败感劫持的人，最通常的做法是不会有什么思维，而只会有“失败者心态”，那就是情绪不稳定，羡慕、嫉妒、恨。这些在评价上具有负面特征的心理能量，像滔滔江水一样奔涌，冲击着他的心理结构。

这是一种对自己受伤的心的“情绪疗法”。

用情绪来给自己疗伤，伤就好了吗？

回答是没有。不仅没有，反而心态更坏。他会进一步体验到失败、无力、恨。而这种心态，一半是别人造成的，一半是自己造成的。

不仅如此，在这种心态下，他的视野会更狭窄，更难以在智力上、心理上超越自己失败的处境。他的心态，实际上已经把自己和处境绑在一起了，有什么样的处境，他也只能有什么样的存在档次，人生的路，慢慢被自己给堵死。

换言之，一个失败者用情绪来给自己疗伤，但却是以杀伤自己的心理、智力、生活、人生前景的方式来给自己疗伤。这是一种自杀。

但有的人，虽然混得也很惨，却不会有失败者心态，而是具有超越自己处境的思维。因为，和富人相比，他什么都没有，但却可以有心理上的资本、思维上的资本。这样的人，其存在档次超越了他的处境。李嘉诚、年轻时候的毛主席，无一不是这样。他们面对自己的处境，绝不会有“失败者心态”，而是具有“成功者思维”。

这种“成功者思维”的典型反应是：当面对“富人”这个词，并不是情绪不稳定，而是会这样思考：这些人是如何成为富人的？当一个富人存在于某个具体的社会结构中，他们有什么样的特征呢？

这种思维，或者可以让一个人走向成为富人的道路，或者，可以让他走向改变贫富分化，甚至改变社会结构的道路。总之，可以让人改变自己，或者（和）改变社会。

按这种思维，我们必须考察一下，富人们手上拥有和不拥有哪些社会资源——正是拥有和不拥有什么让他们是富人和可以继续是富人，以及也仅仅是富人。

他们和官场上层有千丝万缕的联系（包括和高官的交往，以及受到中央领导的公开接见），但是只掌握强大的经济资本（钱这类东西）和社会资本（人脉、影响力、社会关系这

遮挡断更，请加微信12257791460

类东西），没有文化资本（知识上的影响力等），更没有比所有这些资本更牛 13 的资本——政治权力。

就是说，除了政治资本、文化资本，马云拥有了无数人这辈子不可能有机会得到的东西。

看一下马云在中国社会中，处于什么样的社会位置，社会地位。

插个比较长的广告：在后面，我把一个人在社会中的位置、地位统一称之为“位置”，因为一个人在社会结构里，总是处于某个结构的节点上。

“社会结构”是什么呢？我们知道，“社会”是一个非常复杂、抽象的东西，里面堆满了人、阶层、资源、制度、权力……以及人们之间的关系。所有这些就形成了一个“结构”。

要解释“社会结构”比较麻烦，因为语言对于准确形象地描述这么一个抽象的东西是无力的，它必须同时也借助于我们的想象。所以，如果有人抽象思维不行，那么，请发挥你的形象思维吧。

好，现在就让我们想象一张巨大的蜘蛛网。我们看到它密密麻麻的，而且有无数蜘蛛爬在上面。这张网就是社会结构。在这张网的某个位置上爬的蜘蛛，可能就是你，是任志强，是方舟子，是白领小周，是农民工小李。最醒目的那几个，你知道，那是大大们。

人在社会结构中的位置是可以移动的，这就是社会学家和媒体所说的“社会流动”。比如，马云从当年的一个屌丝，通过捕捉商业机会，发挥艰苦奋斗、不怕吃苦的精神，从社会结构中较低的位置攀爬到了比较高的社会位置。社会把这种从低到高的顺利攀爬叫做“成功”。

马云的这种“社会流动”，不是通过考公务员，不是通过升官，而是通过在市场中的奋斗，挣到钱来干。背后是利用了市场对资源的分配机制。

但当然，“社会流动”还可以通过制度，通过世袭来干——比如，各种“官二代”、“官三代”接班，以及富人子女对其老爸老妈的财产、地位的继承。

一个人是位于社会结构的某个点上。一个阶层呢？则是处在社会结构的某个层面上，就像金字塔的上端、中部和底座一样。这也是“社会位置”。

由于“地位”一词主要是在“高低”的意义上用，在日常生活中，说的主要是一个人因为他拥有的资源、机会、声望，以及所在的阶层等级是高档还是低档，所以用“位置”一词更准确，客观，全面。它的缺点是没有感情色彩。不过我们不会碰到任何词语都要激动一下吧？

好，广告时间到，我们回来：

■ 在社会阶层等级上，马云属于上层社会（具体第几个阶层等级，后面我会专门分析），按照每个人通过“社会流动”参与攀爬社会等级阶梯的游戏规则，这几乎就是普通老百姓能

够达到的最高层级了。

■ 在社会利益分配的链条上，他位于某个通过市场机制来分配利益的链条的顶端，属于能够影响到游戏规则制订的人，同时，对于整个社会的利益分配，我们也无法低估他的影响力和话语权；

■ 在社会心理食物链上，因为有钱，因为成功，他的社会价值排序极高。那些觉得自己多么高档，喜欢开着宝马去撞穷人，撞了人还要下车打人，叫嚣“我老公是人大代表！”的人，碰到马云，大概也知道什么叫自卑，嚣张不起来吧，嗯？

要理解马云，却无视他在社会中的位置是难以想象的。一个人和我们想的、做的不一样，非常有可能是他在阶层等级、社会利益链、心理食物链上的位置和我们不一样。

记住这一点很重要，非常重要。

避免断更，请加微信1225291460

4、完全真实的自己，只出现在一个人独处的时候

下面来解密马云，以及他背后的阶层心理。对阶层、群体的心理分析，其实就是在回答两个问题：

（1）、他们是怎么想的？

（2）、为什么他们会这样想？

在此基础上，要延伸的另一个问题是：

（3）、他们这样想，那么，接下来，又会发生什么呢？

举最具有“问题意识”的例子，总是阐明一个原理、阐述一种真相最好的办法。

科学家们、心理学家们通过做实验，哲学家们通过“思想实验”来这样干。社会学家们呢？一样，社会生活，各种现象，就是社会最真实的“实验”——不被实验者控制的实验。

所以，第一步，让我们来做一个心理分析的情境实验，想象一下有这么一个故事发生（这类故事当然经常发生！）：

作为企业家、成功人士的马云，某一天出现在了一群粉丝面前。在那种情境中，他内心里会发生什么？他心里面想要什么呢？

让我们对美国社会学家戈夫曼的社会生活的表演理论（装 13 理论），以及我过去讲的心理博弈理论恢复记忆。很清楚，马云，还有粉丝，都进入了一个按各自设计好的角色进行表演的心理剧场。在这个剧场里，无论一个人是否刻意装 13，他都是以扮演中的角色出现的。

完全真实的自己，只出现在一个人独处的时候。

我相信你马上可以想到，在马兄的内心里，发生了这样的事情：有偶像般的荣耀感和成功人士睥睨一切、看透一切、控制一切的快感。他想要的是：你们要尊重我，拿我当偶像、成功人士看待哦。这两个条件如果满足了，他表现出来的必是机智、大气、自信满满。

读到这里，我不知道你是否有给人祛魅的快感？那些有足够气场、光环的人，是需要一个表演舞台来撑的！

如果你是马云的粉丝，或者只是一个看客，你进入这个情境，即已经在这个剧场里预设好了自己的角色（粉丝），或者被剧场气氛感染而入戏后，在你内心里一定也会发生这样的事情：崇拜、激动——因为你分沾了他的价值属性。

或者，他的光环让你意识到自己的渺小和无力，你在心理上会活不下去，为了否认这一点，你必须不能是一个孤立的、和马云无关甚至在心理上对立的个体，你必须把你和他在心理上紧密地联系起来——你必须崇拜他！

OK，你的心理被自己和他人操纵的程序完成，我们这个情境实验也宣布收工。它让我们看到了这个原理：一个人出现在哪种情境里，和哪些人预设好了是以什么关系、角色定位来打交道，就会有相应的心理反应。

这个原理可以简单概括为“角色—情境决定心理”。

2013 年 10 月 31 日，李克强总理在北京主持召开经济形势座谈会时，和马云有一场对话。在这个情境里，马云会有前面所说的那些心理反应吗？当然不会。

好像还可以强调一下，是绝对不会！

任何人都违反不了他本来就无法违反的心理规律。

4、我们绝对不是无缘无故地拥有某种心理

社会也是一个情境，一个大剧场。按照“角色—情境决定心理”的原理，现在，让我们开始第二步，追问一下：

当马云以他的阶层等级、他的富人身份面对他感受到、看到的中国社会时，内心里又会发生什么呢？

注意，这个时候的马云，面对的不是具体的人，粉丝或李克强总理了，而是中国的政治经济社会结构，抽象的各阶层人群，以及弥漫的社会心理——由所有这一切构成的一个社会现实，一个他自身之外的世界。

如果是你，你是一个职场白领，一个公务员，一个大学生，一个在工厂流水线里当操作工的工人，一个小生意人，面对这个社会，你的心理状况又如何？你想要什么？你会害怕什

么东西？

精神分析大师弗洛姆告诉我们：我们绝对不是无缘无故地拥有某种心理。

我想补充说：我们所拥有的任何一种心理，都没有什么神秘的。

5、害怕，就是马云和他所属的阶层（当然还有其它阶层），在当下最真实的一种心理状态

现在，让我们用五秒钟想一想：当一个人终于拥有一样很多人都渴望的东西时，他最害怕的是什么？

5……

4……

3……

2……

1……

想好了没有？我来揭晓答案。

好像是害怕失去这个东西，对吧？

存在，最害怕的东西就是不存在，也就是虚无。

非常不幸，一种东西一旦存在，逻辑上，最终导向的就是“不存在”，就像生，逻辑上会导致死一样，因此“不存在”的风险，始终伴随着这种东西的存在。

有，最害怕的就是失去。一个人如果拥有什么，很自然地，在心理上，就会隐隐地害怕失去。我曾经揭示，这种害怕是相当难受的，他得治疗害怕。于是，一种叫做“心理保护”的心理机制启动：他必须想各种办法，避免自己受害怕失去所拥有的东西的心理的折磨。

最常用的办法，是按“心理保护”的意思，玩一个头脑和心理上的自欺欺人的游戏，让自己相信，有人要来抢自己的东西（被迫害妄想患者在心理上就是这样在玩的）。这样在心理上就可以作出防御了。

防御有什么用呢？是先让自己面对要防的人，或指认出要防的人，在心理上站稳，避免被动挨打或挨一闷棍的状态，然后，再在心理上、行动上有所准备。

害怕，就是马云和他所属的阶层（当然还有其它阶层），在当下最真实的一种心理状态。

避免断更，请加微信13285791460

他们害怕手中所拥有的东西，哪一天不复存在。

最致命的，并不是哪一天有人宣布，把他们的东西给抢了，而是他们对未来根本就无法确定，不知道哪一天，所拥有的东西，突然之间就没了，而且无力保住。

因为他们对于这个世界，其实也深感无力，控制不了可能会让他们失去所拥有东西的政治社会经济环境。无论他们多么长袖善舞、叱咤风云，其实在这个充满变动和不确定的世界面前，内心里也是很虚弱的。

6、在一个社会逃避自由之前，必是人们逃避自我

这是马云喜欢和大师们结交的原因：很多东西，既然无法确定，既然控制不了，那还是交给超人力、超科学的神秘主义去解释吧。从中，也可以找到寄托，找到把生活，把所拥有的一切给“确定”下来的支点。

这相当于失败者把失败交给“天意”，或者我们普通人把处境交给“命运”的另类版本。区别在于，马云不是失败者，也不是普通人，把自己交给“天意”、“命运”是有失智商、身份的，这违背他的“自我认同”，在心理上他一定要阻止自己这样干，连想都不能这样想！

但没什么不同。和普通人无法解释清楚自己的命运会如何一样，马云也无法解释清楚，自己，自己所处的富人阶层，在充满了不确定性的社会走向中会怎样。而神秘主义，正是治疗不安全感、不确定性的药方。

很有意思的是，相信神秘主义，暴露了太多东西：马云不仅确定不了未来会如何，而且他事实上也难以解释过去——解释不了自己为什么会成功。无论他多么自信满满，内心最深处，一定怀疑背后有没有不可知的神秘因素，哪怕仅仅是运气。

这方面，不仅仅是马云了一个人，以及富人们这样了。权力阶层，还有已经感觉到没有希望改变命运的社会底层，其实也是这样。如果既把控不了未来，也无法解释为什么现在搞成这个样子，那就紧紧地抓住现在吧。

而对于拥有励志楷模光环的马云来说，这是深度的祛魅。我们每个人其实都是普通人。一个人头上的光环，不过是从我们的内心里，投射出去的一些希望之光聚焦而成罢了。

在任何时代，对于大多数人来说，面对虚弱的自我非常艰难。他总是需要一个可以在心理上寄生的偶像，籍此来获得力量，以及生活的意义。正如法国哲学家伏尔泰讲的，没有上帝，造也要造一个。

尤其是，在一个社会逃避自由之前，必是人们逃避自我。现在正处于这么一个社会心理的演化阶段。

我这么说马云肯定会让某些人绝望和愤怒。但我还是要说。在残酷的事实与自我催眠的励志之间，我极其艰难地选择前者。

按照苏格拉底的训诫，我们至少得活在真实之中。如果活在真实之中，我们在心理上就活不下去，除了证明内心的弱小，证明不敢自我面对，还能证明什么呢？而一个内心不强大，不敢面对自我的人，又能干出什么来呢？马云至少是一个内心强大的人。

7、社会的走向隐藏在各个阶层的心理碰撞中

我们已经慢慢逼近问题：

中国社会今天的阶层等级是什么样的？按照什么，把人们弄成不同的阶层等级呢？谁得到了什么，谁失去什么？又是如何得到和失去的？

哪些人处在哪些阶层等级？你，你的朋友，你知道的某个人，任志强，郭美美，陆琪，菜市场的大妈，城管……分别是什么阶层等级？

各个阶层、群体的内心世界如何？面对其它阶层、群体，他们又有什么样的心理？

好。各个阶层、群体，13 亿人，在“中国”这个地理空间，在政治、社会、经济结构里相遇，然后，会有博弈、冲突、合作……中国社会的走向，最终会怎么样呢？

对于一个社会来说，从来不是某个人，某个阶层想怎么样，它就会怎么样。但它的走向，一定隐藏在各个阶层的心理碰撞中。

第四章　阶层心理分析原理

1、在今天的中国社会，社会上层最能记住他们是谁，社会中层已经不愿意承认自己是谁，而社会下层已经忘记自己是谁

前面我说过，马云们在今天最能记住他们是谁。现在可以补充的是，在今天的中国社会，社会上层最能记住他们是谁，社会中层已经不愿意承认自己是谁，而社会下层呢，已经忘记自己是谁。

做出这个观察——社会和心理的观察——结论让人痛苦，但这是事实。我想说，承认事实不是美德，而是一种基本素质。

但为什么社会上层、中层、下层各自有这几种不同的心理？这需要深入的回答。而要回答的话，就涉及到了心理分析方法的运用，而且是在社会阶层领域的运用，即对各阶层的心理分析。

这一章是想提供原理，即我们是如何来对各阶层进行心理分析的。

要对各阶层进行心理分析，我强烈建议，我们必须先啃一个硬骨头：性格。还有另一

避免断更，请加微信12257914600

块肥肉：心态。因为对中国社会各阶层进行心理分析，就是分析他们的阶层性格，以及阶层心态。

了解各阶层内心里怎么想，会怎么想，总是了解现实，预见未来的重要途径。因为，这两点是明摆着的：

（1）、人们内心里怎么想，可能就会怎么做；

（3）、一个社会事件，并不仅仅发生在社会表层，也发生在人们的内心里。

2、一个人说的话，如果有明显的智商的硬伤，只能证明她骨子就是这样想的

我估计，只要一个人还看点新闻，没有把自己和社会变化隔离开来，不知道陈光标的应该不多。这个人太有名了。

曾经，有两个人激起了我的兴趣。他们都属于我后面要讲的，中国社会阶层等级中的第三等级的成员，即上层社会的最下层。

这两个人中，一个是申纪兰同志，全国人大代表，著名的“投票机器”，她在 60 多年人大代表的漫长生活中，从来没有投过反对票。搞计划经济她赞成，反右她赞成，大跃进她赞成，文化大革命她她赞成，改革开放她赞成，搞市场经济她还是赞成。她永远跟党走。

我对她产生兴趣不是因为她的投票机器身份，而是她曾经说过这样的话：

“我有个想法，网也应该有人管，不是谁想弄就能弄，就跟人民日报一样，外国那些人那是瞎弄的，咱不能这样，咱要按照原则去弄，不要好的弄成坏的了，想说什么就说什么，咱是共产党领导下的社会主义国家。”

“这个网，你谁想上就能上？还是要组织批准呢？”申纪兰设问之后，表示对这个问题没有想出答案。

这是她内心的真实想法吗？我表示相信。因为一个人说的话，如果有明显的智商的硬伤，只能证明她骨子就是这样想的。但我不确定，这样说是否还有另一层意思：就是领会一些人的意思，别人不方便说的，由她来说。我更想实地考察她的内心世界。毕竟，她是极为典型的心理分析的一个标本。

可惜，我未能和她见面。

还有另一个人我很感兴趣，他就是我们的陈光标先生，标哥，江苏黄埔再生资源利用有限公司董事长。

标哥有太多的表演事迹。好像他干的事情不是经营公司，而是专职慈善和爱国表演。比

避免断更，请加微信12257914600

如，在学雷锋纪念日，他专门拍了一组身穿军大衣、头戴绿军帽、手持冲锋枪的照片；比如，用锤子砸电动车，而且说要在北上广设立流动专卖店售卖新鲜空气，每瓶售价 4 元至 5 元；比如，倡导“光盘行动”， 带领公司 40 位员工去酒店吃别人的剩饭剩菜，还申请改名为“陈光盘”；比如，说要准备出资 10 亿美元收购《纽约时报》；比如，把 16 吨人民币堆成“钱墙”，拍成照片，说要助推经济大普查，还说如果台湾愿意接受，他可以捐出价值人民币 15 亿元的钱墙，盖金门与厦门间的跨海大桥。

人类已经无法阻挡一个人的表演了，那就是标哥。

为什么一个人有如此强烈的表演欲望，并且渴望观众看到自己的表演呢？这个问题，让我陷入了思索之中。我本想亲自去拜访标哥，一探究竟，但在看到他表演越来越夸张、好玩后，我发现，不需要这样做了。

标哥这么干，当然是因为他有一颗精明的商业的头脑，比如可以换取政治保护，换取政治和商业资源。但除此之外，还有一个非常重要的原因：那是他的性格——他不这样干，就非常的不爽。因此，他根本无法停下来。

人是自己性格的奴隶。精神分析的鼻祖弗洛德说，在“自我”的家里，人都无法自为主宰。

标哥的这种性格，正是我所讲的表演型性格。

这种性格的人，如果不能让自己在他人眼中存在，在心理上等于自己不存在；如果不按照某种形象，某种关于自身的定位来表现自己，就很难有价值感、成就感。这是一种由性格所产生的深深的焦虑。为了消除这种焦虑，一个人必须要去做某些事情，不做，在心理上就非常难受。

换言之，性格，是最深层的一种心理保护，这就是他的真相。

所以，标哥来了。

3、一群原始人能够玩转富士康吗？

先说一下社会性格。

避免断更，请加微信1225711460

著名的企业富士康在春节招不到工人，已经持续了几年了。好，让我们天才地想象一下，某一天，它的老总郭台铭先生作出了一个艰难的决定，派出人力资源部门的人员去原始森林里招聘一批尚以部落方式生活的“原始人”。

为什么要招“原始人”呢？因为用工成本很低，他们能够吃饱穿暖即可，对工资不会计较。

现在，一群“原始人”坐上富士康集团的大巴，出了原始森林，到了武汉、深圳、成都、重庆、烟台等富士康集团的厂区。他们一下子就跨越了几个社会形态，从原始社会直接穿越到社会主义初级阶段。

接下来，又会发生什么呢？大概是：“原始人”看着富士康集团的庞大工业流水线，左摸摸右敲敲，觉得很好玩，甚至性子来了砸机器。保安想上去打他们，但根本不是他们的对手。管理人员想培训他们，但也遭到了强烈的抵触，甚至老拳侍候。结果是，让他们来当流水线工人，富士康的生产线根本无法正常运转。

有意思的一个对比是，很多从农村出来的 80 后、90 后，经过非常短暂的培训，很快就可以适应富士康的工业化生产模式。但“原始人”不能。

为什么？我们需要解释。

很清楚的是，“原始人”无法适应富士康的工业生产流水线，不是他们没有劳动技能，而是因为他们不具备工业化生产所需要的那些东西：守纪律、服从管理、忍耐。

而这些东西， 80 后、90 后的农民工在被招进富士康进行培训后，很快就会具有。

它们就是社会性格。

弗洛伊德老师曾经神秘地告诉我们，没有一个相应的心理基础，没有一个社会制度是能够玩下去的。这句话，我们可以推出两个意思。第一个意思是，一个社会的制度，如果不符合人们的心理需求，不符合人性，那肯定会被冲垮。计划经济体制，还有专制制度，就是这样被冲垮的。

另一个意思是，一个社会要能够玩下去，能够正常运转，必须有某种相应的社会性格来支撑。

什么是社会性格？精神分析大师弗洛姆对它有一个解释：“社会性格是指同一文化中的大多数人所共同具有的性格结构的核心……它不是一个统计学意义上的概念，不是在一个确定的文化中的大多数人身上能够找到的性格特点的简单总和……”

这面话解释得比较笼统，我们还是不知道什么是社会性格。

好吧，让我们想一下一个非常熟悉的词：羊性。一些人在思考中国为什么有如此漫长的

专制统治时，给出了一个解释：老百姓身上普遍有着“羊性”，软弱，忍耐，温顺。

这种存在于大多数人身上的“羊性”，正是社会性格。

守纪律、服从管理、忍耐，也正是社会性格。“原始人”无法让富士康的工业生产流水线正常运转，是因为他们缺乏今天的现代工业社会所需要的社会性格。

他们也缺乏消费社会所需要的社会性格：不是一个对商品和金钱有着强烈占有欲望的人。所以，当他们穿越到现代社会，不懂得在某个岗位上好好工作，不懂得要去疯狂消费，这样的人，从功能上说，对于现代社会有什么“用”呢？他们根本无法支持现代社会的运转。

4、只要你给一个人强加一个不得不接受的事实，他就会在心里面说服自己去接受

我们可以问一下：假如富士康集团加大培训“原始人”的力度，胡萝卜和大棒并用，最终可以让“原始人”成为工业生产流水线上的顺民吗？

回答是肯定的：完全可以把他们改造成这样的人。他们甚至会比 80、90 后的农民工还更具有原始资本主义的精神。

所以我们碰到了一个问题：一个社会在运行时，假如没有得到相应的社会性格的支持，那么，它也可以不择手段地创造出它所需要的社会性格。

奴隶制度就是这样干的。只要奴隶主长期用皮鞭抽打奴隶，奴隶在害怕之中，会变得服从。不，不仅是被迫变得服从，而且是主动这样，因为反抗只能是更为悲惨，意识到自己是在被压迫是相当让人痛苦的，所以，为了在心理上保护自己，解决办法就是认为，奴隶主多么英明神武，他们是奴隶主，自己做奴隶是完全应该的。

在这里，我们看到了一种心理保护：合理化。只要你给一个人强加一个不得不接受的事实，他就会在心里面说服自己去接受。

问题只在于，当一个社会的统治者，强行培养出维持这个社会运转所需要的社会性格时，有一个严重后果，就是会杀伤人们的心理，杀伤他们的人性。结果呢？结果是他们具有了一种攻击性，既向内攻击自己，也向外攻击别人，条件合适时，还会一起摧毁社会秩序。所以，任何一个破坏人们心理结构的社会，都是矗立在火山上。

5、共同的阶层性格使得他们就像兄弟一样

经过以上的铺垫，现在，我们来啃这根硬骨头：阶层性格。

有一本书叫《旧制度与大革命》，其作者叫亚历克西.德.托克维尔。

现在，托克维尔同志已经成为中国人民熟悉的老朋友。他是什么人呢？19 世纪法国的一个贵族，大概位于上层社会的第二等级。他的一生，是观察的一生，思考的一生。有意思的是，他不仅观察过美国的民主，也观察到法国的“二月革命”。

“二月革命”爆发的确切时间，是 1848 年 2 月 22 日。那时候，无数工人、市民上街，围攻政府机构，巴黎街头乱糟糟的。当时的国王叫路易.菲利浦，一看形势不妙，马上跑了，跑到了英国。

这一幕恰好被托同志看到。他胆颤心惊地写道：“在思想上，我倾向民主制度，但由于本能，我却是一个贵族－－这就是说，我蔑视和惧怕群众。自由、法制、尊重权利，对这些我极端热爱——但我并不热爱民主……我无比崇尚的是自由，这便是真相。”

这真让人不可思议。托兄可是一个相当开明的人哦。一边倾向民主，一边却具有贵族的“本能”。

这是饿了要吃，痛了要喊的那种本能吗？不是，他所说的“本能”，只是一个比喻，是心理上的“本能”，其实就是性格（性格是人的“第二本能”），而且不是个人性格（在个人性格上，他是很开明的），是阶层性格。

正因为这种阶层性格，深情地赞美过美国的民主的托兄，骨子里（当我们说“骨子里”时，指的就是心理结构深处）其实是一个保守派，害怕改变现存的政治和社会秩序，哪怕他知道这是不合理的。

阶层性格是一伙人，一个或几个阶层的共同语言，共同的阶层性格使得他们就像兄弟一样。和托兄一样，在他那个时代，和他共同处于上层社会的很多人，从国王到议员，到资本家，无不体现出深刻的保守性。而正因为他们一次次地拒绝变革，才引起了“二月革命”。

6、如果一个人在心理上进入了“忘我”状态，那么，他其实是进入了“自我”状态

一个人属于某个阶层，一定具有属于这个阶层的性格，同样，他属于哪一个阶层，也一定具有这个阶层的心态。

托兄们的阶层心态，就是傲慢、恐惧。上层社会总是具有这样的阶层心态，尤其是在社会处于变化之中，脚下的地基好像在动摇的时候。从面前的分析中我们已经看到，在今天的中国，柳传志们等上层社会也一样。

就阶层心理分析来说，我们碰到几个原理。其中的第一个就是：

■、社会位置决定阶层心理

理解这个原理，需要先用学术语言表述一下。

一个人处于什么样的社会位置，他在这个社会中，必然是在社会利益链上、心理食物链上处于某个特定的位置，他有相应的地位、利益、社会价值排序。他和其它的阶层，有一个特定的关系。那么，发生了什么？就是他在头脑上、心理上会产生这样一个后果：他和外部世界（其它阶层）有一个关系的定位。这样，他在和外部世界地行头脑上和心理上的联系时，就具有了某种固定的模式，从而形成了一种阶层性格。面对外部世界，他也会很自然地具有属于这个阶层的心态。

学术语言的一个好处和坏处都是高度抽象，即不直观。但让我们去认识一个人。

这个人是我的中学同学 A，只是同学，关系较为淡漠，大家中学毕业后，天各一方，几乎没有联系。有一次回家，和一个关系较好的同学一起吃饭，席间，我没有想到 A 也来了。大家多年不见，他已经当上了某局的副局长，人看上去容光焕发，好不得意的样子。

在中国，大家都喜欢谈国家大事。很自然地，我们聊到了政治，聊到了群体性事件，聊到了中国社会会怎么变化。我问一下我们这个地方没出过什么事吧？这一问就捅了马蜂窝，A 显得很激动，说工作根本就不好做，“刁民”总是在找政府麻烦——我没有听错，他是一口一个“刁民”。

我非常吃惊，愣了两秒，确定他已经失态，进入了心理动物的状态。估计他是郁积了许久，被我一刺激，瞬间倾泄出来了，挡也挡不住。

我吃惊的不是他都混到了副局长，还没有学会控制情绪，而是他一个穷苦农民家庭出身的人竟然这样说话。真的是非常不像话。他所说的那些“刁民”，或者对应的就是还没有进入体制内时的他，或者就是他的父老乡亲。说忘本已经是轻的了，他可以说是对自己所出身的阶层反戈一击。对这样的人，我骨子里就感到恶心。

不能解释为他在说这话时，在心理上已经进入了“忘我”状态，恰恰相反，是进入了他的“自我”状态，即他在阶层地位上自我认同的状态。

一句“刁民”就把他给出卖了，这是最典型的阶层语言。通过读书，摆脱了贫穷农民的阶层地位（在中国社会阶层等级中，位于我后面要讲的第八级，即 NO8）后，他爬到了体制内的正科级，即中国社会阶层等级中的第五级，上升了三个阶层地位。很自然地，他当然不再是农民，而是基层官僚。阶层地位变了，人当然是会变的。

只是，心也跟着变。他已经完成了心理结构的转型，具有了典型的基层官僚的阶层性格和心态。而表现出这些阶层性格和心态，就像拉开裤子撒尿一样自然。在他内心深处，有一种声音在告诉他是什么阶层的人，他正是按这种声音来说话、做事，和人互动的。他和这个世界的关系，烙下了他所处的阶层位置的印痕。

我对他的这种本色表演，表现出了难得的沉默。我想到了《七剑下天山》中，楚昭南在最后心理扭曲时所说的一句话。穆郎说“大师兄，你要干什么？孩子是没有罪的”；楚昭南说“长大以后就有罪了”。贫穷的NO8阶层，掏空所有可怜的家底，培养出一个“有出息”的人，其实只是在培养一个自己阶层的反对者。

这，真是一种悲哀。

7、社会上层看着中产阶层和社会下层，就像站在山巅之上俯视大地一样

我们收起悲哀，接着来看第二个原理：

■、存在决定心态

这个原理很好理解，但比较复杂。

我们活在这个世界上，有三种存在。一种是作为一个“人”而存在，一种是作为“社会人”而存在，还有一种存在，是作为“阶层人”而存在。它们各自都会产生不同，或者说不同层面的心态。

下面一一解释。

（1）、作为“人”而存在

法国有个哲学家叫笛卡尔，发明了一种搞哲学的方法，就是心怀疑论。他告诉我们，你怀疑一切，但无法怀疑的就是“我怀疑”这个事实。它是一个确定的出发点。

同样，我们必须确定的一件事情，就是在这个世界上，我们是存在的。而存在，在这个世界上，必有一个位置，这个位置和猴子、老虎、鱼、蚯蚓，以及无数植物所处的位置是不是一样的。我们是在从动物向神走去，但永远不能达到，永远只能“在路上”。

好，在从动物向神走去的这条路上，出现问题了，我们有一个心理结构，会自然地涌现地存在的心态。

平时我们可能感觉不到之种存在的心态，那是因为我们是以“社会人”、“阶层人”的心去体验，但如果剥去“社会”、“阶层”这两张皮，就什么都暴露了。

在这个世界面前，我们算什么呢？什么都不算。因此，存在的心态，就是孤独、渺小、无力。

在存在的心态上，所有人都差不多，无论他是哪个阶层的人，无论他是小贩、城管、农民工、富翁，还是大大们。

所以我们可以看到，一个人再有权，再有钱，他内心里也是虚弱的。为了看起来强大一些，他必须记住自己的社会身份，记住他拥有了什么，按照“社会人”、“阶层人”的身份来玩他的头脑和心理。如果他被还原成了一个“人”，他在这个世界面前，心理上就和你我没有区别了。对于他们来说，这真的太可怕了。

（2）、作为“社会人”而存在

人只要作为一个“社会人”，总会涌现出他所在的社会的那种心态。

只是，这种社会心态，不是我们前面讲的沉闷的那种社会心态、社会情绪，而是“人社会中的心态”，是社会是什么样子，在他心理上引起的反应。比如，面对社会大潮，他会有迷茫之感；面对“有房子才能结婚”的现实，买不起房的屌丝群体会感到焦虑。

（3）、作为“阶层人”而存在

如果我们体验到自己是某个阶层的人，很自然地，就进入了和其它阶层的特定关系中，并且，这种关系让我们体验到了某种阶层心态。比如，社会最上层位于一个社会的阶层等级的最高处，往下看各阶层，自然有一种俯瞰的心态，就像站在山巅之上俯视大地一样，看到的自然都是蚁民。

中产阶层呢？往上看，感到压抑，憋屈，往下看，则多少还有优越感。

至于社会下层，则只是压抑，郁闷，自卑，被伤害。

8、绝大多数的人并不是期待别人认为自己是圣人，而是怀疑自己是不是傻子，别人会不会认为自己是傻子

好，到这里，运用这两个原理，我们可以解释和预测不同阶层的人，面对变化的社会，内心里是怎么想的，他们究竟想干什么。

比如社会上层。我们已经知道他们具有保守性格，害怕政治社会秩序被打破，至少是害怕秩序在超出他们控制的情况下被打破。为什么？

答案是：

（A）、他们所得到的一切，都是“现在”的秩序提供的，他们在心理上已经和“现在”同构，绑在了一起，你要追求改变，打破“现在”，那就是在冲着他们来的啊，会在他们心理上引起失去“现在”所拥有的一切的恐惧；

（B）、他们对“现在”，因为在实力上可以控制，因此心理上也可以控制，有一定安全感，但如果“现在”被打破了，随之出现的“未来”就无法确定了，谁知道是什么样子呢，他们在心理上根本无法有控制感，因此也就没有安全感。

搜索圈圈，添加微信12257791460

一个人，如果觉得现状改变，既会让他失去所拥的一切（心理上确实就是“一切”!），同时又没有安全感，他会干吗？除非他是圣人或傻子。

。。。。。。

9、心理分析的几个套路

在本章的结束，我要亮出心理分析的几个套路，仅供有心人参考。

搜免断更，请加微信1225791460

■ 个体心理分析的套路

人存在于这个世界上，对于他来说意味着什么；同时，人的需要是什么，人性是什么→他在过去遇到了什么在心理上影响深远的事→让他模式化地在心理上和世界形成了什么样的关系，从而形成了什么样的性格，而发生了什么事时，他会产生什么样的心理反应→在这样的性格和心理反应下，他会想些什么，做些什么。

这个套路简化为：存在→事件→个体性格、心理→行为→后果。

■ 社会心理分析的套路

社会现状如何（是否符合人性，人在社会中的需要）→人们面对这个社会现状，会在心理上和它有什么样的模式化联系，从而形成了什么样的社会性格，同时，在心理上发生了什么→在这种社会性格和社会心理的驱动下，他们会怎么想，怎么做→会对社会现状有什么样的影响。

这个套路简化为：社会现状→人们的社会性格、心理→行为→社会可能的变化。

搜免断更，请加微信1225791460

■ 阶层、群体心理分析的套路

阶层、社会的现状如何→某个阶层、群体在心理上面对别的阶层，面对抽象的社会时，所固定地具有的模式，从而形成了阶层性格，同时，也产生相应的心态→在这种阶层性格和

心态下，各个阶层会怎么想，怎么做→对未来的阶层结构，社会走向有什么样的影响。

这个套路简化为：阶层、社会现状→人们的阶层性格、心理→行为→社会走向。

第五章　你得到什么，又失去了什么

1、正常的，甚至习以为常的东西，恰恰是我们走进中国社会密室的入口

法国哲学家卢梭在孤独漫步时喜欢遐思。

吃饱晚饭后我也喜欢散步。当然，我没有打算去思考什么，只是放松，顺便观察一下各色人等。

在广州某个小区散步时，我观察到了一个现象：这个小区里年龄大致在 25-40 岁之间的主妇比较多。

别误会，我心理没那么变态，散步时还专门去观察女人。之所以留意，是因为这个司空见惯的现象值得细究：越是漂亮、气质高贵的主妇，她们进出的小区里的片区越高档，反之亦然。

就是说，主妇的容貌、气质，和小区居民的身份、收入、阶层等级结构是大致对应的。仅仅从一个女人的容貌、气质，基本上可以判断出她的家庭在小区里的阶层位置。我真的已经见不到一个很穷的男人，可以娶到一个漂亮的女人了。

很正常，是不是？

如果很正常就对了。这个小区就是中国社会的缩影。正常的，甚至习以为常的东西，恰恰是我们走进中国社会密室的入口。

能够从反常中看出不寻常的，这活谁都可以干。从正常中看出不寻常的，那才是聪明人。我不是聪明人，但我愿意向聪明人同志学习。

2、当中上层切走大块面包时，谁能够得到一些面包屑？

我来描述一下这个小区。

它很大，大概从 1998 就开始开始修建。那正是福利分房时代走到尽头的时期。

避免断更，请加微信1225791460

那一年是第一期，叫 A 区。或许是为了解决当时一些国有企业职工的住房问题，这个片区房子面积并不大，楼高也不过 7 层，一栋挨着一栋，现在已经显得有些旧了。这个片区没有绿化，更无大门。

2000 年后，又开发了 B 区。这个片区也是为了解决诸如学校、医院等国有事业单位职工的住宿问题。房子明显比 A 区好，并不显得拥挤，外墙厚实一些。不过，它和 A 区都是楼梯楼，区别在于有了简单的绿化，后来，有几栋楼在外面装了有保安看守的大门。

接着，2005 年后，C 区出现了。它完全是商品房了，电梯楼，楼与楼之间的空地上进行了很好的绿化。房子外观漂亮，而且面积较大，同时，门口有像样的大门和保安，颇具中产阶层小区的风范。

和 D 区比，C 区就光芒暗淡了。B 区显得非常普通。A 区呢？不好意思，在强烈的对比中，它就像是贫民窟。

这个片区房子不多，一共只有四栋房子，但房间面积都很大，超过 144 平方米，按广州市的标准，属于“豪宅”了。这四栋房子外观厚实漂亮，其中有两栋几十层楼高，雄踞于整个小区的中央。住在里面的人，应该挺有在高端俯视其它片区居民，体验自己大气上档次的快感。

和别的片区不同，在 D 区内部有很大的漂亮花园。它的大门门禁上有自动识别系统，且还有保安，外人根本无法进入，不像 A 没有任何安全上的防御设施，以及 B、C 两区的形同虚设。 联系微信客服1225791460进同步更新群

这几个片区，在一个流动人口很多的陌生人社区，分别住的是什么人呢？我进行了长达几个月的观察、访问、打听。幸好，看上去不像坏人，所以没有被当成坏人，毕竟，喜欢这样干的人，除了小偷，还有警察、媒体人、社会观察者啊。

■ A 区：

居民主要是本地最底层的市民（无法从这里搬走住更好房子的）、外来卖菜卖肉的小生意人（往往是一家几口），以及美发店、美容院、快餐店等的打工者（群租，雇主支付房租）。

我根据访问估算了一下，居住在 A 片区的人，在广州没有别的房子。那么，收入来源主要是工资和做生意的利润（有的是退休工资和低保）。这个居住群体的每月平均收入，不会超过 4000 元。也就是说，没有达到广州市的城镇职工平均月收入水平。

他们一个最明显的特征是：全部从市场中、社会保障中求食，没有任何体制、权力背景，甚至不享有平等的国民福利。

我所看到的姿色、气质略差的主妇，基本上集中在 A 区。而无论是做生意，吃社保，或是在公司里，在快餐店，在美容院工作，A 区的居民在整个社会的利益分配链条中，处于一个非常低端的位置。

在这个位置上，维持“阶层再生产”毫无问题（换句话说就是绝对饿不死），但要获得更多的参与资源分配的机会，就不那么容易了。对于某些人来说，无法排除要通过一两代人的努力，才能改变阶层地位的可能。

似乎和社会利益链中的地位对应，他们在小区里所“分配”到的，也只是整个小区的公共资源，比如可以用来散步的公园，道路，健身的器材，游泳池。他们无法分配到三种有价值的资源：安全、较好的绿化、安静。

可以这么说，他们大多数属于社会下层。

■ **B 区：**

居民主要是本地非垄断国企、职场白领、比较稳定但尚在进行资本原始积累的小生意人。

出入 B 区的主妇，还有年轻女人，在容貌、气质上明显比 A 区要高一个层次。但似乎也只是高一个层次。

在 B 区居住的人已经有很多小车了。显而易见，这是不处在社会底层的一个标志。这个片区居民的月平均收入应接近或超过广州市城镇职工月平均收入，但不会超过太多。他们在社会利益链上摆脱了非常低端的位置，但对资源分配谈不上有什么影响力。

他们在小区里所分配到资源，除了整个小区的公共资源以外，对安全、安静、简单的绿化这些资源，一定程度上已经能够分配到——放在整个社会的利益分配上，当中上层切走大块面包时，他们也能够得到一些面包屑。

我想说，这真是一个深刻的隐喻。A、B 两区居民所属的阶层，其实也是在中国社会中抗风险、抗伤害能力较差的阶层，经济结构的动荡，直接影响到他们的阶层地位和生活前景。

按照后面要进行的阶层划分，B 区居民主要是社会中层的最下层。

■ **C 区：**

居民以国企、私企中层以上管理人员、完成了资本原始积累的小生意人、航空公司人员，以及一些公务员为主。

这些人，是标准的中产阶层了。他们在社会利益链上的位置并不算低。或者，制度对资源的分配有他们的份（公务员），或者，他们在市场中的地位并不算低（各公司管理人员）。这两个特点，使他们在整个社会的资源分配中占有了一个中端的位置，虽然不是游戏规则的制订者，但分面包的人当然无法完全忽略他们。

按照家庭收入来算的话，我从他们所开的车估计，应不低于 30 万。一些人家庭年收入 100 万以上，也不是不可能（排除这些钱是不是来得干净的猜测，因为我无法去知道）。

盗号必究，请加微信1225791460

他们在小区里所占有的，除了所有人共享的公共资源（对于所有中国人来说，一些公共资源当然也是共享的，无论他是穷人还是富人，无论他是哪个阶层的人，比如国防，因为这些公共资源不可排他），还有一定程度上的安全保障、安静、好的绿化。

■ D 区：

按照中国社会的阶层结构，已经可以把 D 区的居民视为中间阶层的中层，甚至中间阶层的上层了。

他们肯定没有一个是挣苦力钱的。从所开的小车，房价，房子的面积，以及主妇的打扮上看，家庭年收入不会低于 100 万。他们以政府官员，中小企业老板，房地产食利者，炒房者，以及大公司中高层管理人员为主。当然还有一些在中国做生意的老外（他们不是中国人，我对阶层位置的分析不包括他们）。

这个片区的居民，在利益链上的位置已经不错，可以说是这个社会的既得利益者。他们当然不是游戏规则的制订者，但或者是执行者，或者有很强的博弈能力，以及参与资源分配的机会。似乎正是如此，在小区里，他们所享受的安全、安静、绿化的资源，其质量是 C、B 两区的居民无法比的，A 区的居民则干脆就没有。

不用想都知道，进出这个片区的主妇，是最漂亮、最有气质的。

3、我们总是对改变命运抱有希望。但残酷的现实是：我们想得到什么，已经取决于我们是什么，我们现在拥有什么

好，把这个小区放大成“中国”。

我们可以大胆地下这个结论：今天中国社会的资源（美色也是一种资源，而且是稀缺资源），是按照阶层等级来分配的，越是等级较高的阶层，得到的资源，或得到资源的机会越多；而等级越低的阶层，得到的资源越少，越没有得到资源的机会。

当然，历史上也是如此。但我们活在现在，还要进入未来。历史只是对于我们的认知来说重要，而现在和未来对于我们来说，在利益上和心理上都非常重要。

我们是不可能对这一点无动于衷的：在北京、上海、广州、深圳打拼的外地人，大概只有 10%能够实现买车买房，扎根下来的梦想。其它的 90%，最终还得在青春被榨干以后，卷起铺盖走人。原因无他，阶层结构注定了大多数人很难从低的阶层爬到高一点的阶层。

我们总是对改变命运抱有希望。但残酷的现实是：我们想得到什么，很大程度上已经取决于我们是什么，我们现在拥有什么。

4、阶层的心理，很大程度上由其在社会中得到什么和失去什么，以及是如何得到和失

去的决定

有了阶层，你才可能对它进行心理分析，对吧？所以，对中国社会各阶层进行心理分析之前，我们必须解决一个前提性的大问题：现在的阶层情况如何？如何划分的？按照什么来划分？

嗯，这个问题很重要。我想说的是，非常重要。

毛泽东同志为了解决革命的首要问题“谁是我们的敌人？谁是我们的朋友？”，写了比较经典的《中国社会各阶级分析》。不过，它离现在已经近 90 年了，中国早已不是那个时候的中国，主席说的话虽然一句顶一万句，但根据实事求是的原则，我们无法照搬他的分析。再说，我写这本书，也不是为了解决革命的首要问题。

《中国社会各阶级分析》太远。但也有人沿着主席指引的方向继续前进。

比如，梁晓声先生多年前就写了一本文学色彩比较浓的《中国社会各阶层分析》，给了人们对各阶层的感性认识；接着，前几年，杨继绳老师又写了本资料性较强的《中国当代社会阶层分析》，一堆数据。

我不想评价这两本书。要提的只是，它们在时间上，以及社会结构上，和现在已经有了些距离。现在的阶层结构什么状况，又会如何演变？在其中我们无法看到，我们看到的是过去的东西。

进行一下类比你就明白了。当我们不知道一个 30 岁女人的样子时，不能想当然地认为就是她 18 岁照片上的样子；我们也不可能从她 25 岁的照片，认为现在的她和 25 岁时没区别——18 岁和 25 岁的照片不过是参考罢了。她肯定会变的，包括容貌、气质、心态，还有经历，而这些，对于她，以及对于看她的人来说，都非常重要。

划分中国社会的阶层是一件很艰难的事情。在这里，要插播一下广告：这一章的伟大抱负是先扫清阶层划分的外围，然后，再进行阶层划分。

广告结束。

从前面对社会心态、阶层心态的分析中，我们已经明白：

活在一个社会中，我们总会得到什么，失去什么，比如，得到一个职位，失去一次机会。得到和失去引发了我们的诸多心理活动：想要，害怕，愤怒，焦虑，压抑，迷茫……

什么意思呢？我是想强调这样一个基本的常识：作为一个具有某种社会位置的人，我们面对这个社会的心理，很大程度上和我们在社会中的得到、失去有关。你心理失衡，是因为你感觉受到了剥夺。事情就是如此简单。

如果一个人的标签是某个阶层的成员，或者，是整个阶层的人群，那就更是如此了。阶层的心理，很大程度上由其在社会中得到什么和失去什么，以及是如何得到和失去的决定。

注意，从概率上说，是决定。

这是心理分析的一种思维。我可以抖出一个秘密：你要知道某人在社会中容易具有什么心理吗？从他得到什么和失去什么中找吧！

5、有人是怎么得到的，也会有人是怎么失去的

不知是不是巧合，在社会学上，进行阶层分析的思维，居然也和心理分析是一样的。世界真是神奇啊。

有一个社会学的高人，美国人，叫格尔哈特·伦斯基，在划分社会阶层时，用的就是这个思维。如何划分阶层呢？如何确定一个人属于这个阶层而另一个人属于另一个阶层呢？很复杂，但也很简单。伦大师这样告诉我们：

第一，看这个人，这帮人在社会中得到了什么；第二，看他，他们为什么会得到。

伦老师的分析，针对的是西方社会。但是在中国，由于社会的利益博弈更具有“零和博弈”的特征，所以，我们还必须加上两个角度：

第三，他们是如何得到的？

第四，在一个人，一帮人得到时，另一个人，另一帮人在社会中失去了什么？

得到的，以及失去的，指的是一个人在社会中生活，或生活得有滋有味所必须的东西：资源。

这些资源，大家都想要，但并不是所有人都能得到，或能够得到同等份量。比如，一个官职，一个公务员的编制，一堆钱，一种影响力，一种名望，一个博士文凭，一个成功的机会，一种福利，一种权利，一种自由……

而在很多情况下，有人得到，就必然有人失去；有人是怎么得到的，也会有人是怎么失去的。

6、在三种资源中，你占有了哪些？

按照中国特色，资源其实可以为三种。

一种是很普通的资源，大家都有，或拥有的相差不太多，比如粮食，比如公园。一个人得到这些东西，和他的阶层地位没有关系（只和他是一个要吃饭的人，以及一个社会成员有关）。

逆境断更，请加微信1225791460

普通资源和阶层划分，以及阶层心理无干，我们就不研究考察了。

第二种资源，在西方应该属于普通资源，但在中国却有些奇怪，被弄成特殊的了。比如权利、福利。

这类东西，按道理和阶层地位八杆子打不着，而只和一个人的公民身份有关，是根据公民身份他应该平等地得到的。但是，在实际操作中，它们却按户籍，按权力等级以及权力有无来分配。

一个外地户籍的人无法享有北上广居民的福利，普通老百姓在社会保障、出行、运用“法律武器”上，也远没有官员们有权利。权利、福利上搞得很不平等，明显就和阶层等级有关了。一个人享有而别人不享有，或者他享有多而别人享有少，那他们肯定不是同一个阶层。

对于这类资源，我们就叫“非普通资源”吧。在今天的中国，它和一个人的阶层地位存在相关性，阶层地位越高，对非普通资源越有特权。但如果中国的户籍改革，以及民主化进程加快，这类资源也将回归到普通资源的行列。

第三类资源，就是稀缺资源，它对于阶层划分来说极其重要，值得解释解释。

什么叫“稀缺资源”呢？它有如下这几个特征：

（1）、数量少，比较有价值。

我们都知道物以稀为贵。比如党政机关副处级以上的官职（包括享受相应级别待遇无实权的人，以及已退休但享受相应级别待遇的人），大概在 178 万以上，相对于全国 13 亿人口，相对于至少 709 万公务员来说，是比较稀缺的了，大家都想抢。

美色作为一种资源，也是稀缺的，所以除非一个人具有诸葛孔明先生那种娶丑女的特殊偏好兼远大抱负，否则，肯定都想要美女。各种选美其实有一个功能，就是把美女在普通大众中给识别出来，进入上层社会的视线，给他们准备，完成稀缺资源之间交换的社会流程。

（2）、在社会价值排序上处于较高的位置，对人具有心理上的强大吸引力。

这个不多讲了，拥有这类资源的人，对别人具有压倒性的心理优势。市长在镇长面前，心理上是一定有优势的。

（3）、要得到，不是一件很容易的事情。

稀缺资源在理论上只有少数人能够得到，所以，得到是极不容易的。一个人如果没有背景，要在体制内爬到处级以上，得付出多少时间，得牺牲多少人格尊严，而且还要有体制、领导所要求的相应的“能力”！有一个研究数据显示，从科员到县处级的晋身比例，大致为 4.4%。就是说，你各方面条件都具备，而且运气特别好，被组织看中，才有可能成为 100 人中的 4.4 个的一员，否则，你还是好好在科员、副科、科长之类位置上待着吧。

要得到大把的钱，排除买彩票中奖（这是运气）这类极小概率事件，其实也是很困难的。工薪阶层、创业者对此最清楚。也许官二代们不清楚，但那是因为他们掌握着权力、人脉等核心的稀缺资源，这些稀缺资源和钱这类稀缺资源之间的转化毫不费力。

（4）、转化或交换别的资源（无论是哪一种资源）的能力强。

一种资源如果能转化、交换到非常多的资源，它就是稀缺的，而且，它的这种能力，正是制度、市场机制的结果。这个后面我们马上讲到。

7、稀缺资源之间的关系是：可以相互转化或交换

如果我们给稀缺资源列一个清单的话，在中国，排在第一的绝对是权力；排第二的，肯定是金钱；影响力屈居第三；成功的机会则排在第四。

然后还有声望、美色（包括帅哥）、较高的职位、高文凭和职称，等等，不过排名应该不分先后了，这些稀缺资源在交换或转化别的稀缺资源的能力，以及在社会价值排序上难以直接一较高下。

前面说到了稀缺资源之间的转化和交换。不错，一种稀缺资源，从来不是单兵作战，而是要转化成，或交换到别的稀缺资源。或者说，它骨子里就倾向于转化成、交换到别的稀缺资源。

这有点类似于“自私的基因”。基因一旦存在，就倾向于复制、扩大自身。

我们能够想象一个官员只有权力，但没有钱，没有影响力吗？或者，能够想象一个富人除了钱，什么都没有？

显然无法想象。

太多的贪腐官员的光辉事迹教育我们：他们不仅非常有钱，也有很多美女——空姐、大学生、模特、演员、女下属，一应俱全。他们还有一个很高的文凭。

小学生都明白：你没有权，哪个人给你送钱，哪个美女尿你啊？

很多年前，黑豹乐队唱道：“生存在虚伪的，虚伪的下面，没人曾多看你一眼”。

8、占有稀缺资源以及非普通资源越多的人，在阶层等级上越高。一个初步的公式是：阶层=所占有的稀缺资源+非普通资源

我们来归纳一下稀缺资源之间的转化和交换关系。它们中，有些转化或交换能力较强，

想看断更，请加微信12255791460

有些则较弱。同时，一种稀缺资源 A，在和稀缺资源 B 转化或交换时能力较强，在和稀缺资源 C 转化或交换时，则可能较弱。

是什么在影响、决定一种稀缺资源 A 和别的稀缺资源转化或交换时，或强或弱的能力呢？主要是这三种因素：

（1）、制度（政策），其中的合法方式，或可操作的灰色空间

比如，按“学而优则仕”的制度设计，知识转化成权力是合法的。在古代你考中进士理论上就有官做了，实在没有职位给你你就排着队候补，而在现在，你考上公务员，就挤身于权力阶层的一员了，靠纳税人养活，人人艳羡巴结。

不考？好像对于某些人来说也没关系，如果你是在大学，那是有行政级别的，虽然学校不是党政部门，但按你的级别，要去党政部门也没问题。

以上是合法方式。灰色空间是明制度、明规则不允许，但却可以操作成功。一些官员通过关系网、利益链，给自己的情人安排个体制内的官职，就属于此类。

不仅有些稀缺资源是通过制度、政策分配的，一个社会（当然我现在说的是中国社会）的各种有用的、我们需要（甚至非常需要）的东西——比如权利、自由、福利，等等，也是由制度、政策分配的。

如果你对此并不敏感，那么：

请想想买一把刀也要实名制吧；

想想那些只能在父母工作所在地借读的外地人子女吧；

想想那些无法在所在城市享受各种“市民待遇”的打工者吧；

再想想那些在房价调控政策中，因为限购，社保不连续缴满三年、五年的人们吧，他们本来拥有买房的权利，但又如何？

正如前面已经分析的，占有稀缺资源越多的人，权利、福利、自由这类非普通资源的分配，也会更多地偏向他们。一个高官，肯定比普通公务员多很多特权和福利（更不用说和老百姓相比了）；一个富人，因为他的钱在市场上可以买到太多东西，必定也比穷人多很多自由。

到这里，我们终于可以总结出这一点了：**占有稀缺资源以及非普通资源越多的人，在阶层等级上越高。一个初步的公式是：阶层=所占有的稀缺资源+非普通资源。**

一个人的“社会流动”，即从社会的较低阶层往较高阶层攀爬，或从较高阶层往较低阶层下降（这种情况较少，多发生在体制内人身上，比如触犯法律，被剥夺公职了，也就从一个官员，一个公务员下降成一个平民了，阶层等级上至少下降一级），或是在同阶层中平行地

进行位移，制度是其中重要的一条渠道。因为制度对稀缺资源和非普通资源的分配，决定了一个人会得到什么和失去什么。

（2）、市场机制

多数资源（包括稀缺资源）的转化或交换都是通过市场来干的——市场本来就是用来对资源、商品、劳务进行交换、交易的嘛。

而在现实中，能够折算成商品的任何东西，只要没有法律上、价值观念上、心理上的障碍，也可以用来交换、交易。比如人体器官买卖、爱情、婚姻。

我们活在国家的制度之下，也活在市场之中。日常生活中的各种必需品都依赖于市场的提供。除了通过考公务员，通过读书，在制度的渠道上往上爬，一个人要实现从社会底层往中层、上层爬，主要也是通过市场的机制——做生意也好，打工也好，创业也好，皆是如此。马云能够打造一个商业帝国，拥有无数的钱，爬到社会上层，依靠的就是市场机制。市场机制可以把一个人的聪明、智慧、努力、能力、人脉、对机会的把握，等等，转化成金钱、名气、影响力等稀缺资源。而名气、影响力等，又可以通过市场，转化或交换成金钱。

有必要强调一下，当我们说资源之间相互转化和交换的能力取决于制度、市场的因素时，实际上也是说，稀缺资源、非普通资源、普通资源的分配，是通过制度、市场的机制来进行的。

换句话说，你是什么阶层，你是得到还是失去，你是成功还是失败，主要是制度和市场说了算。

所以，命苦不能怨政府是一个伪命题。只是，你在骂政府前，先想一下你的失去，你的失败，是不是由制度造成，即它剥夺的。如果是市场造成，个人建议还是骂自己吧，自己是否进行了努力？因为市场不欠任何人任何东西，它只认交换能力。

（3）、制度+市场

由制度和市场分别分配资源，它们分别影响、决定稀缺资源相互之间转化和交换的能力，只是两种纯粹的情况。在现实中，尤其是在中国的现实中，对很多稀缺资源的分配往往是混合的，既有制度的因素，也市场的因素。

比如，一个官员，他的权力所转化和交换到的稀缺资源，既有制度规定和保障，也可以拿权力到市场寻租。一个名学者，像“学术超男”、“学术超女”易中天先生、于丹女士，他们用名气交换到大把的钱，这当然是通过市场机制，是他们的本事，但也有制度因素，如果没有学术体制给他们弄一个教授这样的权威符号，其市场号召力不无疑问，至少会暗淡一些。

（4）、人际交换。除了制度和市场，人际交换也是分配稀缺资源，影响稀缺资源之间相互转化和交换的一种因素。很多商业大佬、成功人士、演艺明星，纷纷娶了年轻美貌的女人，这种金钱、名气和美色之间的相互转化和交换既不是通过制度，也不是通过市场（我们可以说是通过爱情和婚姻市场，但这只是一种比喻，毕竟人家没有那么赤裸裸一手交钱一手交人

啊，他们是想象有“爱情”的），而是通过人际互动中所产生的交换。

9、最顶层的阶层一定是拥有权力最大的阶层

好，分析完了影响、决定资源，尤其是稀缺资源间相互转化和交换的能力的因素，我们按照转化和交换的容易程度，给权力、金钱、影响力这三种稀缺资源的转化和交换能力列一个示意图：

■ 权力

A、稀缺资源：权力→影响力→金钱→美色→文凭→成功的机会→声望；

B、非普通资源：权力→权利→福利→自由。

■ 金钱

A、稀缺资源：金钱→影响力→美色→成功的机会→声望→文凭；

B、非普通资源：金钱→自由→权利→福利。

■ 影响力

A、稀缺资源：影响力→金钱→声望→成功的机会→美色；

B、非普通资源：影响力→自由→权利→福利。

看到没有？这三种稀缺资源中，只有权力可以合法地通吃，其它都不行，必须玩阴的，偷偷来，比如用钱去买权力。它们的转化和交换能力，从左到右呈现递减态势，但权力在一个很强的能力上，可以转化或交换到最稀缺的东西。现在明白，一个高官，哪怕不当官了，也可以赚大把的钱和有很大的影响力的原因了吧？

而也是因为这一点，最顶层的阶层一定是拥有最大权力的人。他们的影响力，也是最大的，超过只拥有金钱或名气的人。

第六章　阶层划分

1、阶层的等级链，也就是利益食物链、心理食物链

在这一章，我们继续扫阶层划分的外围。

避免断更，请加微信1225791460

一个古老的文献《左传·昭公七年》说：“天有十日，人有十等。”而且，一个等级吃一个等级，依次吃下来——“王臣公，公臣大夫，大夫臣士，士臣皂，皂臣舆，舆臣隶，隶臣僚，僚臣仆，仆臣台。”

这是一条政治、社会的等级链，它把人分为十等，也即把所有的人分成十个阶层。这十个阶层构既是一条利益食物链，也是一条心理食物链。

阶层的等级链，和利益食物链、心理食物链是三位一体的，利益食物链、心理食物链由阶层等级链打造出来，反之也是。如果没有利益食物链、心理食物链支撑，阶层等级链或者根本不会存在，或者会断裂。

可以说，从最顶端的阶层，一直到最低的阶层，上层吃下层不仅在利益上吃定了，在心理上也吃定了。

避免断更，请加微信12257914600

2、如果有人要求重新洗牌怎么办？

盯着这条政治的、社会的等级链，我们会发现有一个漏洞：作为最低下的一个阶层，好像“台”没有谁可以“臣”一下啊！

按照系统理论，这条等级链是一条不可逆的单向直线，不是一个类似于圆的循环系统，没有能量、信息的反馈，因此它总会耗尽系统资源，最终不可持续。从博弈上来说，它也没有任何的制衡和约束。

所以，这无疑是个大问题：如果“台”无法承受被“臣”了，或找不到心理平衡爆发，坚决不干了，要求重新洗牌怎么办？

这个问题其实很好办。

鲁老前辈周树人先生在《灯下漫笔》调侃道：“无须担心的，有比他（指‘台’）更卑的妻，更弱的子在。而且其子也很有希望，他日长大，升而为‘台’，便又有更卑更弱的妻子，供他驱使了。如此连环，各得其所，有敢非议者，其罪名曰不安分！”

嗯，即使一个人是“台”了，还有某种梦可以做，不要成为社会不稳定因素。

调侃归调侃，鲁老前辈还是说到了一点深刻的东西：被压榨的社会下层，以及最底层，可以从他们对更弱者的欺负中得到补偿，因此也就不会闹事。即使他们抢不到稀缺资源，也可以把幼女这类弱者视为稀缺资源而加以“性侵”，正如一些教师、农村的老人所干的那样。这是一个值得重视的社会心理机制，后面分析各阶层心理时我再来讲。

有一点周树人先生没有看到，那就是，如果被压榨的社会下层愤怒了，上层当然会感到害怕，但首先社会下层自己都感到害怕。

是的，我确定你没有看错，是社会下层自己会先害怕。

这样说，看起来很奇怪。

一个人不就是因为害怕了，他才要愤怒，从而让自己体验不到害怕的无力量感，而是体验到愤怒带来的力量感吗？就是说，背后有这样一个心理机制：一个人为了在心理上保护自己，会倾向于把他的害怕转化为愤怒，因为害怕的巨大心理能量是指向自己，吞没自己，而愤怒的巨大心理能量是从自己那儿指向别人，意图毁灭自己别人。把害怕转化为愤怒，他就和别人互换了角色，从别人所发的力的承受者，变成了对别人发力的施行者。这样，他就从原来所处的心理劣势的地位，在别人面前获取了心理优势。

而在和别人的心理博杀中，他的愤怒所追求的，恰恰也是让别人害怕。

那怎么他愤怒了，自己倒先害怕了呢？

其实很简单，因为他的愤怒是无效的，而且对自己来说更加危险。

一个柔弱的小孩在强壮的成年暴徒面前愤怒有意义吗？一个社会下层的成员，在强大的上层面前愤怒又能有什么作用？

在实力极不对等，在心理上也孤立无援的情况下，社会下层越愤怒，只会越体验到自己的弱小和受伤。同时，他还会体验到愤怒可能带来的可怕后果，被报复，被抓，被关什么的。这种伤害比他被压榨带来的伤害还要深，还要让他害怕。

所以，实际上，社会下层在愤怒的同时，在他内心里同时也发生了这么一件事情：阻止自己去对上层愤怒，甚至——我想残忍地说出：这件事情还发生在他愤怒之前！

可是他仍然有愤怒，怎么办？很好办，转移，不是去对上层愤怒，而是去对弱者，去对和自己一样处境、命运的人愤怒。这就是为什么在国家力量强有力存在时，社会自己在“溃败”的一个重要原因。

我们应该问一问：什么时候社会下层、最底层可以对上层愤怒，而不需要阻止自己，也不会感到害怕？

两个条件：

他真的已经绝望；

或者，他们作为一个个容易被点燃的、携带着心理能量的社会原子，彼此之间已经克服了分裂状态，形成了一种可以让他们感受到巨大力量的集体行动，并且还看到了某种希望。

那这个时候，轮到上层最害怕了。

3、在一个等级社会，老百姓的命运就是惹不起，也躲不起

避免断更，请加微信12257914600

回到正题。

动物世界的食物链也是一条不可逆的单向直线，被其它强大动物吃的动物当然也不想干，但遗憾的是，它们根本没翻盘的可能，所能够做的事情，只是在生理结构上，如何进化得让自己学会飞快逃跑。兔子绝对不会蠢到去向老虎抱怨，说为什么只能你吃我，我不干了！

好像这也是一个好处，惹不起，但可以躲得起。

但人不一样。我们惹不起，也躲不起，当政府要“臣”我们时，我们总不能跑到深山老林玩野外生存吧？19 世纪的美国倒是有个梭罗，著名的“非暴力不合作运动”人士、无政府主义者，跑到瓦尔登湖去隐居了，一个人自己种地自己搭木房子住，还写了一本著名的书叫《瓦尔登湖》。但因为不交税，他还是被美国政府给抓了。

一个有点名气和钱的人，而且还是在 19 世纪的美国，地广人稀，政府非常小，很自由啊，都躲不起，在今天的中国，我们就不要妄想了。

原因是，在今天，不仅“国家”的触角伸到了国土上的任何一个角落，你永远在“国家”的股掌之中和目光之下，更重要的是，离开了和一帮人相处，进行“社会合作”的社会，你几乎无法生存。

就是说，你只要活着，就被嵌进了社会结构里，嵌进了某个阶层的等级链的位置中，你能够做的，只是想办法从较低阶层爬到较高阶层。

4、阶层划分的十二个标准

说到这里，让我们回忆一下，在前面我们曾经总结出了一个初步的公式：**阶层=所占有的稀缺资源+非普通资源。**

这是划分阶层的指导原则。但当然，它有点抽象、笼统，我们得分解，一个一个地衡量。

按照社会学大师们对阶层的划分，稀缺资源+非普通资源具体可以分解为以下十种：

（1）、权力；

（2）、生产资料；

（3）、收入（金钱）；

（4）、职业；

（5）、在市场中的地位；

避免断更，请加微信1225794460

（6）、社会资本（关系、人脉之类）

（7）、文化资本（文凭、生活方式这类东东）

（8）、人力资本（个人的能力、受教育、培训的资历等）；

（9）、声望（一个人在社会中得到的评价）；

（10）、权利资源（就是我前面讲的非普通资源）。

这十种，能把阶层划分的标准一网打尽吗？我的意思是，还有没有别的标准？

有，还有两种非常重要的标准。一是前面我所讲到的“影响力”，二是“在制度中的地位”。

于是，阶层划分的第十一、第十二种标准为：

（11）、影响力；

（12）、在制度中的地位。

你可能已经看到了，这十二种标准都不是孤立的，一种标准，有可能和别的标准存在交叉，比如，按照权力的标准来划分，处级干部，当然和外企、国企白领不是同一个阶层，但普通公务员，虽然也是有权力的人，但却可以被视为和白领是一个阶层。

另外，阶层和群体是有区别的，同一阶层的人，可能是不同的群体，比如公务员就属于权力群体，明显和白领不是一伙的；而同一群体的人，也可能是不同的阶层，比如处级干部，和普通公务员虽然也属于权力群体，但他们是不同的阶层。

需要说明一下的是，我按这 12 种标准来按分阶层，取的是综合的指标。

5、一个人拥有什么样等级的权力，大致也就拥有了什么样等级的阶层地位

■ 权力

在中国，权力是王牌。它当然也是阶层划分的王牌。

只要有权，一个人就不可能处于社会最底层，这个规律世界通用。

对于中国来说，权力集体整体上阶层地位最高。这没有办法，因为很多东西都是权力说了算。

事实上，这是中国一个古老的传统。前面我们所引述的《左传·昭公七年》，它在把人

避免断更，请加微信12257791460

划分为十个等级时，主要就是按权力来的，一个人拥有什么样等级的权力，大致也就拥有了什么样等级的阶层地位。

而对于一个权力者来说，他的影响力，他在社会中的声望，他在利益食物链和心理食物链上的位置，全是权力附带、衍生出来的。抽去了权力，他什么都不是。

6、这个世界上，好的东西只是为已经占有了好东西的人，以及极少数原先没有好东西但却足够优秀和努力的人准备

■ 生产资料

这是一个对阶层（其实是阶级）划分的经典标准了。经典的意思，不仅是年代久远（一百多年快两百年了哦），而且也比较流行和权威。采用这种方法的，是我们非常熟悉的马克思主义的阶级（这里只说阶层）分析方法。

要知道，马克思同志不仅是无产阶级的革命导师，同时也是社会学的三大奠基人之一。另两个奠基人，一是法国的涂尔干，一是德国的马克斯·韦伯。

什么是生产资料呢？这个概念已经比较陈腐，还有点点枯燥。一看到它，我们就像退回到了中学政治的时代一样。我很担心，大多数人一看到这个概念就反胃。

但它确实很重要。所以我们必须忍着生理和心理的反应，再次考察它。

我们先来看一下，我们用的 ipone 系列是怎么生产出来的。作为商品，它的生产得有一块土地，一座位于这块土地上的厂房，一堆机器，然后才能通过各种生产流程给生产出来。土地、厂房、机器这类东西，就是生产资料。苹果公司再伟大，也不可能凭空把 ipone 给变出来。拥有了这些可以用来赚取利润的生产资料的人，也可以说他拥有了资本，虽然资本并不仅仅指物，也指钱，或者指其它的资源。

仅仅是这样，我们只能看出生产资料在生产商品上，确实是不可缺少的。但它的生产、销售、变成财富，还是需要人来干，而且是很多人来干，于是有了社会合作。

我想说，作为革命导师，马克思同志打蛇确实打准了七寸。

是否占有生产资料，直接影响到了一个人在市场中的博弈能力：你总得吃饭，或想吃一口好饭吧？那你没有生产资料，除了给占有生产资料的人打工，你还能怎样？而给别人打工，对于企业创造的财富的分配，你显然并没有多少话语权，话语权在老板那儿，在市场那儿。

就是说，一个占有生产资料和不占有生产资料的人，在社会的利益分配上，处于很不对等的地位。一个小老板一个月的收入，可以是 10 万，而给他打工的农民工，一个月的收入可能就是 3000。大连万达集团董事长王健林一个小时可以赚 424 万，可以在北京买套房，而他想买部奔驰只需要 10 分钟。他手下的普通员工，一个小时能赚多少？在北京想买套房，不吃不喝要多少年？

大家为什么有这种区别，是智商的区别吗？当然不是。一个员工并不比老板笨多少。回答只能是：因为一个是用生产资料，用资本去赚钱，另一个则只能用自己的智力和体力劳动去赚钱，它们分到的份额当然很悬殊，甚至千差万别。有生产资料的人在利益分配中处于压倒性的主导性地位。

曾经有一个公司职员向我抱怨，说他一个月辛辛苦苦下来，包括无偿加班，收入也就4000来元，而他们的部门经理，月收入超过13000元。但他并没有看出这个部门经理有多少能力和努力。他觉得这很不公平，问我如何调整心态。

这个世界的残酷在于，它只认实力，不认公平。我能理解他的心情。

但从心态调整上说，我叫他去“适应”这种他认为不公平的现实是错误的，这只是叫他强迫自己去认同内心里并不认同的东西而已。他如果真这样干，会导致内心的冲突，严重的话，自我就分裂了。而要解决自我的分裂，他就只能再强迫自己也变成一个没有公平感的人。这样，看起来心态问题解决了，但他也破坏了自己的内心，不会再认出真实的自己。

我只能给他澄清。我说你们的收入水平有这种差距，和能力、努力的关联并不是太大，而是和你们在公司所处的这种结构性位置有关：部门经理在权力等级上地位比你高，在利益分配上，当然比你拿得多。换言之，部门经理更接近于利益分配的中心，而你则是一个边缘化的角色。

我的意思很清楚，他不需要去恨自己，也不需要去恨部门经理。所能够做的就是三件事情：努力提高自己的能力，这是在利益分配中的博弈筹码；看清楚公司的利益结构；看清楚整个社会的利益分配格局。

扯远了，言归正传。占有和不占有生产资料，不仅直接影响和决定利益分配，还产生权力和地位的分化，而这恰恰也是阶层的分野。

很清楚，你去给别人打工，别人通过劳动合同，购买了你的劳动力（无论是智力还是体力），你总得服从别人的管理吧，要不公司还怎么运作。别人是老总，你只可能是从最普通的清洁工，到副总这个等级中的任何一个。在这些等级中，它们的命运是一样的，都要被占有生产资料的老板管，你和老板不可能是同一个阶层，他永远对你有权力，永远比你处在更优越的地位。区别只在于，你职位越高，越可以去管老板之外的人，阶层地位比那些在底层苦苦挣扎的人越高。

在这里，我们还看到一个可怕的“阶层再生产”链条。由于占有和不占有生产资料是可以继承、传递的，老板和员工的二代，都会复制他们各自的阶层地位和阶层关系。在很大的可能性上，老板的儿子仍然是老板，员工的儿子仍然是员工。这就像过去，地主的儿子仍然是地主，雇农的儿子仍然是雇农一样。

看到没有？生产资料的可继承性、传递性，实际上也具有固化阶层壁垒的功能。它虽然没有堵死工人的儿子成为老板的可能性，但要想成为老板，却是极为艰难的，只有极少数非常聪明，而且足够努力的人才有这样的机会，大多数人基本上不可能。

这个世界上，好的东西只是为已经占有了好东西的人，以及极少数原先没有好东西但却足够优秀和努力的人准备，而不是为原先没有什么好东西可占，同时也平庸的大多数人准备的。

7、收入从哪里来呢？从一个人在社会利益食物链上的位置来，从他的制度地位+市场地位来

■ **收入**

收入是划分阶层的重要标准，这太明显了。

一个每月收入一百万的老板，和一个每月收入一万元的 IT 男，以及每月收入一千元的农民，他们之间一看就完全不是同一个阶层。甚至可以说，他们处在不同的世界。

收入从哪里来呢？从一个人在社会利益食物链上的位置来，从他的制度地位+市场地位来。因此，不同的阶层，自然有不同的收入。这种收入并不仅仅是工资（钱），它还包括其它东西，比如福利。

所以，在很多时候，一个人收入比别人高很多，可以说明他比别人阶层地位高或高很多，但有时候，他的工资比别人高，不一定在阶层地位上就比别人高，甚至还要低。

比如，在北京有一个快递员，每天从早上七点上班，到晚上七点下班，一个月累死累活，月收入 7000 元；一个四线城市最基层的公务员，周一到周五 9 点悠闲地上班，中午休息，下午五点钟下班走人，一个月的工资收入是 3000 元，由于无官职，没有灰色收入，但享有各种体制内的福利。请问：快递员是不是比公务员阶层地位高？

回答当然是：不。原因，前面已经解释过了。

8、阶层地位高的职业，总是存在着各种门槛和“准入标准”，用来排斥那些不具备某些条件的群体

■ 职业

在社会中持续地干了某种固定的事而且得钱，就是职业，无论一个人是管一个地方的治安的，做财务报表的，编计算机程序的，推销商品的，写作的，还是引车卖浆的。做失足妇女的、拉皮条的也算，只不过在我国的法律上，它们是非法的。

有些人看上去并不干活，但钱拿得还不少，算不算有职业？

逆袭思维，请加微信1225791460

比如这种情况：在很多大城市，尤其是北京、上海、广州、深圳，有这样的一些人，他们拥有本地户口，属于“农民”，但早已经不种土地，而是“种楼”了。他们在城中村修了很多房子，出租给外地人。这帮人平时并没有去干什么，既不做生意，也不在公司里干，而是天天悠闲地打麻将，还喜欢到底旅游。他们从房租中所得到的收入，是租住在他们房子里的外地人无法比的。仅仅是房租的收入，就可以让他们过得非常好。

看上去，这是一帮无业游民，但能说他们没有职业吗？

显然不能。他们实际上是有职业的，就是通过修房子出租牟利。这是一个寄生在房地产利益链上的食利阶层，正如那些炒房的人也是食利阶层一样。

他们也是从市场中吃食。和那些租住在他们房子里的外地打工者不一样的只是，这个职业并不创造财富，而只是在瓜分财富。他们之所以收入远比那些租住的打工者高，是因为房地产这根利益链的收入，远超过市场中其它利益链的收入，而他们在这个利益链上处于一个有利的位置：房价、房租畸高，而大量的外地人买不起房，需要租房子住。

职业和人类的出现一样古老。不过，自有“社会”以来，职业就属于一种社会分工。最初，社会分工是根据生理特点来的，男人彪悍，就打猎吧，女人身体柔弱，就在家里做家务带孩子吧。

根据生理特点所进行的社会分工，以及由此具有的职业，和阶层没什么关系。因为它和“收入”、“地位”没有关联，至少关联不大。

但随后的社会分工，就不是根据生理特点了，也不是自愿合作，友好协商，而是带有了强制性。一个人会拿皮鞭、拿枪强迫别人去干某种职业，而另一个人，为了生存，也只能去干某种职业。职业因此和收入、地位直接挂勾，成为不同的阶层相互区分的标志。

前面已经说过，有的职业并没有创造财富，而是瓜分财富。但有的职业还不仅仅是在瓜分财富，它还是为了确立社会地位和权力等级。

比如一个处长。这是一个职业。权力的等级是按照科层制来设计的，一级管一级。这个处长要受到上面的人管，他则管下面的人，以及老百姓。设这个职位（职业）有什么用呢？哦，在权力的这个节点上发挥控制下面，并由上面控制的作用，维护权力的等级秩序，维持权力集团对社会的有效控制、治理。而维持这种控制、治理又有什么好处呢？老百姓得到了好处，就是社会没有乱。但更大的好处是被权力集团得到了。或者，权力集团控制、治理社会，本来就是为了让自己能够得到和维护巨大的好处。这叫“统治收益”，通过制度来保证，来提供，就叫“制度收益”。

但这些好处又如何体现？一个极其重要的途径，就是在职业（职位）上体现！设处长这么一个职业（职位），就相应地给它配备了各种福利，比如房子、车子、公费医疗；同时，也给它配备了在社会等级链上的位置，他可以利用权力得到合法或灰色、腐败的收入，他具有较高的社会地位。

在这个意义上，职业，其实也是一个阶层区分的精巧设计。越辛苦，越要用体力干活的

职业，收入往往也越低，阶层地位也越垫底。“劳心者治人，劳力者治于人”啊。社会分工是不平等的，职业的分配也不是平等的。

一个好的职业，往往意味着好的阶层地位，作为稀缺资源，大家当然都想抢。所以，阶层地位高的职业，总是存在着各种门槛和“准入标准”，用来排斥那些不具备某些条件的群体，让他们感觉自己没有资格得到这些东西。

门槛有很多。有些和能力有关，比如，如果你没有当一个部门经理的能力，那，只能靠一边站，你也不会拥有部门经理的收入以及对应的阶层地位。和能力有关的，大家无话可说，谁让自己没本事呢。

但有些门槛和文凭、资历、资格证书有关，而和能力只存在偶然的联系，或者，这些文凭、资历、资格证书，在所干的职业上没有意义，大家不一定服气。

比如，某大学要招一个讲师，要求博士学历，硕士以下的人当然就排除了，但非常有可能，一个被排除掉的硕士，比一个成功搞定这一职位的博士能力更强。又比如，事业单位招一个有编制的扫大街的环卫工，要求本科毕业，本科以下的连机会都没有，可这个职位本科毕业的才能干得了吗？另外还有些门槛，就属于“制度性门槛”了，比如，你要想当个县长，没机会吧？因为没有普选。

9、在市场中，谁都可以具有的那些技能，总是廉价的

■ 在市场中的地位

郭敬明在市场中的地位高不高？李冰冰在市场中的地位高不高？

回答是：太高了。他们一出手，轻易就可以赚取大把银子。

农民工呢？在市场中就没有什么地位。他们进入不了大的公司做白领，而只能在低端的制造业、服务业谋生。

之所以郭敬明们和农民工在市场中的地位千差地别，是因为他们拥有在市场上非常抢手的东西：名气、特殊的技能（写作或表演），并且，这些抢手的东西，在社会的利益分配机制中有很大的话语权，农民工则没有，在市场中，谁都可以具有的那些技能，总是廉价的。

10、很难想象一个农民工会和任志强是一个圈子，或可以进入任志强所在的圈子

■ 社会资本

“资本”不一定就是钱，但一定是可以转化、交换成钱或者其它利益、资源的东西。“社会资本”当然也是。

避免断更，请加微信12257914460

这个概念在一些社会学的学术书籍中搞得极为复杂。抽象，它确实抽象。比如，美国的一个日本裔学者福山（就是在苏联解体后喊出“历史的终结”，宣布资本主义已经一统江湖，将千秋万代的那位），对“社会资本”是这样定义的：“一个群体的成员共有的一套非正式的允许他们之间进行合作的价值观或准则”，它包括“诚实、责任、信任和互惠”。

听上去感觉如何？是否搞懂了福山同志在说什么？

“社会资本”讲的是社会上的现象，而社会上的很多东西，大家都能看得到，感觉得到。对于我们来说，了解它，是因为它有用，而不是为了搞学术研究。所以完全可以搞得简单一些。

好吧。我们把福山同志的语言给翻译一下：社会资本就是先有一帮人，构成一个开放性的圈子，这帮人各自拥有资源，可以相互交换，但这种交换是圈子里私下搞的，具有排他性。因此，说一个人有“社会资本”的意思，就是说他“认识”一些拥有资源的人，可以方便办事、疏通关系、得到获取利益的优先地位，等等。

但当然，我要给你好处，那是因为我信任你，我觉得我有压力或责任应该这样做，所以讲究“诚实”、“责任”、“信任”。而你从我这儿得到好处，你也要给我好处，你又不是我的亲人，我不可能只给你好处而你从来不给我好处，所以讲究“互惠”。

互惠意味着什么呢？意味着，你进入这个圈子，至少在所拥有的资源上，不能和圈子里的人在阶层地位上差别太大，你也得有人家需要的东西。大家都不是做慈善的。

像任志强“认识”很多人，包括同是房地产商的铁哥们潘石屹、很多经济学家、很多高级官员、很多媒体人，说明的就是他拥有很强大的社会资本。这是用钱买不到的。这些社会资本，保证了有人为他说话，有人保他，有人捧他。而这帮人，和任志强的阶层地位，无论是同一阶层，还是更上的阶层，更下的阶层，在所拥有的资源上，都不是相差太悬殊。很难想象一个农民工会和任志强是一个圈子，或可以进入任志强所在的圈子。

就此而言，社会资本是阶层划分的一个标准，这毫无疑问。

同时我们也可以从这个标准中看出一个人说他“认识”某些人是不是在吹牛。如果一个身家几十上百万的小老板，说他认识某个局长，可能还不算太夸张。但如果他说，他认识某个市长，除非这是他的亲戚，否则这种“认识”也就是知道或在哪儿见过而已。市长的圈子里怎么可能有阶层地位这么低的人？

11、一个人的经济社会地位如果太低，那就根本没有资本装上流社会

■ 文化资本

一个小清新、小文青，会觉得自己和杀马特是同一个阶层吗？

答案是：绝对不会。说他们是一个阶层，杀马特们不会觉得有什么，但小清新、小文青们一定会觉得侮辱了他们。好不容易扮小清、扮文青，就是为了和杀马特们区别开来啊，同时，也是为了在世界面前找到存在感，在中产面前找到优越感。

但小清新、小文青的收入，不一定比杀马特高，甚至还不如杀马特。是什么可以让他们觉得自己的阶层地位比杀马特高呢？

答案并不仅仅是“职业”、身份——小清新、小文青们多从事非体力的“体面”职业，比如办公室小白领，而有的还在大学里玩。

更重要的是，他们穿的，玩的，关注的，嘴巴里说的，都和杀马特们不一样。这些东西虽然也是靠钱来撑的，但并不等同于钱本身，你有钱，也不会去想要去这样干啊。

生活方式、价值趣味，当然还包括学历（小清新、小文青很多有大学学历，但杀马特多没读过大学，是从农村进城打工的“农民工”），就是“文化资本”。小清新、小文青就是靠文化资本和杀马特区别开来。

文化资本也是某个阶层的人，把自己和别的阶层区分开来的方式，或者说，是阶层划分的标准之一。这个在世界各国都有悠久而光荣的传统。

比如，在古代的世界各国，高等阶层普遍不允许低等阶层的人穿戴得和他们一样，如果低等阶层这样干，是要挨板子，甚至坐牢的。

在现在，当然没有法律规定社会底层不允许和上层穿得一样，玩得一样——事实上，底层社会最喜欢的，就是模仿上层的时尚穿法、玩法，但这也需要钱啊。一个人的经济社会地位太低了，根本就没有资本装上流社会——也许骗子是个例外。

文化资本为什么对于阶层划分很重要？因为它涉及到一个人的自我认同，以及他在阶层上的“自我认同”。

人无论多么有钱，多么有身份地位，总需要显示出来让别人知道，让别人艳羡，从而在心理上压倒别人。

但这种显示，当然不是粗俗地对别人大声说“你看，我多么有钱，多么有身份地位，快来艳羡我！在我面前，你就承认自己低档吧！”，而是通过身体语言，动作语言，包括穿着打扮，容貌气质，说话方式，生活方式，价值趣味等来玩，以显得就像是很自然一样，而不是装 13。

就是说，是什么阶层，就会自然地，以及刻意地具有什么样的阶层的思维方式，说话方式，生活方式，价值观念，文化资本和阶层地位往往是对应的。

在这个意义上，也很难怪社会上的人狗眼看人低，你如果穿得非常普通，买的是地摊上的衣服，同时也看不出有什么富贵的气质，那么，哪怕你是富人，别人也会认为你正在社会底层里挣扎，都恨不能通过鄙视你以便从你身上占到心理上的便宜，找到优越感。

12、如果你什么都没有，你还可以有一样东西：人力资本

■ 人力资本

人力资本也是划分阶层的一个标准吗？是的，但它很弱，很勉强，远不能和权力、金钱等相比。 联系微信客服1225791460进同步更新群

有一个词叫“人力资源”，凡在职场里的人都熟悉。这是一个不太有良心的词，把人视这就是创造利润的一种资源，和机器、材料一样，相当于把人“物化”了，所以很多公司、工厂的管理员，要人性化非常难。你能要求一个潜意识就是把你视为物而不是人，只考虑到你能不能为他创造最大的利润而不是你的感受的老板对你“人性化”一点吗？

人力资本和人力资源一字之差，意思有点像，但人力资源是对于公司来说的你的价值，而人力资本则是对你自己来说，你在市场中的价值。这个价值，首先体现在你的教育经历，受过了什么样的培训，有什么样的能力，你的这个价值，是可以在市场中“体现”交换到钱，以及一定的经济社会地位的，可能让你在公司的利益分配中，具有什么样的话语权，也可以让你在整个社会的利益链中，处于一个什么样的位置。

于是，很自然地，人力资本就和阶层扯上关系了。你的人力资本越多，越强大，从市场中可以交换到的东西越多，你的阶层地位当然也就越高了。一个没有拿到高级技工职业技术等级的农民工，之所以处于较低的阶层地位，就是因为没有多少人力资本，只能出卖简单的劳动力。而一个拿到了学位证和中级以上职称的硕士生，至少能混到中产。

对于一个出身社会底层的人来说，人力资本相当重要，在他拼爹拼不过别人的情况下，要想从底层往上爬，就只能靠自己，而靠自己，主要就是靠自己通过读书、考试，努力去挣人力资本，只有它才可以交换到高一点的阶层地位。

13、虚的东西，人们无论表面上怎么装，骨子里是不买账的，这就是人心

■ 声望

说声望也是阶层划分的一种标准，看起来很奇怪，因为它看上去太虚了。虚的东西，人们无论表面上怎么装，骨子里是不买账的，这就是人心。

但让我们想一下以前的家族的族长。

这显然是一个有声望的人，大家都很尊敬他，拿他当权威。但这个人对大家并无实际的权力，既没有军队、警察等暴力机器在背后支持他，他也不掌握大家的饭碗。可是大家仍然服从他。为什么呢？不仅仅是他代表了一种伦理上的权威，更重要的是，他的这种权威可以调动很多人来听他的话。换言之，他的声望并不是虚的，而是一种软性权力。完全是虚名，

那就不是声望了。

假如把一个家族划分成不同的阶层，那么，有声望的族长，其阶层地位一定比毫无任何声望，也没有多少田产、家财的一些人高。声望因此是阶层划分的一个标准。虽然声望很高的人，并不就是阶层地位很高的人，但说声望往往和阶层地位成正比，大概没有太大问题。

和权力、金钱等一样，声望是一种稀缺资源，甚至更为稀缺。有权，有钱并不就是有了声望，你还得有超出一般人的道德、水平、素质，并且它们变成了一种得到传播的名气。

这并不是暗示穷的人才有声望。恰恰相反，越穷的人，有声望的机率越低。道理很简单，一个人如果什么都没有，他就什么都不是，人们也就会无视他的存在，这样的人，不可能有什么声望。一个真有声望的人，哪怕看上去没有权力，没有钱，但肚子里是一定有货的，而这，一定可以让他交换到相应的资源，他的阶层地位不会很低。

在古代，也许一个人选择了贫穷，还可以用又穷又有道德又有水平来谋取一下声望，但在现在，这一招早已不行了。一个人有声望的前提是要进入大众视野，而这需要他能够造成些影响，可是，要造成影响，他得拥有一些资源去做什么事。所以，有声望的人，往往是先有了权，先有了钱，先有了在文化上的地位，然后去做让大家尊敬的事，才有了声望。声望正是阶层地位的一个结果，反过来就是，声望说明了阶层地位。

14、权利资源可以把人在阶层上给区别开来，这是中国特色

■ 权利资源

权利资源，也就是我们前面所说的非普通资源，居然也可以成为阶层划分的标准，真是奇了怪了——难道权利不是一个国家内的所有公民都平等地具有的吗？

是的，理论上是这么说，宪法和法律也这么说。

但写在本本上的东西和现实中的操作并不是一回事。权利资源可以把人在阶层上给区别开来，这是中国特色。

想象一下一个外地阿姨在北京，做月嫂，月收入 4000 元；再想象一下一个差不多同龄的北京大妈，在超市做清洁工，月收入不到 3000 元。很明显，她们在这个社会中，都处于社会下层。但难道能说她们是同阶层的？远远不能。北京大妈在和其它北京人相比，当然阶层地位较低，但阶层地位一定比外地阿姨高。说她和外地阿姨是同一阶层，她肯定不干。

原因再简单不过：她拥有北京户口而外地阿姨没有，而户口背后有很多权利、福利，形成了她相对于外地阿姨的特权，并且，这个权利资源，在市场中完全可以折算成钱。一个北京户口的行情是几十万哦。

15、在中国，我们永远无法低估退下来的领导同志的影响力

■ 影响力

说一个人有影响力，这是什么意思呢？

我们可以找到几个要素：

首先，当然是他得有名气，被很多人知道。一个没什么名气的人，大家都不知道他是谁，他能有什么影响力呢？他最多影响到身边几个人，影响到他老婆孩子而已，但这叫什么影响力啊。

其次，仅仅有名气还不够，还得有可以改变某些事态，甚至局势的实际能力，换言之，他说话会有人听。凤姐也很有名气，但她大概没什么影响力，对吧？

实际能力靠什么来撑呢？

A、权力，无论是现在拥有权力还是曾经拥有权力。现在拥有权力，能够有影响力很好理解，但一个人过去拥有权力，现在没了，人走茶凉，谁还理他？不，虽然他现在不拥有权力了，可是，他或者在过去拥有了巨大的权威，或者，他人虽然退下来了，可是下属们仍然拥有权力，利用他对下属们的情感上、人格上、利益上的影响，他仍然对权力结构拥有影响力，或者，这两者兼而有之，影响力更大。在中国，我们永远无法低估退下来的领导同志的影响力。

B、金钱。钱其实也是一种权力，可以让别人去服从。它可以买到太多的东西，也可以转化为别的东西。一个人越有钱，能够影响到的人和事态越多，甚至可以影响到局势，影响力当然也越大。

C、知识上的权威。知识也是一种权力，可以影响到人们的观念，以及行动。一个人越在知识上有权威，也越有影响力。

从这里我们可以看出，一个拥有影响力的人，必然是拥有名气、权力、金钱、知识等稀缺资源的人，虽然不能反过来推导，说拥有名气、权力、金钱、知识的人就拥有影响力。它们是影响力的必要条件，但不是充分条件。

那就很清楚了，影响力是阶层划分的一个标准，评估一个人的阶层地位，影响力是很重要的一个因素，因为它不仅是阶层地位的一个标准，同时也和阶层地位的其它标准息息相关。毕竟，在中国，最顶层的阶层，肯定是影响力最大，而最底层的阶层，肯定是毫无任何影响力。

声望和影响力都是阶层划分的标准，它们看上去是不是有点像？在内容上，它们确实有重叠的地方，比如，都靠“名气”，以及名气背后的东西来让别人尊重、服从，都具有“软权力”的色彩，虽然声望更“软”。

但它们有很大区别。声望这个词，我们从语言分析上看，更多地具有价值判断的因素，一个坏人，一个平庸的人，我们是不会对他用这个词的。我们对一个人用这个词，说明他还是德高望重，令人景仰，有人格上的魅力的。可是，影响力这个词，并没有好坏的价值判断，只要一个人客观上具有这种能力，那么，我们就可以说他具有影响力。二战的时候，美国总统有没有影响力？希特勒呢？显然都有。

还有更重要的区别。一个人有声望，更多地说明他是什么人，他不一定有用声望去影响别人、影响局势的伟大抱负。但一个人有影响力，如果不去影响别人，影响局势，这种影响力就不存在，至少体现不出来，就像权力如果不行使，就等于不存在一样。

16、一个人在制度中的地位，比他在市场中的地位，更能说明他的阶层地位。

■ **在制度中的地位**

前面我们已经说过，资源主要是通过三种模式来分配的：制度、市场、制度+市场。一个人能够得到什么，得到多少，会失去什么，失去多少，取决于他在制度、市场中处于什么样的地位。

作为最极端的一个个案，流浪汉在制度和市场中都没有任何地位，他当然什么也得不到，只能得到人们靠良心给的一点东西，以及人们丢弃不要的东西。而在另一个极端，像两桶油的高管，在制度和市场中地位都很高，他们的地位、收入，以及享受，都远超出社会下层的想象。

一个人在制度中的地位，看的是他和权力的关系，是处在权力的顶层、中层、下层，还是压根就没有权力。如果他没有权力，那么，他和权力有无亲缘关系，比如各类央企；有无利益关系，比如和政府搞好关系的私营企业老板。如果都没有，那么，他在制度中就没什么地位，面包屑可能都分不到。

在过去，一个人在制度中的地位如果比较低，但在市场中地位较高的话，他的阶层地位不一定低，比如封建时代的商人，比如文革时候的“富人”，因为在制度中的地位低，主要是一种价值上的评价，他从制度那儿得不到资源，照样可以从市场中得到。同理，一个人在制度上地位很高，但在市场中地位很低的话，他的阶层地位也不会高，比如文革时候的工人、农民。原因同样是，在制度中的地位高只是虚名而已。

但在现在，一个人在制度中的地位，直接和权力，和资源分配有关，并不是玩虚的。他能够得到什么，和他离制度，也就是权力的中心有多远有关，离得越近，得到越多，离得越远，得到越少，直到什么都得不到。

就此而言，一个人在制度中的地位，比他在市场中的地位，更能说明他的阶层地位。

17、处在社会最底层而几乎完全被忽略的人，不会发出任何声音，在阶层的利益博弈

和心理博弈中并不重要

到现在为止，我们对划分阶层的 12 种标准的描述已经太漫长了。现在，终于可以划分阶层了。

关于今天中国社会阶层的划分，一直就有人在干。网上也已经很多。他们都给我以很大的启发。在吸收了社会学先辈们的思想，以及网上的阶层划分的方法后，我把中国社会按照“社会分层”的标准分成十个阶层，从第一等级到第十等级，它们构成了一个阶层等级的链条。

“天有十日，人有十等”嘛。

为什么是分成十个阶层而不是九个、十一个或其它？这个问题非常类似于对辩证法的质疑：为什么事物是一分为二，而不是一分为三或更多？

理论上说，分成多少当然都可以，只要让人能够清楚地看到中国社会各阶层的真实图景即可。但是，分得太多或太少都有它们的缺陷。太多的缺陷是太细了，可能把很多原本阶层地位差不多的人也分成两个阶层；而太少的缺陷则是太粗略，会误把不属于同一阶层的很多人也一锅煮成同一个阶层，它所展开的中国社会各阶层的图景必然是模糊的。

按照我们一般的思考方式，一个人的阶层地位，或者处在社会的上层，或者处在中层，或者处在下层。相应地，大致就有了上、中、下三个大的层级。

但处在社会最底层而几乎完全被忽略的人，不会发出任何声音，在阶层的利益博弈和心理博弈中并不重要。他们只是作为一种阶层现象存在，对社会的演化几乎没有任何影响。

由于本书是对各阶层进行心理分析，揭示各阶层的心理对社会演化的影响，所以我的方法是：把十个阶层分成上层、中层、下层三个层级，每个层级三个阶层，一共九个，然后，再加一个最底层。我相信，这样会更直观。

从第一个阶层到第十个阶层，我分别以 NO1 到 NO10 来标识。

下面，对各阶层进行心理分析。

你将会看到，**NO1 到 NO3，稳居于这个社会结构的中心；NO4 到 NO6，则是在中心之和边缘之间，且呈现出大幅度的边缘化；NO7 到 NO8，处在这个社会的边缘位置；NO9 已经是边缘的边缘，而 NO1O 则已经被甩出社会结构之外了。**

正是如此，我将不分析 NO10，对 NO9 也只是简略提及。

避免断更，请加微信12257791460

下部　分析

第七章　NO1 阶层心理分析

1、

略

■ NO1

★　成员构成：
（略）

★ 所占有资源：
（略）

任何一个社会，以中层的最下层为分界线，越是等级高的阶层，进入的门槛越高；越是等级低的阶层，“进入”的门槛越低，到了社会下层中的最下层，什么门槛都没有了；而最底层，则是负责收容在这个社会中什么都没有、完全被抛弃和淘汰掉的人。

。。。。。。

2、

古希腊的哲学家柏拉图写了一本书叫《理想国》。如果一个人要懂政治，要懂政治哲学的话，那么，我建议他一定要看这本书了。

柏拉图在这本书中，借苏格拉底和别人的讨论，提出了一种“哲人王”的思想，认为一个国家应该由哲学家们来治理。他把这样的一个国家分为三个阶层等级。第一个阶层等级是哲学家们，他们受到严格的哲学教育，懂得治国的智慧，自然，是统治国家的 NO1；第二个阶层等级是武士，他们头脑虽然简单，但四肢发达，是国家的护卫者；第三个阶层，就是广大人民群众，他们是被统治的对象。

总之，在柏拉图眼中，NO1 的人，首先就是占有知识这种稀缺资源的人。

不过，在西方历史上，“哲人王”的思想从来就没有实现过，从古希腊一直到今天，知识阶层从来就不是 NO1；有意思的是，在中国的封建时代（准确地说是君主专制时代），它倒是在一定程度上实现了，比如明朝，首辅是知识群体中最有权力的人，也是除了皇帝外拥有最大权力的人，是毫无疑问的 NO1 成员。但进入现代社会，知识阶层，再无可能是 NO1 成员了。

现代社会，对于西方来说，NO1 的成员只有两种人：权力群体和资本群体。像在美国，NO1 的成员，权力群体是奥巴马们，资本群体是比尔·盖茨们。知识群体呢？比如著名哲学家，同样也是中国人民现在比较熟悉的桑德尔，那就不是 NO1 成员，而是 NO2 了。总之，占据 NO1 位置的，只可能是权力群体和资本群体。

避免断更，请加微信1225791460

而对于现在的中国来说，由于影响、决定政治经济社会结构的，主要是权力的意志，“权力为王”，资本和知识都只是附庸的角色，所以处于NO1的，只是占有最高权力的人，而不是最有钱和最有知识的人。

马云、马化腾等人，尽管各自都打造了一个商业帝国，富得流油，且在所在的行业就像教父一样，但在阶层等级上，也只能屈居于NO2，根本不能像比尔·盖茨那样在美国可以居于NO1——因为美国是一个权力和资本一起联手控制政治经济社会结构的国家，而中国不是。在美国，市场对资源的分配能力，并不亚于，甚至超过制度对资源的分配能力，在中国，不是这样子的，至少现在不是。

3、

略

4、

5、

略

6、

略

第八章 NO2阶层心理分析

1、NO2并不位于权力之巅。但它的成员，很多却位于资本之巅

站在山上看风景，和站在山腰看风景，看到，感受到的并不太一样。

NO2并不位于权力之巅。但它的成员，很多却位于资本之巅。其社会学肖像和心理分析肖像呈现出自己的特色。这是一个在心理上不同于NO1的阶层。

■ NO2

略

避免断更，请加微信12257791460

◆ **所占有的资源：**

（1）、他们掌握了一个国家各种政策制定和实施的权力，以及各个省级行政区域政策制定、实施的权力；

（2）、他们是各个经济领域行业的游戏规则的制订者，其意志可以影响到各个行业的走向；

（3）、……

（4）、……

2、从 NO2 开始，以及往下，由一个人在制度中的地位和在市场中的地位共同决定阶层地位

NO2 的成员，如果是权力群体，那么在权力等级中，恰好也是第二等级，其中有的人存在向 NO1 级的上升空间。

NO2 中的资本群体呢，则在行业上已经登上领袖的宝座，财富上，也已经登上巅峰，属于可以笑傲江湖的人物了。他们已经不存在上升空间一说，所要做的，只是赚更多的钱，让企业能够继续发展，而不是被人超越，甚至衰落。

知识群体和娱乐群体同样如此。

我们可以看到，和 NO1 不同，从 NO2 开始，在阶层构成中有了市场的因素，不再是清一色的权力群体了，很有钱的人也可以厕身其间。就是说，在今天的中国，一个人仅仅靠在市场上的成功，也是可以攀爬到 NO2 的。

这是所有实行市场经济的国家或市场经济国家的情况：资本群体，一定可以攀爬到 NO2。但也只有在资本主义国家，资本群体才能攀爬到 NO1，在任何其它国家都不能。

我们的主流媒体有时候会揭示美国的“金钱民主”的虚伪本质，这其实也等于告诉我们，在美国，最有钱的人，在阶层地位上是处于 NO1 的，因为金钱都可以去控制权力。

而在朝鲜这样的国家，即使有了私有的资本群体，他们无论有多少钱，想要攀爬到 NO2 也是绝对不可能的。它还没有改革开放啊。

对于单纯的权力群体来说，他们在 NO2 的阶层地位，当然是由制度来保障的，阶层地位由权力大小决定。他们拥有一定级别的权力，也享有一定的待遇。

权力—资本群体，就是各个央企的高管们，既有体制的权力身份，但因为是企业的管理者，也有市场身份。这个群体对资源的分配，既通过制度来进行，也通过市场来进行。

。。。。。。

3、语言可以让告诉我们，一个人处于什么阶层等级

避免断更，请加微信1225791460

略

4、

略

5、

在梁山水泊那帮所谓的英雄好汉中，玉麒麟卢俊义坐第二把交椅。

以卢英雄的出身、武艺、才华、在黑白两道上的影响力，在梁山政治局常委中排第二，可以说当之无愧。当然，梁山某些利益集团有所不满，但又怎么样？

只是，当老二，这是一个相当尴尬的地位，既不能出风头，以免一不小心就会挡了宋江宋老大的光芒，遭到猜忌；但另一方面，又不能显得自己没本事，否则坐上这把交椅何以服众？卢常委是痛苦的。

而且，俊义同志发现，当一个人做了二把手，在权力阶梯上，往上升的希望其实非常渺茫（除非宋江宋老大死了，但这是非常低的概率）。往下堕呢？无论有多大的概率，在心理上这是不可想象的。它意味着江湖生命的结束。

既然在权力阶梯上往上、往下的移动都难，那么，最正确，也最自然的做法，就是遵循权力的各种明规则潜规则，在公开的场合循规蹈矩，同时，为自己有朝一日能竞争权力最顶端蓄积力量。如果没有竞争最高权力的预期，则想办法闷声发大财。

梁山水泊是一个组织。俊义同志的这种处境、心态，也是所有组织中的二把手的处境、心态，无论是什么组织。同时，他们也不是李逵等小弟，可以随着性子胡来。

。。。。。。

6、

略

7、

略

避免断更，请加微信1225791460

第十章　NO3 阶层心理分析

1、和阶层地位息息相关的利益结构已经决定了，你选择一个职业，是否能爬到上层社会

刘备、关羽、张飞这三位兄弟，刘兄稳重，关兄谨慎，喜欢玩深沉，张兄呢，喜欢玩个性，率真，骂人打人什么都来。

老大、老二、老三怎么显示他们的存在，找存在感，和个人性格有关，但也和在兄弟中的排序有关。兄弟位置决定兄弟心理啊。

■ NO3

◆成员构成：

◆ 所占有资源：

略

。。。。。。

想要爬到上层社会，在和平时期，一个人根本不能指望对阶层结构进行重新洗牌，然后别人下，他上；他也无法指望去做一个优秀的工程师，做一个优秀的农民工，做一个优秀的心理咨询咨师，做一个优秀的记者，做一个优秀的医生，然后就能爬到上层社会——和阶层地位的息息相关的利益结构已经决定了，当他选择做这些职业的时候，他最多能爬到中产阶层的高层，或下层社会的高层。他要爬上上层社会，必须在官场里去奋斗，必须去做一个老板并且在行业里做到最好，必须去做一个明星、一个导演、一个学者、一个作家并且爬到一线的位置……

3、

◆NO3 和 NO2 的共同点大致有：

（1）、都属于上层社会，其家属都是看不见的“影子阶层”。我想请问：你知道省长的儿子、厅长的儿子在做什么吗？

（2）、都是既得利益阶层，都靠现存秩序赚取和维护自己的利益；

（3）、。。。。。。

◆ 他们的区别是：

（1）、NO2 的权力、影响力，可以影响一个省、一个系统、一个行业、一个领域，但

越色断更，请加微信12257914600

NO3 没有；

（2）、。。。。。。

（3）、NO2 在一个省、一个系统、一个行业、一个领域的影响是实实在在的，NO3 的影响，则有可能是虚的；

（4）、NO2 存在着向 NO1 攀爬的空间和机会，NO3 极少；

（5）、。。。。。。

4、

略

避免断更，请加微信12257914600

第十一章 NO4 阶层心理分析

1、社会变得腐烂，直接的埋单者只能是中层社会、下层社会的成员

上层社会总是离民众太远，他们的生活和民众有天然的隔离。可以这样说，他们和民众只是共处于“中国社会”这个庞大的空间中，但彼此生活在两个不同的世界。

所以，请放心，只要一个省长，一个亿万富豪，一个一线明星一不想和你见面，你不会在菜市场上、大街上、公交车里、小区里见到他们。在机场里，你发挥狗仔队的精神，也许还可以见到富人和明星，可要想见到高官，希望还是比较渺茫。

但从中层社会开始，尤其是从中层社会的中间层级 NO5 开始，就没有这个问题了。他们就生活在大家都熟悉的生活世界里，你在各种公众场合所见到的人，基本是中层社会和下层社会的成员。他们的社会位置，他们所拥有的资源（权力、金钱等）使他们无法拥有一套和其它阶层隔离开来的独立生活系统——那是上层社会的专利。

在此，我们可以发现这样的一个秘密：上层社会对于社会的影响，具有某种宏观性，主要是通过制度、政策、利益分配的游戏规则等来影响的；中层、下层社会对于社会的影响，则是微观的影响，主要是通过在媒体上曝光、在网上发表评论、在市场上讨价还价、在咖啡馆里装 13、在广场里跳舞、在大街上摔倒了然后讹诈做好事扶一把的人这些方式来影响的。

所以你发现没有，社会变得腐烂，直接的埋单者只能是中层社会、下层社会的成员，秩序不乱，就很难影响到社会上层。

正是如此，从中层社会开始，各阶层的心理，具有了一种复杂性。

下面，我们分析中层社会的心理。先给中产阶层的最上层 NO4 画一张社会学和心理分

析的肖像。

2、他们有共识的地方只是处于大致相同的社会位置，除此之外就没有多少共同语言了

■ NO4

◆ **成员构成：**

（1）县处级、副县处级官员；
（2）处级、副处级的事业单位领导，包括了学校、媒体等；
（2）、大中企业，包括国企、外企、私企的高管、老板；
（3）、资产上亿的私营企业老板；
（4）、资产上亿的炒房者、炒股者、炒黄金者等各种炒家；
（3）很著名的医生、作家、律师、学者、工程师；
（5）部分一二线明星；；
（6）、其它人员；
（7）、以上所有人员的家属。

◆ **所占有资源：**

（1）、占有了中国所有地方的基层政治资源；
（2）、占有了一部分社会财富；
（3）、占有了中国舆论领域很大一部分话语权；

3、社会上层和社会中层的根本区别

NO4 和 NO3 的共同点是：

（1）、都属于精英阶层；

（2）、。。。。。。

他们的区别是：

（1）、NO3 属于上层社会，NO4 则是中产阶层；

（3）、NO3 所拥有的政治、经济能量，能够影响到制度和市场的资源分配，NO4 不能，只能依附。

这恰恰也是社会上层和社会中层的根本区别。

4、他们共同的一个特征，就是依附性

避免断更，请加微信1225791460

在准备给中产阶层的最上层 NO4 画一张社会学和心理分析的肖像时，我想到了一个人。

他叫莱特·米尔斯，美国人，社会学的巨擘。我想到他，是因为他写过一本非常经典的书：《白领：美国的中产阶层》。这本书出版于 1951 年，那个时候，恰恰是美国形成“中产阶层社会”的最关键时期。

米尔斯老师在分析那个时候美国中产阶层时，顺着历史，一路摸到了 19 世纪，那时候很多中产阶层都是企业家，比如家场主，中小工厂的老板；但到 1940 年代，这帮人在中产阶层中，大概只剩下一成了，更多的中产阶层，其实是在公司里搞行政管理或提供技术服务的白领，他们占了美国从业人口的一半。当然，政府机构的雇员，美国的公务员们，也属于中产阶层。

米老师是大学教授，本人也属于中产阶层。但他说话对中产阶层比较狠。他敏锐地发现，中产阶层有一个特点：依附性。看上去，他们表现得多么自由洒脱，很有情调和个性，但只能依附在庞大的、由资本家或政府所控制的工作机构里谋生。他们的利益来源于资本主义这条利益分配链条的稳定。所以，他们天然地具有某种焦虑，对于制度、政策和市场的风吹草动，在心理上极为敏感。

我发现，米老师的理论，用来解释中国现在的中产阶层，即 NO4、NO5、NO6 也特别合适。他们共同的一个特征，也是依附性。

官员依附于体制自不必说。大企业的高管、白领依附于市场也显而易见。但中小企业的老板，还有一些学者、明星也具有依附性吗？回答是肯定的，特别依附。他们在市场上，处于一个并不有利的地位，生存发展受到市场和制度的利益结构的嵌制，只有依附于这个利益结构才能得食。

5、当别人说要去某个港口的时候，在船上，他们只能跟随

你知道是谁在开动中国这条大船，说要去某个港口。

。。。。。。

实力决定一切。在利益分配上，上层社会有实力切走大块蛋糕，而社会中层、社会下层只能得到剩下的部分，或从上层社会指缝漏出一小块蛋糕。至于社会底层，蛋糕屑都得不到。

6、

略

7、

避免断更，请加微信12257914600

我想说，从中间阶层开始，知识群体具有真正意义上的阶层力量了，他们中绝大部分都属于中间阶层，而且人数比较多。这帮人不仅具有阶层的利益意识，而且还有超阶层的价值关怀和政治理念。他们对于社会演化的影响是实实在在的。

一个竞争激烈的班级里，如果一个同学的成绩中等，不上不下，他其实是有压力的。在社会的阶层等级上，这种压力更大，尤其是在今天的中国。

我们都知道，现在中国社会弥漫着不安全感。它在各阶层中的分布，正是以中产阶层的中间层级为界。

。。。。。。

而从 NO5 往下，则开始有了生活的压力，房价、物价、工作、养老、养小孩……绝大多数人被压得喘不过气。生活的压力严重透支他们的身体健康和心理健康。无论一个人是装文青，装中产，还是玩杀马特，都是为了摆脱各种焦虑的玩法。他们面临的第一个问题，就是消除生活的压力，这种压力，某种程度上正是 NO4 以上的阶层所强加。

在社会的利益分配上，他们是一群被 NO4 以上阶层决定命运的人。

8、虽然 NO4 不属于上层社会，可也属于精英阶层

NO4 在当今的中国，和后面要讲的 NO7 一样，地位其实相当尴尬。他们想象自己是上层社会，在身份认同上，一定要和中产阶层、下层社会区别开来，但上层社会并不买账。他们只是和上层社会有紧密的联系，并没有得到别人的阶层认同。

我认识一个资产超亿的老板，行事举止之间恍若觉得自己是上层社会。据说他也有一些上层的背景，但我大胆地猜测，这个背景最多到 NO2 中的权力群体，而很可能就是 NO3 中的权力群体，并且，他和这个背景是不平等的，而这正是他在阶层地位上低于别人的标志。

对于权力群体内部来说，这一点更是明显。一个厅长、省长会认为一个处长和自己处在相同的阶层地位吗？

但虽然 NO4 不属于上层社会，可也属于精英阶层。

9、

正是精英的这种自我认同，决定了 NO4 对现在和未来的态度。

对于现状，NO4 根本无力控制。这个现状对他们是有利的，因此不希望现有的一切在变革中失去。他们希望在政治上更开明一些，经济上更开放一些，从而在确保现有的一切的

搜索断更，请加微信1225794460

前提下，能够有机会向 NO3 攀爬。就此而言，他们和社会上层一样，骨子里是保守的，而且这种保守首先是利益的保守。

如果现在不可能如他们愿呢？如何确保自己的利益？办法是，充分发挥依附的本能，在政治上、经济上寻找靠山。NO4 中，无论是官人，还是商人，都会去攀附 NO3 以上的官员和商人。

对于未来，NO4 的诉求是模糊的。他们并不热烈地拥抱未来，无论它是什么，因为无论怎么样，他们都无法主导。他们只是在社会变化中，保持依附和跟随，同时抓住机会保住自己的利益，并往上攀爬，如此而已。

避免断更，请加微信1225791480

第十二章 NO5 阶层心理分析

1、他们是具有精英心态的最低的一个阶层了

在中国，每天看新闻联播的有 1 亿多人。我一直在想这两个问题：

哪些阶层看新闻联播，哪些不看？看的人中，有多少人是用头脑去看，而不只是眼睛看？

第一个问题不需要经验就可以回答。看的人中，上层社会，以及 NO4 肯定是最少的，因为他们或者根本就不需要看，或者从高层的政商渠道里掌握的信息，让他们没有，或没有太多必要去看新闻联播；而 NO5 及以下，则很少甚至根本没有掌握这些信息，新闻联播自然就是一个渠道。

第二个问题，就只能依靠经验和猜测了。我只能大胆地作出一个判断：在看的人中，NO5 及以上的人，是奔着捕捉、判断、预测中央最新的政治动向、政策变化去的，他们要解读最新的政治、经济信号，从而调整自己在制度和市场中的选择；但 NO6 及以下的阶层，对此并不敏感，他们看新闻联播越更多是像在看一部新闻电视剧，只是一种政治娱乐。

为佐证这个判断，我分别给属于 NO5 阶层的三个人打了电话。一个是老同学，西部某县城信访局副局长，一个是朋友，做建筑工程的小老板，另一个人是朋友，某国企中层管理人员，结果发现，他们看新闻联播就是奔着对最新政治、经济信号的判断去的。

而在各类 NO5 人数较多的聚会中我也发现，几乎都要谈到最新的政治和经济话题，无论这些人是官员、学者、媒体人、老板，还是金领、国企中层管理人员。这并不仅仅是吃饭时的谈资，他们真的对最新的政治、经济变化非常敏感。

而在接触中我发现，这个阶层，普遍都有精英心态，自认为在这个社会中还是混得不错的，他们的思维更接近更高的阶层，而不是更低的阶层。我怀疑，这是具有精英心态的最低的一个阶层了。

但另一方面，他们又有更低的阶层所普遍具有的那种被剥夺心态，或者准确地说，被迫害感。这两种复杂的心态掺杂在一起，暴露出他们的脆弱。

2、NO5，他们要想爬到 NO4，不是一般人可以做到的

下面，我们来看一下 NO5 都有哪些人。

■ NO5

★ 成员构成：

（1）、科级、副科级官员，以及相应行政级别的事业单位人员；
（2）、大学普通教师，不那么著名的教授、学者；
（3）、国有大企业的中层管理人员，外企、私企的各种中层管理人员，以及职业经理人，各类金领；
（4）、资产在百万以上的私企营主；
（6）、大医院的医生、资深律师、知名作家、各类公益机构的负责人；
（7）、有多套房子的炒房者；
（8）、城市中拥有多套房子的上班族；
（9）、部分二三线娱乐明星；
（10）、以上所有人员的家属。

看起来，你可能会有一个发现：NO5 在阶层成员的构成上，和 NO4 那帮人区别不大。

确实如此。NO5 在阶层等级上之所以比 NO4 低一个等级，是因为在制度上、市场上的地位要低一个等级：官没有 NO4 大，职位没有 NO4 高，收入没有 NO4 高，影响力没有 NO4 大。换言，他们和 NO4 依附在同一根利益链条上，但位置比 NO4 低。

到现在为止，我们不得不痛苦地说出这样的真相：

（1）、下层社会要爬到中层社会是非常难的，要爬到上层社会更是非常非常难；

（2）、从 NO6 开始，每往上爬一级，非常之难。包括 NO5，他们要想爬到 NO4，不是一般人可以做到的。就像一个人年薪达到 10 万以上，甚至 15 万，努力一把问题不大，但是，要达到年薪 20 万以上，那只有少数人才能做到。

3、NO5 具有非常强烈的中产阶层的自我认同

搜免断更，请加微信1225791460

NO5 和 NO4 的共同点大致有：

（1）、都属于中产阶层，对体制和市场的利益秩序都具有依附性，但又都表现出强烈的独立性；

（2）、对政治、经济、社会的最新动向都非常敏感；

（3）、在社会中，都拥有很大的舆论话语权；

（4）、阶层成员的构成都比较复杂；

（5）、都属于这个社会最中坚的力量。

他们的区别也是非常明显的：

（1）、NO4 在体制和市场的利益链条上，比 NO5 高一个位置，更有机会接触到上层社会和保持密切的联系，NO5 则极少有这样的机会；

（2）、NO4 在认同上，更倾向于往上层社会靠拢，NO5 则具有非常强烈的中产阶层的自我认同；

（3）、NO4 无论是在占有的社会财富，还是社会位置上，早已完成了资本的原始积累，属于富人群体，但 NO5 只是衣食无忧，随时担心在动荡中坠入更下一个阶层，甚至坠入下层社会。

4、这是一条按权力和资本分配好了蛋糕的食物链，和社会的阶层等级正好对应

一般来说，一个人如果爬到 NO5，在中国社会已经算得上有一点点自己的事业了。

但正如我们前面讲中产阶层的依附性一样，NO5 们的事业无论是否具有独立性，其实都是在权力和资本的丛林世界中讨食。

这一点，一个从事个体建筑的老板朋友体会极深。

在早年的时候，他曾是珠三角某城市的一名警察，受家乡很多人做建筑生意赚了大钱的诱惑，砸掉金饭碗下海了。他经历中国政治经济社会环境十多年的变化，在时光的流逝中，也只实现了在阶层地位上的一次爬升，从 NO8 攀爬到 NO5。但在社会地位上，做一个小老板，并不比做一个警察更受人尊敬（或者害怕）。

事实上，是他必须给别人面子，而不是别人给他面子。

现在在他看来，当初下海有被骗的感觉。看上去，建筑小老板们似乎很风光，但那已是

避免迷惘，请加微信1225791460

20 世纪 90 年代的往事，自 2000 年开始，建筑行业的暴利时代已过去，进入微利时代了。建筑行业的竞争也日趋白热化。为了拿到工程，一个人必须用尽各种手段。

依附于权力、资本讨食，意味着一个 NO5 要赚到钱，必须付出身体健康，甚至心理扭曲的代价。

回忆其中的辛酸，他唯有苦笑。

比如，他要搞定工程，必须对甲方进行公关，而在娱乐场所请甲方娱乐，可以说是必备项目。他不太喝酒，也不喜欢夜总会那种震耳欲聋、醉生梦死的环境，但从事建筑行业后，为了伺候好甲方，讨其欢心和高兴，只好举杯必饮。多年来，酩酊大醉是常有的事，最怕的是喝到假酒。

但即使公关费不菲，动辄几万乃至几十万元，甲方也不一定会和他签合同，毕竟，这只是承揽工程业务的第一道门槛。后面还有很多门槛。

多年来，他最大的压力就是资金压力。他接触过不少的工程大项目，小则上亿元，大则几亿，以他的业务能力，管理能力，技术力量，完全可以按合同完成任务，这样的项目可以令他的事业冲上一个新台阶。但由于这种大工程项目前期启动资金需二三千万元，他没有这样的经济实力，只能忍痛放弃。

这些心理上的冲击，使他深深体会到资本的力量，也深刻地理解到为何要用“资本”来命名一个社会形态（资本主义）。和许多小型、微企业创业者一样，他拥有创业的劲头与梦想，也有创业能力、管理企业经验，但万事俱备，只欠资金。

在一次聊天中，我们分析了一下中国社会的利益食物链。他给我描述建筑行业：“一等人靠权贵关系赚大钱，二等人靠资本赚中钱，三等人靠技术赚钱，四等人靠流汗赚小钱”。他属于第三等人。而一等人和二等人，属于 NO4 以上阶层的人了。

他曾经仔细观察过建筑行业一些成功大老板的发迹史，发现其实就这几类人：

第一类：赶上改革开放出来从事建筑行业的人。那人时候正是建筑行业黄金时代，竞争少，利润高，建筑人工成本低。这类人在这黄金时代赚了第一桶金，完成了资本积累，刚好又赶上中国福利分房改革时期和宽松房贷优惠政策年代，部分人从建筑商向房地产开发商华丽转身，更是搭上胡温时代十年经济高速增长快车。他们是建筑界里猿猴向人类进化里最幸运的那一群猴子，从此与猿猴群体渐行渐远。

第二类：有政府背景的私企建筑老板。一个建筑商如果傍上政府官员，想不发达都很难。

第三类、地方建筑国企负责人或实权者。在建筑行业这个丛林世界里，既有经常空腹找点牙慧充饥的、处于食物链低端的小兔子—个体建筑商，施工班组；也有偶尔能饱吃上一顿鲜肉、处于食物链中端的狼或小豹子——民营建筑企业老板；当然更有不愁食物，能吃上饕餮大餐、处于食物链顶端的老虎或狮子——建筑国企和实力雄厚民营建筑商。国企建筑公司利用雄厚实力，与政府的天然人脉关系，在建筑市场中切了一块大蛋糕，饱食后的残羹剩饭，

还有牙慧，就让饥肠辘辘的民营建筑企业、个体建筑老板、施工班组去消化。

这是一条按权力和资本分配好了蛋糕的食物链，和社会的阶层等级正好对应。

5、他们并没有对局势的掌控感，同时对于变化所漏出来的机会，以及隐藏的风险又高度敏感

我这位老板朋友的社会位置使他充满隐忧。其它 NO5 成员大致也如此。

原因是这样的：NO4 以上的阶层，多多少少对社会变化都有掌控感，他们所拥有的权力、金钱、影响力等能量，让他们并不是那么无力；而 NO6 以下的阶层对社会变化并不敏感。NO5 呢？恰恰夹在中间。他们并没有对局势的掌控感，同时对于变化所漏出来的机会，以及隐藏的风险又高度敏感。

我一个初中校友就是如此。

当年，他的理想是以后成为一个“教育家”，回老家办几所学校，因此考大学时，选择了一个师范院校。但阴差阳错，他学的竟然是市场营销专业。毕业后，他没有去当一个教师，而是跑到长三角的各个城市做销售员，先是在无锡，后在苏州，最后跑到了上海，一直到今天。

他是农村出身。我们可以看到，经过大学这个“黑箱”几年的镀金，他出来后，阶层身份已然改变，依靠本科文凭在市场中的地位，以及它所对应的文化资本，自然地从 NO8 爬到了 NO7。一年时间不到，他从小公司的销售员跳到了大公司的销售部，收入增加，顺利地从 NO7 爬到了 NO6。

我很难判断他在销售上有没有天赋，但知道他有一个优秀素养：努力，认真。爬到 NO6 五年后，在几次跳槽中，他晋升到了某大公司的部门经理位置，收入翻番，属于典型的 NO5 成员了。

一个农村孩子，大学毕业后，通过几年的时间，能够爬到 NO5 的社会位置，坦白说是够不容易的，只有少数人才可能做到。可能这是他的努力和认真对他的回报。但我也想说，这是特定时期市场环境对他的回报，因为在他做销售并晋升到部门经理位置时，已是多年前的事了。那个时候，市场环境远不像现在这样低迷。

我和他一直保持着电话的交流。在漫长的岁月中，偶尔回老家，大家也会见见面，彼此谈理想，谈人生。正是从他爬到 NO5 位置以后，我发现他在和我的谈话内容中，开始发生了大的变化。联系微信客服1225791460进同步更新群

他说，以前在做销售员时，从来不去考虑国家的什么政治、经济、社会形势，他既不关心这样的新闻，也不去看这样的书，更没有和谁去扯这些。这些东西对于他来说好像无关。

他只关心如何把销售做好，如何能够尽快赚到钱。为此，他把时间几乎都投入到和客户的联系中，看的书也是销售心理学和成功学之类。对形势的不了解让他吃了不少苦头，看的书好像也没有帮到什么，但为了赚到钱，还是坚持下来了，并且然付出了极大的艰辛。

做到大公司销售经理后，他发现自己看问题的眼光已经不一样。他开始关心宏观的政治、社会、经济形势。他和很多人谈商机，谈房地产，谈反腐，谈外贸，甚至谈股票。也正是从那时候开始，他有了自己创业的冲动。

一年后，他离开苏州，和很多逃往北上广的人一样，跑到了魔都上海，跳槽到了一家比较大的物流企业，做中层管理人员，不再做销售，并先后被派到青岛、宁波分公司去负责区域业务。那个时候，他的阶层地位仍然是NO5，只是收入和社会地高一些，如此而已。

在物流企业做中层管理人员刺激了他的创业梦想。他曾经给我说过他的一个伟大抱负，说物流在中国正处于发展期，有很多机会，他想去赚一笔钱，然后，做一个企业家，这样，以后很有钱了，就可以回老家去实现当初的一个梦想：当一个教育家，去办学校。

我不知道是在什么时候，他掏出了自己的全部积蓄，当时也没有买房和结婚，和别人成立了一家小的物流公司，轰轰烈烈地开始创业了。在他后来的自述，由于竞争的激烈，以及合伙人之间的相互扯皮，导致了小公司经营不下去，合伙人也把钱抽走，最终公司关门。

公司关门的时候，他身上几乎已一无所有，从NO5阶层又跌落到了NO7。我记得，那已经是2009年的时候了。好在公司破产，他的女朋友并没有嫌弃他，一直对他不离不弃。

他没有就此消沉下去，而是用女朋友支持的钱，在一个小市场里开了一家粮油小店。两年后，有了些资本积累，他又准备东山再起，重返物流业。只不过，他做的是已经是物流咨询服务了，一个看上去不会没有钱赚，但发展壮大也比较困难的行业。这一局面一直持续到今天，他在NO5阶层的位置上，再也没有上去过，而下坠的风险从来就没有消失。

在和我的聊天中，他不止一次感叹当初不在上海买房，以至于到今天，房价涨了几倍，付出了惨重的代价才在效区买了一套二手房。他承认，当初对政治、经济和社会形势的观察和分析远远不够，太迷信个人创业。也只是到现在他才明白，像他这样的人，要想往上爬，成为一个“成功人士”，事实上机会已经很渺茫，毕竟，他在市场的利益链上所处的位置并不高，只能吃别人吃剩下或忽略的一点残渣剩饭。虽然在上海，他基本已经可以做到衣食无忧，但对未来的担忧驱之不散。

现在的他做什么呢？每天去公司时，必关注最新的新闻，看看最新的政治、经济和社会动向，看看行业动态。对政治，对经济形势，对社会的演化，他无能为力，但如果不关注，会更加迷茫，会更加担忧。

6、

在多年的观察和思考中，我有一个痛苦的发现：

NO4 以上的人，本身就是政治中人，或赚钱根本离不开政治。比如，一个厅长，要稳住这个位置，或者往上爬，必然是懂政治的行家；一个身家千上亿的老板，必然要和官员打交道，深谙政商规则。即使是一个一线明星，行业上的领军学者，也知道自己是处在一个政治的环境中，有些话是不能说的。

NO6 以下的人呢？他们所处的利益分配链条上的地位，使他们不需要去关心什么政治，那似乎很远，最多是一种谈资。他们需要关心的是政策的变化，比如养老制度改革，二胎放开，公积金怎么提，阶梯水价如何收费，燃气涨价，幼儿园学费如何收取，等等。这直接和他们的利益要关。

我们可以看到，对于 NO6 以下的阶层来说，他们落在了政治变化的后面，脚步慢了几拍。

他们陷在社会中，直接感受和看到的，是每天的工作、生活、娱乐。

在心理上，他们活在政治之外。被人决定命运的似乎永远是这样。

NO5 试图从社会生活中超越出来，站在最新的资讯前沿，宏观地去看一看政治发生了什么，可能会发生什么。但他们并不在政治之中，而是之外。

以一个局外人的身份去看政治，试图在头脑上、心理上和它同步，这颇为尴尬。NO5 就是这样使自己的心理结构和政治结构扯在一起，但又无法影响它。

所以，如果无力感进一步增强呢？而他们感觉到，很多东西都无法改变了呢？

结果，正如我们在前面所说的，他们在心理上会撤退。

7

略

第十三章　NO6 阶层心理分析

1、被房子消灭的中产阶层，仍然是中产阶层

“一座房子消灭一个中产阶层”。这句话已经是往事。从 2008 年起，一直到中国的房地产泡沫破灭，房价断崖式下跌前（当你看到这本书时，你所在的城市出现这种盛况了吗？），准确的说法是“一座房子消失一个中产阶层家庭”。

被消灭的中产阶层家庭，在阶层等级上叫 NO5。

这是很好理解的。NO5 已经不需要为买不起房子焦虑；NO4 以上，则可能像“房姐”、

禁免盗图，请加微信1225791460

“房叔”们一样，有 N 多套房子；NO7 买房子很艰难；NO8 以下则根本买不起房子，甚至想都不用去想；只有 NO6，用积蓄，可能还外加双方父母的养老钱可以买得起，但马上变成房奴，生活恶化。

只是，被房子消灭的中产阶层，仍然是中产阶层——不是某些人定义上的，而是社会分层上的，他们确实处于这个社会的中层，是维持一个社会的稳定很可贵的中坚力量。

在这里要说一下中层社会和一般所说的中产阶层的区别。凡是在一个社会的阶层结构上处于中间层次的，一律是社会的中层，也可以说是广义上的中产阶层。但一般所说的中产阶层，则是狭义上的，收入之外，偏重于强调文化资本。

比如一些人这样定义中产阶层：“靠工资及薪金谋生，受过良好教育，具有专业知识和较强的职业能力及相应的家庭消费能力，偏爱休闲，追求生活质量”。这就很不靠谱，搞得好像中产阶层人士必须有大学以上文化程度，而且还要会玩下层社会一般不玩的情调。这等于把很多人排除在了中产阶层的队伍之外。这是教育、职业、文化情调上的中产阶层，不是社会分层上的。

在本书，当我说到“中产阶层”和“中层社会”、“社会中层”时，是同一个意思。

2、

NO6 是中产阶层的下层。来认识一下他们：

■ NO6

◆ **成员构成：**

（1）、普通公务员以及事业单位普通职工；
（2）、中小学教师及普通的大学老师；
（3）、医院的一般医生、普通的作家、刚入行没多久的普通律师；
（4）、媒体的编辑记者；
（5）、垄断国企的员工，比如银行、电力、电信、水务、煤气等国企；
（6）、各个公司的普通白领，年收入高于所在城市平均水平；
（7）、私营工厂的各类技术、管理人员，年收入高于所在城市平均水平；
（8）、尚处在资本原始积累阶段的小老板；
（9）、年收入在超过所在城市平均水平的自由职业者；
（10）、独立地拥有一套房的普通城市居民；
（11）、可以在县城或镇上买房无须贷款的农民；
（12）、重点院校大学生；
（13）、以上所有人员的家属。

★ **所占有的资源：**

（1）、占有权力等级末端的政治资源；

（2）、占有不多的经济资源；
（3）、占有一定程度的文化资源；
（4）、有一定程度的话语权。

我发现一个挺有意思的现象，几乎可以对中国社会各阶层进定位和识别，说出来和大家分享。那就是上网和看新闻。

NO1 们是绝对不会开微博的，所以，不要想着可以在网上反映什么问题，直接上达天听；

NO2 中有些人开，但绝大部分都不是自己打理的；

NO3、NO4 们开玩微博，他们大部分都是名人、大 V；

NO5 们在微博上，有些是大 V，但更多的是中 V、小 V；

NO6 呢，是在微博上关注政治，发表评论和骂人的；

NO7 更多地在微博上关注娱乐类、社会类；

NO8 一般不用微博，而是用手机看搜狐、腾讯客户端的新闻，发评论骂娘；

NO9 从来不上微博，用手机看搜狐、腾讯新闻客户端并表示拥护党和政府惩治贪官；

NO10 呢，压根就不知道这个世界上有一种东西叫微博和新闻客户端！

3、文青、小清新、小资等，主要就是 NO6 在玩

前面我们说了中产阶层的依附性。到 NO6 这里，仍然是如此。只不过，从 NO4 到 NO6，他们在各自所依附的利益链条上地位递减——NO6 地位最低，因此阶层等级最低。

NO6 和 NO5 的相同之处是：

★ 都属于中产阶层；

★ 拥有大致相同的生活方式；

★ 拥有大致相同的价值观；

他们的区别也很明显：

搜狗输入，请加微信1225794460

★ NO5 所从事的工作，也是一份事业，NO6 的工作更多地只是谋生；

★ NO5 没有那么多的生活压力，更多的是工作压力，以及担心自己所依附的利益链崩溃，从而让自己掉入 NO6 甚至以下的阶层，NO6 则同时有生活和工作的压力，而且也担心掉入社会下层；

★ NO5 仅凭收入和阶层地位就可以确认自己的中产阶层身份，NO6 则必须发挥其文化资本，文青、小清新、小资等，主要就是 NO6 在玩。

4、他们处于典型的中国阶层下层的痛苦之中

在一个房地产论坛上，我看到有一个“傻多”开帖，充满恶毒地辱骂“傻空”和“傻空”的女人。

在网上，这个“傻多”没有显示其性别、年龄和职业，但心理分析中的语言分析准确地告诉我，这是一个炒房者，一个女人，而且是结过婚，年纪不会低于 30 岁的女人。

我和跟我学习心理分析的学生，根据不多的信息，还破译出了她的两重害怕和一重嫉妒：害怕因姿色衰退而被其老公抛弃；害怕房价崩溃；嫉妒年轻漂亮的女人。

此女人的脏话不堪入目，大概只有经常吃大便的人才能够说得出来，我无法在这里给予展示。但其中心思想很明确：嫁给“傻空”的女人，不是“犯贱”就是“神经病”——根据她的逻辑，如果不是这样，怎么会嫁给一个没有房子的人呢？

要解释一下，“傻多”和“傻空”都是侮辱性称呼，其本义是“多军”、“空军”，分别指看涨（多）楼市和看跌（空）楼市的人。但人类的一大发明（中国人在这方面尤其出色）是，一定要给争论的对手一个污名化的称呼，于是，“多军”和“空军”分别变成了“傻多”和“傻空”。“傻多”主要指炒房者，房地产利益链上的寄生群体；“傻空”指不打算买房子，或暂时还在观望不打算出手买房子，成为房价上涨受害者的人。

这里的“傻空”，恰恰就是 NO6 的成员。他们是奋斗在北上广深，以及二线、三线城市的无数白领。无论是当初错过买房的最佳时机不买，还是现在要买但钱不够，或者还打算继续观望，他们共同的特征就是现在还没有房子，还没有像他们的阶层兄弟姐妹，其它的 NO6 成员那样当“房奴”。

我静静地看着这个“傻多”女人的恶毒辱骂，看到了一个人变成毫无教养的人渣，在人格上和心理上残废的社会机制。

它就是在利益上的盘剥和心理上的寄生。很清楚，房子已经成为这个炒房者的唯一优势。但这个优势充满了巨大的风险，哪一天房地产崩盘（这是一个规律，哪怕是掌握了宇宙真理的政府也改变不了这个规律，崩盘只是时间问题），她就哭吧！

这是一种巨大的恐惧，对于懦弱的无能者，克服这种恐惧的办法就是把自己的大脑弄残

废，把那些不站在自己一边，甚至站在对立面的人看成是威胁的来源，并进行攻击。这个“傻多”女人越恐惧，攻击也就越恶毒。前面我们已经说过，这是对心理问题的语言疗法。

还不仅仅如此。“傻多”们炒房所获得的巨大收益，是建立在对“傻空”们的盘剥上的。即使可以把房价上涨推给政府，推给开发商，他们也很清楚自己是同谋。通过伤害更为弱势的群体来赚钱，内心深处的罪恶感不可能被彻底压抑。在这里，心理保护启动，“傻多”必须把这一切合理化，并把“傻空”被盘剥的责任推给“傻空”自己没本事，不及早买房。

这两种心理保护合二为一，加上对自己的姿色失去信心，这个“傻多”女在心理上产生了极为严重的后果，使她变成了一个市侩、恶毒、变态、毫无教养的人。房地产的游戏，以及年龄游戏，变成了她心理上的游戏。房地产玩完，将导致她心理上彻底玩完。也只有到那个时候，这场心理上的游戏才结束。

而当炒房者在心理上扭曲的时候， NO6 正在承受控制、依附于房地产这根利益链的利益集团剥夺的煎熬。他们处于典型的中国阶层下层的痛苦之中。

5、制约中产阶层的社会和利益结构的空间仍然在收窄之中

从阶层构成中我们可以看到，NO6 中的成员，普通公务员、事业单位职工、中小学教师、公司普通白领，私营工厂的技术人员、管理人员，占了相当大的比例。他们中很多人，除非有点家底，或所在的工作机构是特权单位，有很多油水，否则从工作开始，到工作后的几年内，将一直面临着沉重的买房压力，而在这个时期，恰恰又是在职业上站稳脚跟，打基础往上提升的时候，职业的长远规划，或多或少让位于现实的赚钱考虑。

可以说，中国的房地产利益链，不仅使既得利益者流氓化和心理扭曲，而且也导致了中产阶层的“下流化”。他们在社会分层上属于中产阶层，但在心态上，却是屌丝心态（自称“屌丝”的，更多是 NO6 而不是 NO7、NO8！）；在生活上，也像社会下层一样。

就中国社会的利益分配格局来说，NO4 以上是毫无疑问的既得利益者，他们是游戏规则的制订者，或者很大程度上可以影响游戏规则的制订。到了 NO5，说是既得利益者就有点心酸了。而到了 NO6，就出现了转折点，利益开始受损。NO7 以下，是纯粹的利益受损者了。

。。。。。。

6、在焦虑中，他们有一种心理上的逃避

职场白领是最典型的 NO6 了。他们衣服光鲜地出入于写字楼，是一些文化时尚的创造者，也特别喜欢玩小情调、小浪漫，摆出文艺青年的 POSE。比较风光是不是？

有一个网友告诉我们，假如这样的一个人是在北京，月收入一万，无房无车，那么，他过的会是什么样的生活。

他说，“月薪一万在北京已经算是比较高的工资了吧！很多人的收入离这个关口还很远。话虽如此，但你可知道，在北京这样的城市，月薪一万能过什么样的生活呢？看完这个可能让你飙泪……”

我忍住飙落的泪水，把他的计算全部抄袭如下：

(一)每月到手收入计算

税前工资：10000 元

(1)个人缴费

社保与公积金缴费明细：养老 8%：800 元；医疗 2%：200+3 元；失业 0.2%：20 元。

个税：应纳税额总计：4277.00，缴纳个税：322.70 元。

个人缴费合计：2223.00

(2)单位缴费

社保与公积金缴费明细：养老 20%：2000 元；医疗 10%：1000 元；失业 1%：100 元；工伤 0.3%：30 元；生育 0.8%：80 元；公积金 12%：1200 元。

单位缴费合计：4410 元。

到手收入：100002223-322.70=7454.3 元。

(二)月生活成本计算：

（1）、租房：在三、四环附近，一室一厅全配，最少需 3000 元。

（2）、水、电、煤气、宽带、有线电视、卫生管理费约 300 元。

（3）、交通费：大部分公交、地铁，偶尔打车，比如周末，或者赶上下雨、下雪，加班很晚的情况，平均一下算 200 元。

（4）、饮食：吃饭：对于 22 个工作日：早餐 5 元，午餐 15 元，晚餐做饭的话 15 元。对于四个周末来说：出去吃饭喝水看电影，按照一天 150 元计算，算 600 元。水果、超市零食：一周至少 80 块吧，看看现在水果酸奶的价格，算 300 元。

小计 (5+15+15)×22+600+300=1670 元。

（5）、日常品费用：买书、日常用品，比如洗衣粉、牙膏、洗发水、卫生纸之类，最低算 100 元。

想领资料，请加微信1225791460
想领资料，请加微信1225791460

（6）、服装鞋子：这个按照每个月 300 元计算，很低了吧。

（7）、手机费：100 元，非常省了。

（8）、交友费用：没有女朋友的，和同学同事，一个月至少也要 600 块吧！有女朋友的至少要 1200 元吧，取个折中的 900 元。

（9）、特殊日期：包括一些生日、情人节、圣诞节、结婚、生孩子等等礼物，一个人至少要 300 元吧，按照一年 2000 块左右来计算，月均摊为 200 元，够低了吧。

（10）、给父母：按照最低标准 500 元，也就仅仅意思一下。

（11）、旅游：一年就算三次短途吧，一次住宿路费吃饭买东西至少 600 元，摊每月算 150 元。

以上总计：3000+300+200+1670+100+300+100+900+200+500+150=7420 元。

固定支出后，每个月剩余 7454.3-7420=24.3 元，基本上月月光了。

以上只要是在北京混过的朋友，应该知道并体会我的计算。如果你买了房子、买了车子、有了孩子、社交活动多、旅游多、还要抽烟喝酒的话，那请你自己酌情计算吧，不过，多申请几张信用卡就很有必要了，至于原因，呵呵。这就是北京，这就是最真实、最无奈也是最激励人的现实生活成本！

看到没有？这种风光，掩饰不住内心的苦涩。这才是 NO6 最真实的一面。

用心理分析的眼光，NO6 中的很多人喜欢玩小时尚小情调小浪漫，其实是在焦虑中，一种心理上的逃避。无论嘴巴上是不是同意，在内心深处，他们有中产阶层的自我认同，但生活压力和工作压力，又对这种关于身份的自我想象进行了祛魅，把他们在心理上还原到了社会下层。

这个，就很让人难受了。所以，必须用一些时尚、情调来给自己造魅。一个人沉浸于这些时尚、情调中，在心理上，也就对生活、工作中让人郁闷的一面进行了隔离。它们对他提供了心理上的保护。

7、房地产利益链上的各个吸引鬼，最终是吸他们的血

无房无车的人，在北京可以过得这样月光，买了房子成为房奴的人呢？我们来看一个网友所提供的房奴的生活样本：

一年前的今天，我搬进了那个以为属于自己的，实际上属于银行的家。从那一刻起，步入了 20 年的房奴征程，到今天，才熬过一年，而这一年来，似乎比以前三年还长。房奴生活远比想象的还要苦。不但取消了所有的娱乐活动，朋友结婚都是能躲的都尽量躲，东西都是买最便宜的，全年的衣服就只买过 29 元的

T 恤一件，79 元的球鞋一双，其他更新为零。就算是这样，全年家庭结余不到五千元(已含年终奖)，快过年了，老家不敢回，但为了一个安定的家，这日子还得继续撑下去。

再看一个女白领在买了房后的生活变化，不是她自己描述，是同事描述的：

（1）、以前每晚上在家炒至少三个菜，还有老火靓汤。买房子之后，每晚炒一个菜。注意：就一个菜。通常是还是青菜炒肉丝，鸡蛋炒番茄什么简单的 1+1；

（2）、这份菜可是要炒一大份的，要先留出第二天给老公带饭的。因老公公司楼下吃饭要 14 元；

（3）、对于自己，吃饭的方针是：买最便宜的饼干，一早吃一片，加点蜂蜜水(公司生日会抽奖，她抽到蜂蜜)。偶尔会在早上买个炒米粉，然后就说减肥不吃中午饭了(她会偷偷在早晨十点多时，一边工作一边吃掉，说偷偷是因为公司禁止上班时间吃东西的)。如果没有吃早饭，哪个同事说自己的早餐吃不完，谁要？她会十二万分积极地响应；

（4）、每天早晨骑单车上班，单车是拿回公司的，外边保管要收钱。其它的，手机等其它充电用品都拿回公司充；

（5）、如果中午大家点外卖吃，她会主动负责订餐，然后，会让卖家多送一盒米饭，大家吃完自己饭，她会问一下有没有谁再要米饭，没有就带回家了，当晚饭吃。夸张的是，有一次吃米粉，送了两包辣椒油，大家吃了一包，另一包，她说正好晚上炒辣子鸡，打包带走了，连配料也不放过。省到极致了……

NO5 以上的人可能会问：网友在编故事吧，有那么惨吗？以我的见闻，我可以负责任地回答：这两位描述的虽然有点极端，但确实是真的。其它人会比他们好些，但不会好得太多。

可以说，买了房，生活急剧地恶化，是多数 NO6 的处境。他们买房，无论是出于何种动机，无论是不是自不量力，后果是差不多的，除了身份、职业、情调还显得像个中产阶层外，在生活上就像下层社会所过的一样。政府的土地财政，房地产利益链上的各个吸引鬼，最终是吸他们的血。

8、一群打自己小算盘的依附者是做不了大事的

有一件事情暴露了中产阶层最深的软肋，那就是：很多深受房价之苦的 NO6，成了房奴后，第一件事情就是想着房价快上涨，好让自己买的房子“升值”。

我感到苦笑。他们似乎不明白房价上涨不上涨于他们而言并无实际意义，而房价上涨所伴随的物价上涨会进一步使他们的生活陷入灭顶之灾。

这种毫不利己，专门利人的雷锋精神怎么样？很多人喜欢用“斯德哥尔摩症”来形容人质对劫匪的那种依附，但是他们没能发现，一个人成为房奴后希望房价快上涨，也符合“斯德哥尔摩症”的特征。

无论以前在高房价面前多么的愤愤不平，买房后，那才是房奴被吸血的开始。但是，买房后，他们幻想着自己在利益上，已经和房地产利益链上的利益集团是一伙的了，房价上涨自己也可以从中受益。就是说，买房后，他们就想着把房价上涨的成本转嫁给后来的接盘者（往往又是 NO6！），来补偿自己的被剥夺。

这种打小算盘的心理不是什么人性，而是被强奸，从了，强迫自己找到快感，然后期待也有人被强奸，这样自己似乎就得到了补偿。

在“斯德哥尔摩症”的灵魂附体下，没有谁比人质更爱劫匪，没有谁比奴隶更维护奴隶制度，也没有谁比房奴更希望房地产这个掠夺游戏一直持续下去。这是依附者心理的深刻流露。

9、NO6 是患有各类轻微或重度的神经症最多的阶层

NO6 的痛苦，并不止于中产阶层身份在生活压力上的尴尬。他们的生存处境，还有严重的生理和心理后果。

我们常常听到一个词叫“过劳肥”。不用怀疑，那几乎是办公室白领们的专利，尤其是 NO6 的成员。为了生存，为了发展，在强大的工作压力下，他们经常加班，饮食不规律，很晚才睡觉，导致变胖，身体越来越差。

过劳肥不算什么，极端是“过劳死”。出现过劳死的，不幸更多是 NO6 和 NO8 的成员，尤其是 NO6。早在 2012 年 10 月的时候，有一份报告就显示每年过劳死的人数到达 60 万。随着工作压力越来越大，这一数据也许会不断地被刷新。

以我本人的观察，在中国，排除自杀、过劳死等较为极端的现象，NO6 是患有各类轻微或重度的神经症最多的阶层。他们普遍有焦虑感，抑郁感，紧张，不安，恐慌，而且彼此之间心理竞争很激烈，日复一日地透支着自己的心理健康。

任何一个社会的运行都需要成本。一个疯狂的社会，要维持它的运行，维持现有不公平的利益格局，更需要人们支付额外的成本。这个成本，包括了心理上的成本：各类心理问题。在今天，NO6 正是中国社会能够维持这种运作的主要埋单者。

在网上，很多白领一直吐槽说自己“苦逼”，我非常同意。这并不是矫情，而是呻吟。

但那些没有切身感受的人，当然是听不明白的。

避免断更，请加微信12257944460

第十四章　NO7 阶层心理分析

1、一眼望去，我似乎看到他们黑压压地走来，漫山遍野，但没有希望，没有信心，没有欢娱

在把目光投向 NO7 的时候，我的心情突然很沉痛，一时间竟然不知说些什么好。这是一种悲悯意识吗？

从 NO7 开始，我们面对的是中国的下层社会。他们是中国社会阶层金字塔中最庞大的基座，而且，这一基座深陷于泥土之中，使得金字塔非常稳定。一眼望去，我似乎看到他们黑压压地走来，漫山遍野，但没有希望，没有信心，没有欢娱。

他们有的是压抑，是失意，是悲伤，是冷漠，是麻木，是愤恨……

是不是很惨，很不“正能量”的样子？

当然，他们也有幸福，也有激情，也有快乐，也有信心，也有梦想。但只是他们在自己小天地的时候。

有专家说过，如果要说谁是改革开放以来的“既得利益者”，那大多数中国人都是。确实，除了被甩到社会结构之外的流浪汉，被遗弃的老人和孩子，以及几千万下岗工人，剩下的人好像都分享到了经济发展的好处——哪怕是一点面包屑，那也是好处。

但也许专家说错了。一种正常的思维告诉我，下层社会分享到的好处并不是经济发展本身带来的。他们能够用上智能手机，能够买上几件时尚的新衣服，一年中能够出去旅游一下，更多地是社会进步的结果。一个社会如果几十年了都没有这样的进步，恐怕也不好意思说自己如何如何吧？

社会财富的蛋糕是通过所有人的“社会合作”实现的，而社会下层为此付出了巨大的成本。但在分蛋糕时，他们的所得最少。说他们是“既得利益者”是多么的残忍和可笑。

2、还有什么比加入一个力量无穷的群体，一起去干点有破坏性的事情，更能吸引人呢？

不知为什么，看着下层社会，我总会想起法国政治心理学家古斯塔夫·勒庞所说的“乌合之众”，尤其是在火车站广场看着黑压压人群的时候。

每年的春运，在各地的火车站广场，以及绿皮车厢里，是社会下层出没最密集的地方。他们大包小包，成群结对，阐释着一个变动的中国。

阶层和生活空间、交通工具存在着紧密的联系。NO5 以上的人群，是不可能频频在北京、广州、深圳的城中村里出没的，他们也不可能去挤绿皮车厢。长三角、珠三角的工业区里，也甚少见到他们的身影。同样，在北京、上海、广州的 CBD 区域，在各种星级酒店，

在飞机上，在高档商店里，每一张脸看上去都透出社会下层所没有的优越感。

理论上，NO4 以下的阶层，都可能成为“乌合之众”。

但就现在的阶层结构而言，具有成为“乌合之众”潜质的，更多是社会下层。和社会上层一样，中产阶层保持着对亢奋人群的恐惧。他们的教育水平，以及阶层利益，和亢奋的、看起来无法驯服的人群似乎格格不入。会摧毁一切的“乌合之众”，也会摧毁中产阶层尚在珍视的现在。

。。。。。。

处于社会食物链和心理食物链的下端，社会下层最普遍的遭遇就是利益受损，生活受挫。他们需要发泄，需要克服无力感。。。。。。

但中国社会下层的一个先天劣势是：他们永远不知道造成自己利益受损、生活受挫的政治社会和经济原因。他们能看到的只是那个直接欺负他们的人，而不是从根上欺负自己，但远离自己生活的人。。。。。。

因此，或者在他们倾泄破坏性的心理能量时，受害者直接就是同阶层的人，或社会本身。。。。。。

我们可以发现，在这个社会中，杀人、抢劫等恶性刑事暴力案件，80%以上都是社会下层在干，受害者也多是社会下层；而在骂贪官的同时，最期待青天的，也恰恰是他们。

3、

前面我们已经说过，中产阶层的最下层 NO6，最怕掉入下层社会。他们很大一部分的心理能量，不是用来往上攀爬，而是防止往下掉。

但下层社会中最上层的 NO7，很大一部分心理能量，却是用来往上攀爬，而不是怕往下掉到 NO8，毕竟，他们和 NO8 的区别并不大，哪怕被打回 NO8，也没什么可怕的。

下面让我们认识他们，走进他们的内心世界。

■ NO7

★ 成员构成：

（1）、拥有城市户口的非垄断企业的普通工人，制造业；
（2）、城市底层贫民，以没有自有住房，需要购买或租住保障房的为准；
（3）、各类大小公司的普通职员，年收入低于所在城市平均水平；
（5）、农村中的富裕农民，靠贷款在县城或镇上买房；
（6）、只能雇佣一两个人帮忙干活，或只能以家庭为单位干活的小生意人；
（7）、一般院校大学生和各类职业技术学院学生；

（8）、其它人员；
（9）、以上所有人员的家属。

★ 所占有资源：
（1）、不占有任何政治资源；
（2）、只占有可以维持生存的经济资源；
（3）、不占有任何文化资源；
（4）、没有任何话语权。

★ 阶层性格：压抑
★ 阶层心态：麻木

不知你注意到没有，**从 NO7 开始，公务员、事业单位的职员、垄断国企的员工，从社会阶层等级的清单中神秘地消失了。**

它明确告诉我们：在今天的中国，凡是体制内人员，最低的阶层等级是 NO6。就是说，无论他们混得怎么样，至少都属于中产阶层。

这符合自然界和人类社会的丛林法则：凡可以吃别人的，在利益链上都不会掉在下面；而被吃的，必然不是在上面，垫底的也必然是他们。

在体制内人员消失的时候，NO7 的成员补充进了一些大军：城市的低收入人群、在城市做小生意维持温饱的小生意人、在农村拼尽积蓄并且贷款才能在县城或镇上买房的农民，等等。这些人数量必须以几亿来计，但到底是多么？我不知道。

4、对于不普普通通的生活，他们连想都不敢去想

在中国，无论是否出于装 13 的需要，有很多人都喜欢说“过普普通通的生活”。如果看一下的话，NO6 和 NO7 这两个阶层的人说得最频繁，人数也最多。

这句话有很大的玄机。NO6 之所以喜欢这样说，是因为他们想过中产阶层中层以上的生活有挫败，不得不把现状合理化，撤下来一看，自己过的小日子好像还挺不错的。“过普普通通的生活”构成了对自己的心理保护。

NO7 呢？只有一个动机，那就是对不普普通通的生活，连想都不敢去想。

NO7 和 NO6 的相同之处完全可以忽略。与之相比，他们的区别是巨大的：

■ NO6 已经解决了生存问题，在社会流动中，有一定的文化资本、人力资本、人脉可以继续往上攀爬，但 NO7 只是解决了生存问题，缺乏向上攀爬的各项资本；

■ NO6 对于这个社会的利益分配，多多少少有一定的话语权，NO7 完全没有；

搜索微信，请加微信1225791460

■ NO6 的生活方式接近于这个社会的主流，NO7 则完全被边缘化；

■ NO6 对于权力和资本控制的利益结构具有依附性，NO7 则是纯粹的被剥夺者。

■ NO6 比较关心政治和政策的变动对自己利益影响，NO7 相对淡漠。

这种区别，其实是中产阶层和社会下层的区别。

5、他们熟悉的只是和他们的生存有关的一切

我在广州的一家菜市场认识了一个菜贩，刘小娥，湖南衡阳人，35 岁。现在，她 36 岁了，仍然在那家市场卖菜，以批发为主。

在时间不急的时候，我只要去买菜，总是喜欢和刘小娥多聊一些。在聊的时候，她的公公，一个差不多 60 岁的老头也参与进来，但更多的时候，是刘小娥在和我聊。

她并不是很健谈，所以很多话题都是我在设置。我们从做小生意的辛苦，她两个儿子在广州读小学、幼儿园要交高费的无奈，一直聊到她的家乡，以及她未来的人生打算。

这些话题是她生活的主要内容，每到这时候，她脸上总是露出无奈。有时候为了掩饰，便对我笑一下。劳动人民中的妇女，没有沾染上装 13 的那一套，天性的善良很自然地表现出来。

看上去，刘小娥已经远不止 36 岁，而是有了 40 多岁的样子，面容憔悴，苍老，眼睛无神，头发也显得有点凌乱。劳动妇女也是养家糊口的主力，要在人过 30 岁后保持一个好的容貌几乎不可能。生存的处境足以摧残一个人的身体。

刘小娥告诉我，她在 20 岁就来广东了，那个时候是在深圳、东莞打工。不用说，我们都知道肯定是“血汗工厂”。那个时候，她属于 NO8 的成员。这样的日子持续了很多年，她认识现在的老公——一个同样也是 NO8 成员的男人——并结婚，结婚后生孩子，生孩子仍然在工厂里干。直到三年前，她和老公才在菜市场当起了贩卖蔬菜的小贩。

当菜贩后她收入每月增加了两千多元，实现了阶层等级的提升，从 NO8 上升到了 NO7。生意一直不算差，但基本上，还是没能存多少钱。仅仅一家 5 口人在广州的生活开销，以及两个小孩的上学，就差不多掏空了他们的积蓄。三年了，一家人的生意还是没有做大。

这大概就是 NO7 最真实的生存处境。他们无法从制度中得到任何庇护，在市场中也只是处于各种利益链的下端。另外，他们所出身的阶层都非常低，如果是农村的，都是 NO8；在城市中，如果是 NO7，则或多或少都有文化、技能上的不足，才一直保持在 NO7 位置。

为维持生存所支付的巨大成本，以及在市场中地位较低，是 NO7 难以突破阶层壁垒向上流动的重要原因。刘小娥对我说，她曾有过在广州安家下来的梦想，后来明白这太遥远了，也就不再去想。

现在，她每天像机器人一样，早上 5 点过就出现在菜市场上，一直坐在档口里，批发，零售，忙到晚上 8 点过钟才回家，而所谓的家不过是广州城中村的出租屋，当然，三房一厅，比较大。回到家的时候，人已经累得不想去动，加上自己没有多少文化，影响到孩子的教育。

当我和刘小娥谈论社会现象时，她并不太明白这个社会发生了什么，她所知道的，只是听别人说过，或从电视中得到的一些信息。这些信息仅仅成为生活中的谈资，和个人的生存、利益毫无关系。

这也几乎是 NO7 共同的特征，**他们落在了社会变化的后面，并且，漂浮在社会的最表层。他们熟悉的只是和他们的生存有关的一切，对于宏观的社会，缺乏基本的把握能力。**

就是说，假如社会突然发生变化，NO7 和 NO5、NO6 一样，也缺乏心理准备。但后两者在认知上，会知道社会变化的一些原因，前者并不清楚。

6、

。。。。。。

我们可以发现一个有意思的现象：中国的上、中、下三个阶层的层级，事实上分别扮演着不同的角色。上层社会是在台上演戏的，中产阶层是很关心这场戏，在台下看戏并评论几句的；社会下层或是不知道有这场戏，或是知道但并不想去搞清楚的。至于社会底层，一直以来就和戏没什么关系。

这符合政治学的常识：离政治越近的人，得到的资源越多，阶层等级越高，生活越好；离政治越远的人，得到的资源越少，离政治也越远，生活越糟。

。。。。。。

7、在他们眼中，这个世界是一个暂时稳定的房子，他们害怕房子哪一天倒塌，但从不想踏出房子一步

同时丧失了这种能力的，还有 30 岁的张强，他也是 NO7 的成员。我和他认识已经八年了。

张强是某中型国企的一个工人。

。。。。。。

避免断更，请加微信12257791460

他的学历是大专，长期在工厂里工作、生活，他已经失去了出外闯荡、谋生的技能，因此企业能不能一直这样维持，或者变好，对于他的生活前景来说生死犹关。他最怕的，就是哪一天企业垮了，家里怎么办。

平时并看不出张强有什么远大的抱负。他的生活一成不变，上班，下班，看电视，搓麻赌牌。偶尔看新闻，感慨一下为什么这个社会变得这样道德沦丧，但为什么如此，他一无所知。

在他眼中，这个世界是一个暂时稳定的房子，他害怕房子哪一天倒塌，但从不想踏出房子一步。

这也是中国各类国有企业（制造业）普通工人的缩影。

多年来，这个庞大的群体一直是被歌颂的对象。但很多年前，他们中三千多万人下岗，从 NO7 跌入 NO8、NO9。现在还保住饭碗的，已经怕了。离开了单位，他们发现自己什么也不是。以自己的年龄、技能，生存将是残酷的。

能保住现在就是最好的。

8、我们常常很难变成我们想要的样子，而是不幸地被我们不知道的心理保护变成了另一种样子

我从刘小娥和张强身上，看到了下层社会普遍所具有的一种悲剧。

这种悲剧是：生存处境绑架了他们的心理，心理又绑架了头脑，结果，处于什么样的生存处境，就只能有什么样的心态和认知。

这个说起来不太容易理解。让我们做一个想象力的实验。

想象一下我们正在通过梯子，往一栋几层楼的窗户里爬，吊在窗户上，发现根本打不开，而下面的梯子突然被抽去。这种感受怎么样？

如果本来在心理上就不愿意下来，害怕下来呢？

这种感受我不说你也很清楚：惊惶、无力、挫败、迷茫。它们很不好受。用心理分析的语言说，它们让一个人在心理上难以生存。

这个时候，在一个人的内心深处发生了这样一件事：他自动地启动心理保护，去压抑这些感受，不让它们折磨自己。

但压抑一种或 N 种情绪，并不能把它们消灭，而只是把它们闷在内心深处，并转化成其它的情绪。

想加微信，请加微信12257914609

所以，压抑的后果，是出现另外的心态：麻木。这种心态长期存在，我们的心理结构将悄然改变，于是变成了某种样子。

大概没有太多的人去反思这一点：我们常常很难变成我们想要的样子，而是不幸地被我们不知道的心理保护变成了另一种样子。

同时，我们还会在头脑上，自动地修改认知的图景，不再更多地往里看和往下看（因为会绝望和害怕），而是只看我们眼前的窗户。

于是，在心理的绑架下，头脑也被改变了。因为怕，所以我们不能看到某些东西，而看不到某些东西，我们是什么样子就只能保持原样，没有改变的可能。

如果还不理解，那么，请再回忆一下我们前面的分析：

一个人如果处于比较高的阶层等级，他就容易具有这个阶层等级所具有的思维、认知、心态，处于较低的阶层等级，也同样如此。一个“成功人士”，比如马云，是不可能有屌丝的那种“失败者心态”的。但马云当初也是屌丝，何以能成功，爬到NO2？很重要的一个原因，就是他还是屌丝的时候，智商上超越了所在阶层的平均水平，并且，超越了所在阶层的心态。**要做大事，一个人首先就得像会做大事的样子。**

很不幸的是，这只是对于少数人而言。大多数人，当他们处于较低的阶层等级时，为了在心理上保护自己，他们的头脑和心理，会自动地与生存处境对应，因此只具有和自己的生存处境对应的见识和心态。而对于这一点，他们很难意识到，也许一生也不会醒来。

比如，一个城市的普通工人，不会去思索什么宇宙人生；一个农民工，也不会去关心什么国家大事，看一下制度、政策是怎么出台的，是哪些阶层在影响制度和政策的制订。他们跌落在自己所处的生活环境中，被熟悉的一切所包围，无法超越，甚至也不愿意超越。

9、在对未来的态度上，NO7不敢去多想还有什么更好的未来

发生在刘小娥和张强内心里的故事，同样也发生在其它NO7成员的内心里。

他们的阶层性格显而易见：压抑。阶层心态则是麻木。

霍弗说过一句著名的话：“历史这个游戏的玩家一般都是社会的最上层和最下层，占大多数的中间层次只有在台下看戏的份”。

霍老师目光发炬。现在中国的NO7绝不是处于最下层的人。在政治社会的变化中，他们只能盲目地、被动地跟随。

。。。。。。

避免断更，请加微信12257491460

第十五章　NO8 阶层心理分析

1、和 NO7 一样，NO8 也是一个无声的阶层，但当这个阶层说话时，能量将是惊人的，因为他们只是用行动说话，而要停止他们行动的步伐相当难

在把目光投向 NO8 的时候，我的心情变得复杂。

这是一个从道义上说必须同情的阶层。一些人的善良也给我留下了深刻的印象。完全可以说，阶层等级比较低的阶层，在心理还健全的时候，总是保留着人类的天性，往往能给人以一种安全感。毕竟他们还没有学会装。 联系微信客服1225791460进同步更新群

但很多时候，他们也让人失望。

无论就社会分析，还是心理分析，都讲究价值中立，不要携带情感去看人和事情，以免看错，把情感投射出的图像当成了真实的图像。

我想到了霍弗所用的一个词：失意者。NO8 在今天，虽然不是全部，但很大程度上具备了失意者的心理特征。

和 NO7 一样，NO8 也是一个无声的阶层。但当这个阶层说话时，能量也是惊人的，因为他们只是用行动说话，而要停止他们行动的步伐相当难。

。。。。。。

2、北京等特大城市要限制进入的，正是这些人

阶层的构成有这样一个特征：越是上层和下层，阶层成员的构成越单纯。NO8 正是如此，虽然他们可能是中国社会人数最多的阶层。

■ NO8

★ 成员构成：

（1）、各类工厂的农民工；

（2）各种低端的商业服务业，比如快餐店等的普通职员；

（3）、农村中的普通农民，无力在县城或镇上买房；

搜索断更，请加微信1225791460
搜索断更，请加微信1225791460

（4）、没有能力固定经营的职业街头小贩；
（5）、其它人员；
（6）、以上所有人员的家属。

★ **所占有的资源：**
（1）、没有占据任何政治资源、经济资源和文化资源；
（2）、没有占据任何社会财富，收入只能维持生存；
（3）、没有任何话语，无法独立发出自己的声音，他们的特征就是“用行动说话”。

★ **阶层性格：愤懑**
★ **阶层心态：失意**

有很多专家和媒体喜欢说这样一个词：“低端劳动力”或“廉价劳动力”。它们指的主要就是 NO8。北京等特大城市要限制进入的，正是这些人。

从 NO8 开始，中国的下层、底层社会，具有非常典型的弱势群体的特征了。他们或者是被关爱的对象，或者是过年过节“送温暖”的对象，或者是扶贫的对象。他们的存在满足了这个社会证明自己并不残酷，或许还很有政治和社会伦理的需要。但当然，他们很快就会被遗忘，直到以讨薪、罢工、杀人放火、没钱看病等方式，又出现在媒体的视野。

3、一个人所处的行业在制度中的地位，以及经济利益链上越低，他的阶层地位越低

来看一下 NO8 和 NO7 的相同之处：

★ 他们都属于下层社会；

★ 他们对于这个社会，都无任何的政治、经济和文化资源，无任何话语权；

★ 他们都依赖于简单的智力和体力为生，并且，在社会的利益食物链和心理食物链上，都是被吃的对象。

但区别也是明显的：

★ NO7 已经可以稳定地在大城市生存，融入了城市社会，NO8 则无力在大城市立足，更多地只是过客；

★ NO7 存在向中产阶层提升的一定空间，NO8 比较渺茫。

从 NO7 和 NO8 的阶层构成我们可以看出，中国的经济结构、户籍制度影响到了这个社会中的成员在阶层中的分布。垄断国企的普通员工，是典型的 NO6；国有企业的工人无论收入如何，都属于 NO7；而像在珠三角、长三角无数私营工厂里的农民工，则是典型的 NO8。一个人所处的行业在制度中的地位，以及经济利益链上越低，他的阶层地位越低。

微信加圈，请加微信12257791460

4、没有实际的机会，那就只能转而祈求运气了

我曾经在广州某工业区喝过一个朋友给刚出生的儿子办的满月酒。他正是典型的 NO8 成员。

在以前我曾经见过他一次。那个时候，他在工厂边的村里租着一间每月 300 元的小房间，和一个小自己十几岁的陕西姑娘相恋。个人魅力，以及在工厂区的便利条件，使他避免了农村中很多年纪超过 30 岁但又贫穷的男人打光棍的命运。

我那时和他的见面，是在一个福利彩票的销售点里，他买了 10 元的彩票。在一起的，还有其它几个工友。

时间过得很快，我再见到他时，他已结婚生子，但看来没有中奖，至少没有中大奖。当我们喝酒聊天的时候，他没有显示出生活已得到改善的迹像。他的工友们似乎也差不多。

我很清楚他们的生活。他们买彩票的动机无非是，要改变命运，并没有什么样的机会。比如这位朋友，打工十几年，仍一无所有。没有实际的机会，那就只能转而祈求运气了，期待奇迹发生。相关的调查表明，社会下层是中国彩票销售的主要客户。某个人坚持买彩票多年，突然中了大奖的励志故事激励着他们。

出身就是一种运气，有的人出身在 NO5 以上的阶层，算是运气不错，而有的人出身在 NO7 以下的阶层，运气则较差。

尽管无论是好运气还是坏运气，在道德上都不是一个人应得的，没有人因为出生在社会下层，他就活该贫穷；也没有人因为出生在社会中上层，他就应该比别人得到更多，但阶层出身直接影响到一个人的阶层地位，却是现实。对于 NO8 来说，先天的坏运气（出身在 NO8 甚至 NO9 家庭），以及后天的努力不够，决定了他们能够在这个社会中得到什么，只能是什么。

这也决定了，在这个社会中，他们的心理是什么。

5、心理结构改变，人就变了。而人变了，社会结构必须跟着变

在说 NO8 的阶层心理之前，我必须先说一种普遍的心理特征：害怕被社会变化所抛弃、遗忘。

我们早就发现，现在 80 后、90 后的农民工很多已经无法回到农村。清华大学中国经济数据中心有一个调查就说，80 后新生代农民工中，超过 70%不打算回乡就业，他们中只有 7.3%的人愿意回乡务农，而 90 后农民工更是只有 3.8%。

遮挡断更，请加微信12257791460

有意思的是，这个调查还发现，就定居地点而言，无论农业户籍还是非农户籍，流动人口都有在城市定居的强烈意愿。

80后、90后农民工在城市买不起房，难以立足，为什么还要逃离农村？一个描述性的解释是：一方面，他们成长在城市化、工业化背景下，已经丧失了在农村的劳动技能；另一方面，他们在心理上也已经难以适应农村的生活了。

心理结构改变，人就变了。而人变了，社会结构必须跟着变。

。。。。。。

6、我们有一种害怕被社会变化所抛弃的恐慌

为什么80后、90后的农民工在心理上无法适应农村的生活环境了呢？仍然需要解释。

我先根据心理分析来一个最简单的解释：他们成长在城市化、工业化的背景里，心理上，已经和城市的那种生活环境同构，绑在一起，面对农业社会的生活环境，他们会感到陌生和恐慌。

我这个解释肯定是一个正确的解释。但显然还远没有揭示出真相。

我想到了我晚上几次坐飞机的经历。在飞机飞上天空后，我透过窗口往下看，发现城市下面灯火辉煌，慢慢地，灯火渐渐黯淡，直到一片漆黑（肯定是农村）。偶尔，下面也会出现一些灯火，但很快消逝。

那时，我有一个强烈的感觉：漆黑的地方，也就是农村，被扔在了这个社会的繁华、时尚、热闹之外，被黑暗所吞没。

从一线城市到二线、三线……一直到农村，是从热闹到凄冷的递减过程。

为什么大家都想往北上广奔，即使有很多人逃离北上广，最终又逃回了，并不仅仅是它们有很多机会，我发现还和一种叫做“现代性”的东西有关，它根本性地改变了人的心理结构。

现代性有什么特征呢？很多，其中很重要的一个特征，就是它是一条单向的直线，一直指向前，一直向前跑，停不下来，一停就出问题。我们的心理结构，已经和它绑在一起。如果跟不上它的速度和节奏，就会感到被抛弃、遗忘。

如果你有赶车时，赶不上车，看着车子绝尘而去的经历，你就会体验到这种感觉。

而从农村到小镇，到县城……到一线城市，代表了从农业社会到现代社会的不同阶段。很清楚，北上广深似乎是现代的最前端，是最新社会变化的中心。城市越少，越处于社会变化的边缘。

想继续看，请加微信12257914(0)

于是，从一线城市，到二线……一直到农村，形成了一个现代化的等级链，进而形成了心理上恐慌感的等级链。你只要处在二线城市，一定有跟的不是最新的社会变化的感觉，而到农村，则会感觉这个社会变化和你没关系，你已经被甩离这个社会结构了。

我们有一种害怕被社会变化所抛弃的恐慌。跟不上它的脚步，就有恐慌，而这个脚步，可能仅仅体现在对最新的各类资讯的吸收上。新发生了一件什么事，你晚听到几天，就已经落伍了，就有恐慌。

问题在于，现在和过去已经不一样。如果我有一台可以上网的电脑或手机，我住在农村或小镇，获得的资讯完全可以像在一线城市里获得的人一样快，甚至比他们快。可是，为什么我住在农村或小镇，还是感觉到我是被这个社会所抛弃、遗忘，跟不上它的最新变化呢？

正确的回答显然是：我不在一线城市这个环境里，我在心理上，就没有跟它同步向前者的感觉。而这意味着，我仍然是被抛弃、遗忘的。

同样，假如一个 80 后、90 后的农民工在一线城市里上班，他每天几乎都在所在的工业区里，对外面的变化也不知道，从来不去参与城市的各种热闹活动，与一线城市的主流生活是完全隔绝的，那么我们可以判断，他对于社会变化所知道的，还不如他待在小镇或农村时知道多。但他并不会恐慌，为什么？

回答当然也是：心理上，他就在这个城市之中。他和它同在，从而也同步前进。

7、如果有共同的“假想敌”，一帮精明的、对利益极为敏感的人，总是容易站在一起

上层社会有个特点，就是在阶层利益上有高度的共识，知道大家面对别的阶层时是一伙的。虽然也不排除他们彼此之间会有相互倾轧，但那只是个人的利益冲突，在维护自身的阶层利益上，是相当团结的。

一帮精明的、对利益极为敏感的人，总是容易站在一起。

所以，有了权力、知识、资本的“精英联盟”。这个联盟从 20 世纪 90 年代就开始，一直到现在，已经开始了“二代传递”。高官的儿子，和富人的儿子，关系也是很不错的。

。。。。。。

在中国的富人群体里，有十大神秘的圈子：华夏同学会、泰山会、中国企业家俱乐部、江南会、正和岛、阿拉善 SEE 生态协会、接力中国、地方商帮、长安俱乐部。仅以华夏同学会来说，其成员有马化腾、李彦宏、刘永好、王健林等人物，皆是 NO2 人物。

这帮人抱团到什么程度？据消息不知是否灵通的人士曾经透露。三聚氰胺事发后，面对蒙牛的危机，牛根生在同学会上发出万言书，为了防止境外机构恶意收购，柳传志连夜召开联想控股董事会，48 小时之内就将 2 亿元打到了牛根性基金会的账户上。新东方俞敏洪闻讯后，二话没说，火速送来 5000 万元。分众传媒的江南春董事长也准备了 5000 万元救急。看，多么的够哥们。

8、狼在吃羊时，羊群不是一起愤怒地拿角去顶狼，而是相互打架，这一幕，真是让人感慨万千，唏嘘不已

当上层社会团结在一起的时候，NO8 们在干些什么呢？

把我们的目光拉回到 2013 年 8 月 11 日晚，并且，瞄向“世界工厂”东莞。在这天晚上，发生了一起很有象征意味的事件：几百人在类似于城中村的地方进行混战，棍棒、长刀、匕首、酒瓶乱舞。

后果很严重：一死四伤。

这个演出场景有点像是两帮低档的、处于原始积累阶段的黑社会争地盘火拼。但实际上，在东莞，他们都是外地来的打工仔，有中年男人，也有很多 96、97 版的小年轻。

根据马克思同志的阶级分析法，他们应都是“无产阶级”（其中有些可能是老马所唾弃的“流氓无产者”），属于同一个阶级，称得上是“阶级兄弟”。而按照另一个德国社会学家，另一个马克思——马克斯·韦伯的社会分层理论，他们也算得上是一个“职业共同体”、“地位共同体”。本应是一伙的他们，怎么就自相残杀起来了？

引发混战的原因，居然简单得不能再简单：在打桌球时，一伙年轻人中的某一个挥杆击球，不小心用手肘撞上了另一张桌子上一伙人数更多的年轻人中的某一个的腰部。然后，双方发生猛烈口角，推搡，拳脚相向。

人数少的一方处于下风，掏出了刀子，一阵乱捅。人数多的一方中的一个 16 岁小年轻中刀，倒下。他们的老乡大量涌来。最后，来维护秩序的警察也遭遇袭击，警车被掀翻。

面对所谓的“阶级兄弟”，这些处于 NO8 阶层等级的人们是多么的勇敢。而这种勇敢，平时似乎从不敢针对那些并不打算改善他们的被剥夺处境、掌握着权力或资本的阶层——也许他们从未有这种意识。

狼在吃羊时，羊群不是一起愤怒地拿角去顶狼，而是相互打架，这一幕，真是让人感慨万千，唏嘘不已。

一个多月后，2013 年 9 月 19 日晚，恰是中秋节，相似的情境在山东烟台的富士康发生了。有两伙以地域来划分的打工仔——同样是“无产阶级”，因为酒后起争执，便各自纠集老乡，大打出手。几百人打着赤膊，拿着钢管和砍刀殴斗，甚是威武。

富士康可是一个传说中的“血汗工厂”哦。被工业流水线切割成一个个衰弱无力的原子、被强大的保安体系震慑得相当乖的工人，在公众眼中似乎不是自杀就是忍受，没想到对付工友，也这般厉害。不知郭台铭老总听到这事，有何感想？这帮人巨大的心理能量，如果被整合起来，倾泄到权力—资本所建构的那个秩序中，会有什么后果？

9、一帮自认为失败的人在一起，只会相互厌恶

在这里，我们碰到了一个重大的理论问题：为什么社会下层处于严重的阶层分裂，并无大家是一伙的“意识”？

如果你要说“阶级意识”，我也没意见。

这个问题，以前的一些阶级分析理论要回答是很困难的，但心理分析可以回答。

我们先看一下社会下层可以团结起来的理由：

★ 他们都是羊，都是被狼吃的命，在社会利益食物链和心理食物链上处于相同的位置，社会价值排序差不多；

★ 他们更多地以群体的形式存在，比如同在一家工厂打工；

★ 他们在穿着打扮上，在社会交往中，可以相互识别，且多在同样的场所出现，比如网吧、游戏厅、迪厅、城中村、工业区、购物步行街；

好，这些理由，足以让他们在利益上，发现大家处于相同的处境；而大家共同的遭遇，也足以激发彼此的相互同情；另外，生活方式上，大家也有认同感。所有这些，都应该形成阶层意识和阶层情感才对。

另外，还有一个理由，需要他们这样做，那就是如果不团结，他们就只是一堆没有任何博弈能力的社会原子，不堪一击。

但现实是，他们的阶层意识和阶层情感是淡漠的。为什么会这样呢？

我发现了社会上层、中产阶层在社会下层的一个根本区别。

社会上层一般都自认为是成功人士，是精英，也会这样去认同对方。一帮成功的人在一起，不会相互厌恶，他们不会从对方身上，看出自己那个在社会价值排序上讨厌的、失败的自我——他们已经成功，没有这样的一个自我了。因此，他们可以在一种自我肯定中，非常清醒地意识到大家的共同利益在哪里。

中产阶层稍逊一些。他们刻意要表现出自己的独立性，存在感，因此，有可能会讨厌对方。但是，这种讨厌并不是可以从对方身上看出自己在价值排序上失败的自我——他们同样也不会认为还有这样的一个自我，而是人格上、观点上的讨厌。所以，在趣味上、人格上、观点上，他们可能相互看不起对方，但涉及到大的事情，比如阶层的利益时，他们还是能够相互声援的。这些年来，记者、律师、大公司白领们在舆论上的相互呼应就是如此。

社会下层呢？他们感觉自己混得非常失败，在社会价值排序上极低，这种感觉是威胁到心理生存的。所以，他们倾向于要忘记自己所讨厌的、显得低贱、窝囊、被败坏了的自我。但和同阶层的人在一起，这样的自我总是容易被激活，被自己意识到。因此，在心理保护下，一帮自认为失败的人在一起，只会相互厌恶。厌恶正是心理保护的结果，它具有这样的功能，去阻止一个人和他的那个自我同在。

而这样一来，也就阻止了社会下层的团结。

。。。。。。

10、社会下层要承受利益和心理双重损失的后果

要搞清楚 NO8 的心理，必须看一下他们的生存处境，出现了哪些心理后果。

大致有这些：

★ 他们被生活压力压得喘不过气来，而又看不到改变的希望，有受挫感，倾向于认命；

★ 以自己的能力和社会遭遇，他们不敢把未来想得太美，得一天过一天，把改善命运祈求于运气；

★ 面对权力和资本强大的力量，他们有无力感；

★ 在被剥夺中，他们有愤恨感；

★ 在社会价值排序上，他们处于低端，对于排序比自己高的人有艳羡感；

★ 被排斥，被歧视，他们有被迫害感。

所有这些，都会导致他们的心理结构被破坏。

社会上层中的有些人虽然付出了自我和人性被扼杀（还是主动扼杀）的代价，但得到了巨大的利益；中产阶层虽然心理代价也非常惨重，但在利益上还是有好处的。可社会下层得到什么？他们一边被剥夺，一边还承受心理结构被破坏的后果。可以说，是承受利益和心理双重损失的后果。

而这样一来，他们自己，以及社会，就要承受更多的心理后果、社会后果。毕竟，一个心理结构被破坏的人，必然启动心理保护，或者去攻击自己，或者去攻击别人。

11、他们容易形成一个怀着希望和绝望、受挫和攻击心理能量的人群

我发现了容易在社会下层，特别是 NO8 中流行的一种心理保护。他们是这样干的：

A、在过去、现在、未来的时间链条中，忘记还有过去和未来这么一回事，躲在“现在”的怀抱中——只要现在还能维持，那么，相形之下，它就是一个温暖的怀抱；

B、不去考虑自己的生活之外还发生了什么，躲在自己现在的生活中。

这种心理保护意义重大。只有这样，社会下层，尤其是 NO8，才能从中找到幸福，找到欢乐，找到心灵的平静。

避免断更，请加微信12257791460

但他们的“现在”和生活，本质上是脆弱的。因此，在内心深处，他们法压抑自己的挣扎。

只要出现以下四种情况，他们就容易形成一个怀着希望和绝望、受挫和攻击心理能量的人群：

（1）、他们的目光触及过去和未来，脚步踏出了熟悉的生活；

（2）、“现在”和生活遭到了威胁；

（3）、他们在心理上预期的利益诉求得不到满足；

（4）、他们被一种意识形态或口号所操纵；

这样的人群：

A、可以单枪匹马地“报复”这个社会，以恶性的刑事犯罪威胁这个社会；

B、可以以一个心理群体的方式，围观、聚集，表达他们的抗议；

C、可以群聚冲击社会秩序；

D、可以被某种意识形态煽起希望，从而成为维护体制的群众基础。国家主义、民族主义就一直这样干，而且屡屡得手。

E、他们还可以被另外的口号号召起来，成为变革现存秩序的力量。

所有这些戏码，在过去，在历史经验中都出现过。**但我想请大家注意，未来中国社会最大的一个风险，非常有可能是 A 和 C！**

12、

NO8 是典型的失意者，这毫无疑问。在心态上，他们是失意的。在阶层性格上，他们表现出攻击性，无论是对他自己还是别人。

前面我们已经说过，NO8 在这个社会中，承受着利益和心理的双重损失。什么时候心理上受不了呢？

可以观察到这样的一条心理承受力路线图：老一代农民工，由于长生在农业社会，过惯了苦日子，打工无论如何都能改善生活，因此对于较差的生存处境存在很大的忍耐力，心理不会失衡；

避免断更，请加微信12257914600

80 后的农民工，生长在农业社会和工业社会的交叉地带，打工看不出能在多大程度上改善生活，在社会价值排序，以及人与人之间的心理竞争影响下，难免对生存处境抱怨。但没有办法，只能启动合理化的心理保护。心理保护所产生的心理后果，就是压抑，因此其心理上的承受力，比老一代农民工差一些；

90 后的农民工，则完全生长在工业社会，或在生活方式、价值观念上已经城市化的农村，虽然户口不是城市户口，但打工对于他们来说，已不再是在农村干活的“第二职业”，而是这一生生存、发展的职业了。他们在城市中，心理上已经把自己当城里人看待，再无退路。因此，他们的生活和利益诉求远比老一代农民工、80 后农民工高。也因此，对生存处境的心理承受力要低很多。

而这意味着，他们的心理能量很容易点燃。

在对未来的态度上，他们一片茫然，因为他们缺乏任何可以去影响未来的政治、经济和话语资源。唯一的资源是他们的身体本身。

第十六章 NO9 阶层心理分析（略）

1、随着时间的流逝，他们将退出历史雾台

■ NO9

★ **成员构成：**
（1）、城市下岗失业人员，或因身体原因而丧失劳动能力的人；
（2）、农村中不具有工业社会所需要的谋生技能的贫穷农民。

★ **人数：不详**

★ **所占有资源**
（1）、不占有任何政治、经济和文化资源；
（2）、几乎不占有任何社会财富；
（3）、没有任何话语权。

★ **阶层性格：认命**
★ **阶层心态：无助**

NO9 是社会下层中最垫底的一个阶层，属于被社会发展所抛弃的对象。他们在制度和市场中都没有什么地位，处于主流政治、经济、社会利益结构边缘的边缘。事实

搜免费更，请加微信1225791460

上，他们属于快被主流社会遗忘的人，其意志和利益诉求，对于社会的走向毫无影响。

在平时，在公共空间看不到 NO9 的身影，只有在需要扶贫，需要送温暖的时候，人们才会记起有这样一个阶层的存在。他们中，下岗工人已经是往事，在现在，已经不会形成任何议题了。随着时间的流逝，他们也将退出历史雾台。无法在城市谋生的贫穷农民也将如此。

只是，也许在未来不长的时间里，非垄断国企中的一些人，在中国经济的风险中，要填补这样一个群体。中国未来可能会发生的失业潮，他们必定也是被甩出的对象。

所以，如果你在国企，如果你年纪已经不小，请具备足够的、可以在市场中谋生的技能！一定要对未来有所准备！

避免断更，请加微信12257914600

第十七章 NO10 阶层心理分析（略）

1、他们实际上并没有处在“社会”之内。

■ NO10

★ 成员构成：
（1）、真正的流浪乞讨人员；
（2）、被遗弃而只能自生自灭的老人孩子；
（精神病患者、服刑的罪犯等特殊人群）

★ 人数：不详

★ 所占有资源
（1）、不占有任何政治、经济和文化资源；
（2）、不占有任何社会财富；
（3）、没有任何话语权。

NO10 人数不多，是真正的社会底层。换言之，他们连社会阶层等级金定塔下面垫底的砖都算不上，而是砖头下面的土壤。之所以这样讲，是因为他们虽然人活在社会中，但这只是他们也和其它阶层的人共处于一个巨大地理空间而言，在对政治、经济、文化、生活、生产等一切的影响中，他们实际上并没有处在“社会”之内。

避免断更，请加微信12257914600

第十八章 未来会怎样？

1、中国社会怎么演变，取决于各阶层在实力和阶层心理上的博弈

1890 年 9 月 21 日到 22 日，恩格斯在写给约·布洛赫的一封信中谈到：

“历史是这样创造的：最终的结果总是从许多单个的意志的相互冲突中产生出来的，而其中每一个意志，又是由于许多特殊的生活条件，才成为它所成为的那样。这样就有无数互相交错的力量，有无数个力的平行四边形，由此就产生出一个合力，即历史结果”。

政治社会生活，总是意味着每个人对每个人，每个群体对每个群体，每个阶层对每个阶层的相互制约。从来不是一个人，一群人想怎么样，事情就会怎么样，无论他或他们有多大的权力。他或他们也许无须考虑别人的感受，但却必须正视别人的存在对于事情会变成什么样子的影响。

恩格斯所说的“特殊的生活条件”，可以被理解为一个人，一帮人在社会利益和心理食物链上的位置，即前面我们所说的社会位置。我们可以说，中国社会怎么演变，取决于各阶层在实力和阶层心理上的博弈。

联系微信客服1225791460进同步更新群

2、

现在，让我们回顾一下各个阶层的阶层性格。

NO1：稳重；

NO2：保守；

NO3：占有；

NO4：依附；

NO5：谨慎；

NO6：隐忍；

NO7：压抑；

NO8：愤懑；

NO9：认命；

NO10：（略）。

避免断更，请加微信1225791460

从这个清单上，我们可以发现，NO9 和 NO10 的阶层性格，几乎不会对社会结构造成什么冲击，在博弈中几乎不需要考虑。这个社会要变成什么，已经和他们没什么关系了。

而 NO4 的依附，NO5 的谨慎，NO6 的隐忍，也使这三个阶层的阶层性格，对社会结构的冲击不大。

非常不幸，NO4、NO5 和 NO6 都是中产阶层。他们的阶层性格的弱点，其实也是中产阶层在当下中国的软肋。

NO1 呢？稳重。这正是一个社会的主导者的性格特征。毫无疑问，这个社会的变化，是在他们的布局和主导中进行的。

NO2 的阶层性格是保守。这种阶层性格，加上他们的实力，使他们具备强大的博弈能力，会抵拒一些变化。但这种阶层性格的弱点是保住已有的东西，只要这个东西不受到多大的触动，在 NO1 的主导中就会跟随。所以，当 NO2 的阶层性格和 NO1 的阶层性格相遇，就像大哥和二哥相遇的结果一样。

NO3 的阶层性格是占有，比起 NO2 更好控制。这种阶层性格，对社会结构具有冲击性，但造成的只是一定程度的紊乱，既不具备主导性，也不具备强大的博弈能力。

NO7 的阶层性格是压抑。这种阶层性格对社会结构具有某种破坏力，但冲击力并不大。所以，必须考虑到他们的存在。

NO8 呢？其阶层性格是愤懑。这种阶层性格对社会结构具有很强的冲击力。所以，防止他们的生活恶化是一个重要的社会议题。

。。。。。。

2、

前面是就阶层性格来说，加上实力，以及占有资源的因素，我们可以发现：

NO1 是这个社会的主导者；

NO2 是具有强大博弈能力的阶层，他们跟着 NO1 的脚步，最大限度地保证自己的利益，使社会变化也打上自己的烙印。

NO3 也是如此。

但 NO2、NO3 从保证自己的利益出发，也希望新的政治格局有利于自己，按照自己的利益需求来设计。但这当然是艰难的。他们都是现实主义者。

NO4 到 NO6，开始有了理想主义。尤其是 NO5 和 NO6。

想看断更，请加微信12257914480

但 NO4 的博弈能力并不强。他们有一定的话语权，只能从外部推动政治经济社会的变化，从而来维护自己的利益。可是，正因为博弈能力不强，很多时候是无效的。

NO5 和 NO4 差不多。

NO6 是这个社会稳定的坚实力量，虽然博弈能力和话语权进一步减弱，但毕竟人数众多，所以，他们的存在本身就是一种影响。尽管只能跟着变化走，但他们对于变化，也有一定的推动。

NO7 已经是社会下层，既无博弈能力，其存在也不构成影响。他们相对被忽略，只能跟着变化在走。

NO8 并无什么博弈能力，但其存在本身就具有强大的抽象的影响力。所以，他们固然只能跟着变化走，由别人来决定自己的命运。但社会的变化，必须要多多少少给他们一个改变命运的希望。

我相信，在户籍制度改革等方面，会对 NO8 松开更多的口子。“转化为市民”绝对是未来吸引 NO8 的一个内容。

。。。。。。

3、政治经济社会的格局肯定会变，但根本的秩序不会变。

略

4、

略

5、大量农民的市民化，必然会填充 NO8 的人数，使最有可能冲击社会结构的这个阶层的人数基数变大

到此，我们可以看一下未来的阶层结构。

建国以来，中国社会阶层结构大的变化，即社会流动率较高的时期有三个。1949 年到 1956 年——这一时期，是通过革命及其后的社会主义改造，对解放前原有的阶层结构的重构；1966 年到 1976 年——这一时期打破了权力阶层的稳固阶层地位，阶层结构一定程度上发生变化。以上这两个时期，依赖的都是政治的力量。1978 年到 20 世纪末——这一时期，是通过经济的方式重构阶层结构，依赖的主要是市场的力量。

2003 年到现在，召唤出了寄生于房地产利益链上的食利阶层。改革开放后，制度、市场、制度+市场，在中国是分配资源的三种主要方式。很明显，2003 年后，资源分配的游戏规则已经定型，整个社会的阶层结构当然也就固化。

但有两个重要的变量。第一个，就是每年毕业的大学生，NO6 以上阶层的后备军，每年都是几大百万的人，这会慢慢改变既定的阶层结构，在文化资本上，倒逼中国向中产阶层社会过度。意思是，你在利益结构上虽然不是中产阶层社会，但是在文化结构上，好像已经慢慢地向这个社会迈进了。

第二个，大量农民的市民化，必然会填充 NO8 的人数，使最有可能冲击社会结构的这个阶层的人数基数变大。

这样，在未来，中产阶层的下层、社会下层的中上层，会进一步在人数总量上增大。他们对现在的政治经济社会格局总将生重要影响。只可能有两个结果：中国变成小康社会，或者，逐步“拉美化”。但无疑，所有人都希望是前一个结果。

是的，我们希望是前一个结果。

避免断更，请加微信12257914600